

LE MONDE

N° 308 - 26^e année NOVEMBRE 1979

RÉSEAUX
TÉLÉMATIQUES
ET BANQUES
D'INFORMATIONS

La guerre
des données
(Pages 13 à 20.)

diplomatie

28 pages - 7 F
Algérie : 6,00 DA Maroc : 4,00 dir.
Canada : 1,75\$ Angleterre : 70 p.
Espagne : 125 p. Suisse : 3 F.S.
Italie : 1.300 lire Suède : 500 CPA
Abonnements : voir tarif page 27.

Publication mensuelle
5, rue des Italiens, 75427 Paris Cedex 08

Le piège

Par CLAUDE JULIEN

LES grandes manœuvres sont déjà bien engagées qui, selon toute probabilité, aboutiront en décembre à la décision d'installer en Europe occidentale cent huit fusées Pershing-2 et quatre cent soixante-quatre missiles de croisière, plus modernes et plus précis que les SS-20 soviétiques qu'il s'agit de contrebalancer. Dans une ultime tentative de faire avorter ce plan, M. Brejnev a effectué le 6 octobre une triple démarche : il a annoncé le retrait de vingt mille hommes et de mille chars actuellement stationnés en Allemagne de l'Est ; il s'est dit prêt à réduire les forces nucléaires dirigées contre l'Europe de l'Ouest, à condition que celle-ci n'accroisse pas son potentiel atomique ; enfin, si ce message n'était pas entendu, l'U.R.S.S. augmenterait sa capacité militaire sur le théâtre européen.

Le premier point, a-t-on aussitôt relevé, n'a guère qu'une portée symbolique. Mais l'OTAN ne pouvait pas disposer à répondre par un geste analogue qui pourrait éventuellement frayer la voie à des mesures plus substantielles. On imagine pourtant les clamours qui se seraient élevés si M. Brejnev avait annoncé non pas une réduction, mais une augmentation équivalente des forces basées en R.D.A. : à chiffres égaux, nul n'aurait parlé de désarmement symbolique mais d'intolérable menace.

Si modeste soit-elle, cette décision est un signal destiné à donner plus de crédibilité à la proposition concernant les « forces nucléaires de théâtre », c'est-à-dire les fusées pointées de part et d'autre sur le continent. Mais les pays européens membres de l'OTAN hésitent à saisir la perche car ils se sentent piégés.

En effet, le doute grandit sur l'efficacité du « parapluie » nucléaire américain, d'autant que, le 1^{er} septembre, à Bruxelles, M. Kissinger n'a rien négligé pour nourrir l'inquiétude. Répétant les conceptions qu'il professait lorsqu'il était au pouvoir, l'ancien secrétaire d'Etat a admis que des représailles stratégiques s'interviendraient à coup sûr qu'on cas où le territoire américain serait lui-même exposé, et qu'il convenait donc d'augmenter le potentiel nucléaire en Europe. Il tenait même en réserve le principe sur lequel il avait fondé sa politique : « Dans le cours de l'histoire, on n'a pas dû souvent considérer que ce serait une doctrine militaire avantageuse que de rendre son propre pays militairement vulnérable. » Tout reposait pourtant là-dessus : une attaque contre l'Europe déclencherait la fus stratégique américaine, exposant ainsi les Etats-Unis à la riposte soviétique... Les alliés seraient solidaires jusque dans l'annihilation.

Dispersé l'illusion, il ne resterait donc à l'Europe qu'à accepter des Pershing-2 et des Cruise, mesure compatible avec les accords SALT qui ne concernent que les armements stratégiques, c'est-à-dire intercontinentaux. Ainsi les négociations directes entre les Deux Grands leur permettraient de limiter autant que faire se peut les risques auxquels ils s'exposent mutuellement, ce qui, du même coup, déplace vers le continent européen la ligne probable de la confrontation. Qu'à cela ne tienne : Washington est tout disposé à fournir à ses alliés les cinq cent cinquante missiles à portée moyenne qui seraient broqués sur l'U.R.S.S. Ainsi les Européens pourraient dormir tranquilles.

CURIEUSEMENT, M. Kissinger a aussi dissipé cette illusion-là. Quarante-huit heures après avoir constaté l'efficacité du « parapluie » stratégique, il précisait qu'il allait donner aux alliés les moyens de mener une guerre limitée. Limitée à l'Europe, bien entendu. Il faisait pourtant cet aveu : « La capacité de mener des guerres limitées peut augmenter les risques de crise. » Remarque de simple bon sens, formulée avec un certain détachement puisque la « crise » conduisant à une « guerre limitée » se déroulerait loin du territoire américain.

De tels propos n'ont pas manqué d'embarrasser le gouvernement de Bonn qui, comme le déclare son Livre blanc sur la défense, considère que les forces du pacte de Varsovie sont conçues pour l'attaque, qu'une force nucléaire européenne n'assurerait pas une protection satisfaisante et que la sécurité de l'Allemagne dépend des fusées stratégiques (intercontinentales) américaines.

Le piège est ainsi refermé. Car Bonn pourrait encore moins compter sur les fusées intercontinentales qu'il refusait les engins conçus pour une « guerre limitée » permettant précisément d'éviter l'effacement direct entre les Deux Grands. Reste alors l'autre possibilité, sur laquelle M. Brejnev tente de jouer. Pour le trentième anniversaire du déclenchement de la seconde guerre mondiale, M. Helmut Schmidt écrit qu'il cherche à « instaurer en Europe un état de paix, grâce auquel le peuple allemand pourra un jour retrouver son unité dans le plein exercice de son autodétermination ». Si Washington ne pouvait offrir de garanties assez solides, Bonn n'aurait d'autre choix que de se tourner vers Moscou.

LA FIÈVRE DE L'OR ET LA MALADIE DU CAPITALISME

Par CHRISTIAN GOUX

C'EST eux qui pouvaient encore en douter, convaincus : l'or reste au centre du système monétaire international. Car on ne démontre pas l'or à coups de paroles, d'actes ou de décrets. Élément essentiel dans la stratégie hégémonique des Etats-Unis, les accords de la Jamaïque sont dépeçés. Ils prévoient à la fois l'abandon de l'or et le flottement généralisé des monnaies. On a bien vu les effets néfastes de ce dernier, que la constitution d'un système monétaire européen (S.M.E.) tentait justement d'éviter.

Quant à l'or, que l'on voulait écarter, force est de constater qu'il est bien présent et que nul ne songe à l'abandonner comme réserve ou comme dernier recours en cas d'effondrement du système monétaire international. Et comment pourrait-il en être autrement, lorsqu'on considère que les propriétés des 64 000 tonnes d'or possédées aujourd'hui dans le monde entier ? A concurrence de 28 000 tonnes, ce sont de nombreux particuliers, certes, mais pour les 36 000 tonnes qui restent, elles sont détenues par les banques centrales des grands pays occidentaux et de l'U.R.S.S.

Pour ne citer que les stocks les plus importants, 8 420 tonnes sont entreposées aux Etats-Unis dans les caves de Fort-Knox, 3 180 tonnes dans celles de la Banque de France, 3 700 dans celles de la Banque d'Allemagne (voir tableau 1, page 12). Dans ces conditions, le « marché » de l'or est totalement faussé puisque plus de la moitié des quantités disponibles se trouvent entre les mains de quelques privilégiés. Il leur suffirait d'un seul geste pour, par leurs interventions, peser fortement sur le cours de l'or et même en déterminer le cours. Ce cours pourrait donc s'établir à plus de 400 dollars l'once puisque leur véritable intérêt de banquiers centraux est de voir leurs réserves évaluées au plus haut.

Mais cela suppose que, sortant de l'hypocrisie actuelle, on remette l'or au cœur d'un nouveau système à définir. Pourquoi alors les Etats n'interviennent-ils pas ? Parce que les Etats-Unis ont décidé autrement. Affaiblie par l'inflation intérieure, en déclin relatif depuis quinze ans, ayant essayé de s'élever sur les plans politique et militaire, les Américains ne veulent pas qu'une monnaie quelconque, et encore moins l'or — dont ils ne contrôlent ni la production ni les échanges — puisse se substituer au dollar pour le règlement des dettes des Etats ou comme réserve des banques centrales.

Mais la hausse du prix de l'or a fait sauter le verrou. A 400 dollars l'once, les réserves en or des ban-

ques centrales représentent maintenant 400 milliards de dollars, soit beaucoup plus que les 286 milliards de dollars détenus fin 1978 sous forme de comptes courants, de bons ou autres liquidités.

La pression de l'idéologie dominante est si forte que l'on entend dire un peu partout : comment être d'accord avec un système barbare, qui privilégie les pays — Afrique du Sud et Union Soviétique — producteurs de cet or qui stérilise l'épargne ?

Doit-on s'en remettre au fétichisme du métal précieux, ou plutôt faire confiance à la volonté des hommes pour dominer tous ensemble leur destin monétaire ? Bien sûr, les richesses d'un pays sont constituées par ses usines, par son travail, et non par son or, mais rien n'empêche pour autant un pays à vivre au-dessus de ses moyens, sur le dos des autres, en

payant ses dettes avec du papier fabriqué par lui-même, sans aucun contrôle. Arrive le moment où le règlement des dettes ne peut plus se faire par de nouvelles dettes, et où il faut payer avec des valeurs réelles. Celles-ci pourraient être des usines, des machines, mais justement l'intérêt de l'or est d'être considéré comme une richesse universellement reconnue et facilement transmissible. Nul ne peut rien contre ce fait de civilisation. Depuis des millénaires, chaque barre d'or est un actif productif en puissance.

Et telle est bien la sanction que les financiers du monde entier viennent de donner à ceux qui croient que l'on peut s'en sortir en créant des centres monétaires off-shore, en inventant les droits de tirage spéciaux (D.T.S.) qui ne sont autres, selon l'expression d'un journaliste britannique, que du néant habillé en monnaie, ou en émettant des eurodollars ou d'autres formes de monnaie scripturale.

Défiance générale

CAR ce ne sont pas les acheteurs de pièces d'or, les petits, qui font monter le cours de l'or. Ce sont les banques, les gros porteurs, qui estiment que les monnaies fortes sont elles-mêmes embarquées dans la tourmente générale inflationniste, et que mieux vaut encore spéculer sur le lingot que de toucher 10 % ou 15 % d'intérêt sur une monnaie qui fonde à grande vitesse. La situation, certes, le sait bien, est dramatique et peut devenir intolérable, car elle témoigne d'une défiance générale à l'égard de toutes les monnaies. On peut rappeler, par exemple qu'en 1936, malgré la réévaluation de 1934, les craintes d'un conflit généralisé étaient telles qu'il n'y avait plus, dans les réserves des banques centrales, que de l'or, à concurrence de 90 % (voir tableau 1).

La montée du prix de l'once d'or à plus de 400 dollars a donc ouvert une nouvelle phase de l'histoire monétaire. Il n'est plus possible, ni pour les Américains ni pour quiconque, de raisonner comme avant. Mais le décapement du prix de l'or ne suffit pas pour sortir de l'impasse. Il faut garder à l'esprit l'avertissement que, déjà, le 14 mai 1934, la Banque des règlements internationaux (B.R.I.) lançait dans son quatrième rapport annuel, au moment où la dévaluation exceptionnelle

du dollar faisait passer le prix de l'once d'or de 35,67 à 35 dollars :

« Pour développer le commerce, pour favoriser les mouvements normaux de capitaux et la reprise économique du monde, il faut qu'un système monétaire repose sur une base fondamentale unique — l'or — fonctionnant entre nations. »

(Lire la suite page 12.)

Dans ce numéro :

- Le droit du travail mis en question (Page 2.)
- « Apocalypse Now » ou la faillite de l'histoire (Page 5.)
- Reportage : Une Suisse modèle (Pages 6 à 8.)

Porto-Rico, nouveau dossier difficile pour Washington

Par BERNARD CASSEN

M. CARTER avait voulu faire du règlement de la question du canal de Panama un test de sa bonne volonté envers l'Amérique latine. La signature des traités de 1977 et le transfert de souveraineté, le 1^{er} octobre 1979, ont effectivement, malgré les combats d'arrière-garde de la Chambre des représentants, contribué à restaurer quelque peu le crédit des Etats-Unis au sud du rio Grande. Mais c'est au moment où le président se préoccupe avant tout de sa réélection que l'autre enclave des Etats-Unis dans le monde latino-américain — Porto-Rico — commence à poser de sérieux problèmes à l'administration fédérale. Des problèmes de tous ordres : économiques, politiques, stratégiques, diplomatiques, amplifiés par plusieurs réunions internationales et qui pourraient trouver un prolongement dans la campagne électorale américaine. Au départ, deux constats : en premier lieu, Porto-Rico n'est plus une simple « affaire intérieure américaine » comme on l'a longtemps prétendu à Washington ; ensuite, le statu quo institutionnel de l'île caribéenne n'est plus viable.

Est incontestablement dans l'arène internationale que l'opposition à l'« Etat libre associé » (1) mis en place en 1952 par les Etats-Unis a remporté ses succès les plus notables au cours de ces dernières années, sous l'impulsion de la diplomatie cubaine. Les Nations unies et le mouvement des non-alignés ont régulièrement servi de caisse de résonance

aux thèses indépendantistes. Depuis 1973, chaque année, le comité de décolonisation de l'ONU se saisi du cas de Porto-Rico. La résolution adoptée le 15 août dernier par 11 voix avec 12 abstentions (2) est la plus ferme qu'il ait jamais votée. Elle réaffirme le droit inaliénable du peuple de Porto-Rico à l'autodétermination et à l'indépendance, condamne les persécutions des militants indépendantistes, envisage l'envoi d'une commission d'enquête à Porto-Rico, exige l'arrêt des opérations de la marine américaine dans l'île de Vieques, située à l'est de Porto-Rico, etc. A peine un mois plus tard, le sixième sommet des non-alignés de la Havane avait lui aussi réaffirmé « le droit à l'autodétermination, l'indépendance et l'intégrité territoriale » de Porto-Rico. Dans son discours devant l'Assemblée générale de l'ONU, Fidel Castro n'avait pas manqué de revenir sur cette question. Enfin, du 30 novembre au 2 décembre 1979 se tiendra à Mexico la deuxième conférence internationale de solidarité avec l'indépendance de Porto-Rico. La première avait eu lieu à La Havane en septembre 1975 et avait largement contribué à faire connaître la situation coloniale de Porto-Rico dans l'opinion publique internationale.

Survenant au lendemain de la victoire du Front sandiniste — dont les positions sur Porto-Rico sont aussi fermes que

celles de Cuba — et de la restitution partielle du canal de Panama, la conférence de Mexico va être l'occasion d'une grande manifestation de soutien à la vocation nationale d'un petit pays qui fait historiquement, géographiquement et culturellement partie de la famille latino-américaine. L'américanisation forcée d'une île caribéenne, située à 2 500 kilomètres de New-York, mais à 1 000 kilomètres de Cuba et à 800 kilomètres de Caracas, est mal acceptée par les gouvernements latino-américains, même les plus dévoués à Washington. Le fait que cette réunion soit organisée sous le patronage de tous les partis mexicains est un indice du très net élargissement continental du soutien à la cause portoricaine : il sera désormais difficile aux parlementaires et aux candidats présidentiels américains de démentir la seule « main de Cuba » à Porto-Rico.

(Lire la suite page 3.)

(1) Voir le reportage de Pierre Domergue : « Porto-Rico, la lutte pour l'indépendance » dans le Monde diplomatique de janvier 1979, et Bernard Cassen : « Porto-Rico, le statut colonial en question » dans l'Universalia 1978, Roy-Cloupeaux Universalia, 1978.

(2) Votes favorables : Cuba, Irak, U.R.S.S., Bulgarie, Roumanie, Tchécoslovaquie, Roumanie, Albanie, Arménie, Iran, Syrie et Congo. Abstentions : Trinité-et-Tobago, Chili, Inde, Côte-d'Ivoire, Mali, Angola, Pérou, Indonésie, Yougoslavie, Tunisie, Sierra-Léone et Suède. Comme en 1975, le délégué chinois, bien qu'étant présent, ne prit pas part au vote.

RIVES

Un nom dans la maroquinerie



une prestigieuse collection de sacs en crocodile

156, rue de Rivoli. Paris 1^{er} (sous les arcades)
métro : Louvre

**De quel poids la législation sociale
et les «acquis de la lutte des classes»
face aux contraintes
de la restructuration économique ?**

«DEPUIS 1945 (...) chaque période apportait sa pierre grande ou petite au progrès social. — Depuis 1974, c'est la démission sur toute la ligne de l'Etat (...), on en revient purement et simplement au renouveau du droit du travail. C'est dans ces termes très vigoureux que le professeur Lyon-Caen dénonçait, il y a quelques mois, ce qu'il appelait « l'effondrement du droit du travail » et les risques pour la démocratie d'un retour au capitalisme sauvage du dix-neuvième siècle (1).

Le principal motif de cet effondrement, il le voyait dans une restructuration économique faite « sans aucune contrainte juridique », et, plus particulièrement, dans la mise en place d'un « marché du travail parallèle où règne la précarité et l'insécurité ». Il visait par là le recours croissant aux intérimaires et à l'éclatement de la collectivité de travail par le biais de la sous-traitance et de la filialisation. Le phénomène dont la nouveauté et le caractère difficilement saisissable expliquent pourquoi les juristes, mais aussi les économistes, commencent seulement à en mesurer la portée réelle et les implications à long terme.

Si les incertitudes sont grandes chez les économistes, où l'on parle de fluidité du facteur travail, d'éclatement de la collectivité de travail ou d'extériorisation de la force de travail, le vocabulaire des juristes témoigne de divergences au moins aussi importantes. Pour G. Lyon-Caen, c'est un effondrement du droit du travail, alors que certains se contentent d'évoquer des adaptations nécessaires, tel un statut de la mobilité, et que d'autres font remarquer, à juste titre, que la « juridisation » des relations de travail n'a jamais été aussi grande.

Ces questions ne sont pas seulement d'un intérêt théorique : de la réponse qu'on y donne dépend la tactique à adopter sur le plan du droit. S'agit-il d'un simple phénomène conjoncturel lié à la crise et aux reconversions rapides qu'elle entraîne ? La réponse doit alors se faire au cas par cas. Est-ce la fin d'une notion — l'entreprise — qui est au cœur du droit du travail, ou elle concrétiserait un certain compromis entre salariés et employeurs au nom d'un « intérêt général » ? Ce sont alors la structure et la nature même de ce droit qui sont en cause. Si compromis il y a, quelle en est la signification : victoire de la classe ouvrière réussissant à faire accepter certaines de ses revendications, ou piège dans lequel elle est tombée et s'est laissée enfermer, légaliser ?

La comme ailleurs, la crise et la restructuration économique jouent le rôle d'un révélateur : révélateur des divergences doctrinales chez les juristes et révélateur de la fonction du droit dans les rapports de production.

Dans les manuels, le droit du travail est volontiers présenté comme un droit conquis sur les barricades — 1848, 1936, 1968... — « une sorte de procès-verbal des acquis de la lutte des classes » (2). Ses origines en font un droit bien spécifique, le droit des travailleurs, qui s'oppose au code civil, droit de la société bourgeoise. C'est là une conception largement partagée, qu'on rencontre tant dans les manuels de droit que chez bon nombre de praticiens. C'est le slogan

des ouvriers de chez Lip : « Pour le droit contre la loi », auquel fait écho la formule du Syndicat de la magistrature : « La véritable réforme, la seule solution réside dans l'affrontement du droit du travail et du droit de propriété » (3), mais aussi le discours d'un très haut magistrat : « Le droit du travail est apparu et son autonomie s'accroît mal avec les règles dépassées du code civil » (4).

A. Jeammaud fait remarquer à juste titre que cette vision assez linéaire et unilatérale des origines du droit du travail ne correspond guère à la réalité historique. Le souci de préserver la force de travail et le potentiel humain national ont été explicitement à l'origine d'un certain nombre de lois sociales. S'appuyant sur les résultats de la remarquable étude de P. Cam, il montre que cette vision du droit du travail est, pour une large part, idéologique : « Prendre le droit du travail pour un contre-droit fondamentalement favorable aux salariés, n'est-ce pas tomber dans le piège tendu par les causes et circonstances de son émergence en le prenant pour ce qu'il prétend être ? » (5).

P. Durand, qui fut avec P.-H. Teitgen et F. de Menthon un des pionniers du droit du travail en même temps qu'un des figures marquantes de l'idéologie de la troisième force, définissait les entreprises comme des « groupements organisés en vue d'une fin commune » (6). Employeurs et salariés sont solidaires : si les représentants des salariés doivent participer à l'organisation de l'entreprise, leur intervention ne vient en aucune manière contraindre les prérogatives et la place éminente du chef d'entreprise, puisque ses pouvoirs hiérarchiques et disciplinaires ne sont que la contrepartie de ses responsabilités à l'égard du bien commun. C'était là une rupture radicale avec

les conceptions antérieures, qui restaient dominées par la vieille théorie patrimoniale et contractuelle : dans le droit du code civil, le couple formé par le droit de propriété et le droit des obligations contractuelles assure à la fois la maîtrise juridique des biens de l'entreprise et la domination des personnes qui y travaillent au profit de l'employeur, propriétaire des moyens de production.

Comme le montre P. Cam, l'objectif des pionniers du droit social était d'arriver à une transformation des rapports capitalistes en instaurant dans l'entreprise des rapports de collaboration. Ces transformations devaient permettre aux sociétés occidentales de faire l'économie de bouleversements sociaux. Elles impliquaient seulement que les relations du travail soient soustraites aux règles générales du code civil — droit des obligations et droit de propriété — pour faire l'objet d'un nouveau droit remplaçant les rapports interindividuels entre l'ouvrier et le propriétaire des moyens de production par des négociations collectives dont on espérait à terme l'élimination des conflits sociaux.

ce n'est pas par réformisme, mais c'est pour améliorer le sort des travailleurs tout en les formant à l'action collective indispensable pour instaurer et faire fonctionner le communisme libéral (17).

A la lecture de ce livre, on est frappé par l'étonnante longévité du discours sur le droit : ses principaux thèmes — le droit comme protection, le droit comme entêtement, le droit comme dupes — se forment dès la seconde moitié du dix-neuvième siècle dans un mouvement syndical dont les inspirateurs sont Proudhon, Comte, Marx, Bakounine. Mais ce n'est pas le seul rapprochement que suggère cet

ouvrage. De la même manière que les militants font quelquefois, selon P. Bance, l'amalgame de propositions théoriquement antinomiques au nom d'une pratique qui se veut tout à la fois quotidienne et idéale, les praticiens du droit du travail qui se veulent progressistes sont déchirés entre leur juridisme et leur ralliement politique à des idéologies insistant sur le caractère fondamentalement bourgeois du droit. D'où des ambiguïtés dans leurs propos qui, sous couvert de raisonnement dialectique, sont sans doute avant tout le témoignage des contradictions d'une pratique sociale de juriste défenseur des travailleurs.

Protection du salarié ou instrument de pouvoir ?

Il faut en tenir compte pour analyser la diversité de leurs réactions lorsqu'ils sont confrontés aux bouleversements provoqués dans la gestion de l'emploi par la restructuration économique. Pour les uns, il ne s'agit que de nouveaux enjeux pour le droit, de nouveaux domaines qui s'offrent à l'intervention des juristes. Pour d'au-

tre, le pouvoir de direction et le pouvoir disciplinaire. De ce fait, les salariés exercent leurs droits collectifs dans un cadre qui les coupe du pouvoir réel sur lequel la loi entendait organiser leur représentation. Si l'en est ainsi, et si les travailleurs se laissent enfermer — « piéger », dirait Edelman — dans des mécanismes juridiques, c'est aussi que le massif des salariés « préparés » joue, à la manière des chômeurs, « cette armée prolétarienne de réserve », un rôle dissuasif dans les revendications ouvrières. On assiste, écrit T. Grumbach, à « une régénérescence du système féodal avec son centre et sa périphérie (...). Les employeurs développent l'idée que faire partie d'une entreprise du centre signifie être un privilégié ayant tout à la fois des droits et des devoirs exceptionnels ». Certes, les règles du droit du travail ne sont pas formellement remises en cause, mais, au lieu d'être protectrices du salarié, elles se transforment en outil de pouvoir pour l'employeur, qui délient la clé de leur mise en œuvre et devient, de ce fait, « un des relais politiques privilégiés du pouvoir d'Etat » (20).

Cela peut sembler un paradoxe : c'est bien le même droit, et pourtant ses effets sociaux sont radicalement différents. C'est qu'en effet le droit n'est pas seulement un code formel. Il est indissociable des conditions sociales de sa mise en œuvre. Il est un rapport social et, comme tel, historiquement défini. A partir du moment où le droit du travail a pris son autonomie au sein du droit, il était fatal qu'il soit à son tour investi par la classe dirigeante. L'importance croissante qu'y attachent les instituts de droit des affaires en est un signe. Son rôle dans la gestion des relations de travail s'en trouve automatiquement modifié. La restructuration de l'économie française a ainsi comme corollaire une restructuration du pouvoir d'Etat. Le droit du travail, la planification, le « welfare state », la participation... toutes ces formes de compromis consenties par la classe dominante dans des conditions historiques spécifiques, concessions mais aussi formes de gestion des antagonismes sociaux, sont actuellement remises en question au profit d'un « nouvel ordre intérieur » se rapprochant davantage du droit commun des démocraties néo-libérales (21).

Le droit du travail mis en question

Par YVES DEZALAY

Cette idéologie d'inspiration chrétienne a joué, après guerre, un grand rôle à la fois par le poids politique de ses représentants les plus éminents et par son rôle dans la formation des nouvelles générations de praticiens du droit du travail. Cela expliquerait à la fois le large assentiment que rencontrent encore ces thèmes et le vigueur des attaques qui sont adressées par un juriste radical, Bernard Edelman, à l'illusion du droit, à l'illusion du droit du travail, ainsi qu'à ces illusionnistes que seraient les juristes progressistes (7).

Un piège et une arme

CERTES, les juristes marxistes, et particulièrement G. Lyon-Caen, n'ont jamais fait leur idéalisme qui caractérise les tenants de la paix sociale par le droit social. Pour eux, si ce droit ne représente qu'une série d'avantages souvent perdus et regagnés qui contribuent à améliorer la condition de la classe ouvrière sans jamais parvenir à la transformer absolument (8), c'est qu'il a une structure essentiellement dialectique : s'il « régit les instruments légaux de lutte de la classe ouvrière et les avantages conquis à l'aide de ces instruments », il est aussi « l'égale de l'exploitation de la force de travail et de la répression de la classe ouvrière » (9). B. Edelman récuse cette vision dia-

lectique comme un nouvel avatar de l'idéalisme et du jurisme des juristes, fussent-ils marxistes. Pour lui, le droit du travail est avant tout du droit, et donc un apparence qui dissimule l'essentiel : l'extorsion de plus-value. Mais, au surplus, il est un piège dans la mesure où il attire le prolétariat sur un terrain qui n'est pas le sien et où il ne peut être que perdant.

La crise des sociétés occidentales et la crise du marxisme sont l'occasion de mettre bas les masques et de dénoncer les illusions des juristes progressistes, particulièrement « cette croyance obsolète que la liberté se transforme en droits » (10), alors qu'ils ne font qu'enfermer la classe ouvrière dans le droit. Ces prétendues victoires des travailleurs servent en fait, d'abord, à leur procès d'intégration au capital. « La ruse du capital est de donner à la classe ouvrière une langue qui n'est pas la sienne, la langue de la légalité bourgeoise » (11). Ainsi les masses n'existent qu'à condition de disparaître en tant que telles, à être réduites à l'état d'une somme de sujets, d'une somme de contractants. De même, la grève s'accroche à la légalité qu'à certaines conditions, et ces conditions sont celles-là mêmes qui permettent la reproduction du capital.

On retrouve les mêmes thèmes chez P. Bance, un autre juriste qui veut « donner à la lutte juridique du syndicalisme révolutionnaire sa vraie dimension » (12). Pour lui aussi, « la bourgeoisie a su jouer du système démocratique, de la légalité pour enserrer le syndicalisme petit à petit dans un filet légaliste » (13), et c'est une erreur de croire, comme la font les juristes de la C.F.D.T., qu'il y a une « logique juridique syndicale » qui peut l'emporter sur la « logique patronale » (14). Il n'empêche que c'est dans les congrès ouvriers que furent élaborées, dès la fin du dix-neuvième siècle, la plupart des grandes lois sociales. Les syndicalistes révolutionnaires eux-mêmes, loin de négliger l'arme juridique, ont formé l'avant-garde de la recherche en droit du travail » (15). Cela tient à la dualité même du syndicalisme, démiurge quotidien des travailleurs et instrument de la révolution : « La dissociation du syndicalisme et du revendicatif est impossible » (16), et « si les syndicalistes révolutionnaires réclament des lois, s'ils veulent à leur application,

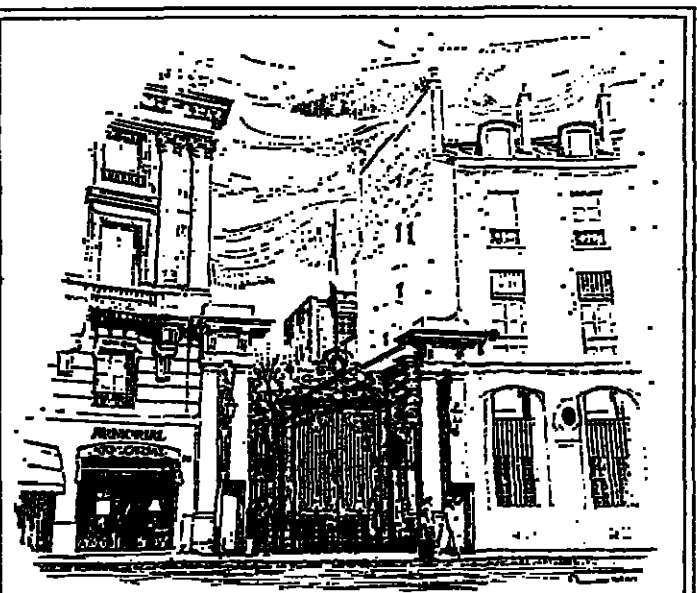
ces nouvelles stratégies patronales rendent plus insoutenable les contradictions d'une pratique sociale dont la justification était sa vocation à limiter la violence des affrontements sociaux. Enfin, certains y voient sans doute la confirmation logique de leurs thèses sur l'illusion juridique et le piège qu'elle représente pour les travailleurs. Bien sûr, chacune de ces propositions n'existe pas à l'état pur. Cela ne rend que plus difficile de faire la part, dans les propos des juristes, de ce qui tient du fétichisme du droit et de ce qui est analyse des rapports du juridique et de l'économique. D'où l'intérêt de l'analyse qu'un sociologue, J. Magaud, centre sur les relations du marché du travail et du droit (18).

Selon lui, l'évolution historique des rapports conflictuels entre salariés et employeurs a progressivement conduit à une quasi-institutionnalisation de ces rapports : réglementation de l'embauche, des conditions de travail et du licenciement. Les employeurs se trouvent ainsi confrontés à un marché du travail régi par un certain nombre de dispositions qui représentent pour eux autant de contraintes difficilement modifiables à court terme et dont le coût se révèle d'autant plus lourd que l'entreprise est en compétition sur le marché international avec des concurrents pour lesquels les frais de main-d'œuvre sont beaucoup plus réduits. Dès lors, la tentation est grande d'essayer de tourner cette réglementation, mais sans pour autant s'y attaquer de front. Sans en contester le contenu, on essaiera d'en limiter le champ d'application. Pour ce faire, les employeurs — et en premier lieu, les pouvoirs publics — vont mettre en place un système d'extériorisation, de parcellisation, de fragmentation de la main-d'œuvre. Les prétextes en sont les plus divers : complexité, mobilité, innovations technologiques. L'important n'est pas qu'ils soient vrais, mais qu'ils soient crédibles, socialement admissibles et qu'on abaisse de cette manière le coût global de la main-d'œuvre.

J. Magaud insistait sur la rentabilité économique de cette opération. Les juristes qui, à sa suite, ont travaillé sur ce thème ne remettent pas en cause de manière fondamentale son schéma, mais insistent sur les modalités et les implications juridiques de ces nouveaux modes de gestion de l'emploi. Ce faisant, ils en font ressortir les avantages indirects en termes de pouvoir.

B. Rettenbach (19) explique l'inadaptation de la législation, son incapacité à protéger efficacement les salariés dans les circonstances présentes par le fait qu'elle fut élaborée en fonction d'une perspective actuellement remise en cause : celle de l'emploi permanent dans une entreprise considérée comme une unité à la fois juridique, économique et sociale. L'éclatement de la notion d'employeur est le corollaire de l'éclatement de la collectivité de travail. Dans les groupes, mais aussi dans les situations de sous-traitance, et à l'artificialité d'intérim, la direction financière de la société devient de plus en plus distincte de la personne physique qui, sur le lieu de travail,

- (1) Le Monde, 31 octobre 1978.
- (2) A. Jeammaud, « Droit du travail et/ou droit du capital », *Process* n° 2, 1978 (p. 15).
- (3) Cité par P. Cam, « Juges rouges et droit du travail », *Actes de la recherche en sciences sociales*, n° 19, janvier 1978 (p. 4).
- (4) M. Aylard, discours solennel de rentrée de la Cour de cassation, 3 janvier 1978.
- (5) A. Jeammaud, op. cit. (p. 54).
- (6) P. Durand, *Traité de droit du travail*, Dalloz, Paris, 1967 (p. 412), cité par J.-C. Javillier, qui fait remarquer, à juste titre, la parenté de cette théorie avec certaines idées nazies, tel le « Führer Prinzip », in *Droit du travail*, L.G.D.J., Paris, 1978 (p. 183).
- (7) Bernard Edelman, *La légalisation de la classe ouvrière*, Christian Bourgois, Paris, 1978.
- (8) G. Lyon-Caen, *Les fondements historiques et rationnels du droit du travail*, Droit ouvrier, Paris, 1961 (p. 3), cité par Jeammaud (p. 37).
- (9) G. Lyon-Caen, id., cité par Jeammaud (p. 36).
- (10) B. Edelman, op. cit. (p. 195).
- (11) Id. (p. 18).
- (12) P. Bance, *Les fondateurs de la C.G.T. à l'épreuve du droit*, La Pensée sauvage, 1978.
- (13) Id. (p. 91).
- (14) Cf. C.F.D.T. aujourd'hui, janvier-février 1977, et *Action juridique* n° 11, septembre-octobre 1978.
- (15) P. Bance (p. 23).
- (16) Id. (p. 9).
- (17) Id. (p. 234).
- (18) J. Magaud, « Vrais et faux salariés », *Sociologie du travail*, n° 174.
- (19) B. Rettenbach, *Diversité des formes juridiques de travail et restructuration des entreprises*, Documentation française (à paraître).
- (20) T. Grumbach, *Le Défi du droit du travail*, T.D., éditions Apil, 1978.
- (21) Sur ce thème, voir le *Monde diplomatique* de mars 1979, « Le nouvel ordre intérieur » (p. 5 à 10); Roland Houven, « L'Allemagne de Schmidt et de Brandt », in Lenz, L. Paris, 1978, et M. Glézel, *Sécurité et police*, doc. ronéo, U.E.R. droit administratif, Grenoble, 1978.



Le Graveur Maroquinier
de la Place Beauvau

ARMORIAL

98, FG-SAINT-HONORÉ
26, AV. VICTOR-HUGO
27 bis, BD RASPAIL
PALAIS DES CONGRÈS, PTE MAILLOT
PARIS.

فكرنا من الأصل

PANAMA, LES ÉTATS-UNIS ET LE CANAL

La neutralité, garante de la souveraineté

Par ÉDOUARD BAILLY

DEPUIS le 1^{er} octobre, les deux traités signés à Washington, en septembre 1977, sur le nouveau statut du canal de Panama sont entrés en vigueur. Il aura fallu quarante ans de négociations, quatre présidents successifs à la Maison-Blanche pour que les États-Unis reconnaissent dans les textes la souveraineté de la République de Panama sur la voie interocéanique. Certes, le transfert des installations américaines s'étendra sur une période de vingt ans. Mais il importe que la République de Panama, dont la cause n'a malheureusement pas été soutenue avec vigueur par les gouvernements européens, ait pu rétablir ses droits sur une partie de son territoire aux mains de l'étranger.

Toutes questions techniques mises à part, il reste que la bataille du canal n'est pas terminée. Le traité concernant la neutralité de la voie interocéanique a été en effet rédigé de telle manière, puis unilatéralement corrigé sous forme d'amendements par le Congrès des États-Unis, que les juristes auront fort à faire, en cas de crise internationale, pour en donner une interprétation précise.

Engagée dans des négociations difficiles avec Washington, consciente des inquiétudes que pouvait soulever au Pentagone et au département d'État le transfert de souveraineté sur une des plus importantes voies de communication maritime, la République de Panama a été toute sa stratégie autour du principe de la neutralité du canal. Elle lui a accordé une telle priorité, pour vaincre les résistances de son puissant voisin du nord, qu'elle pratiquement fait de ce principe le fondement de sa politique étrangère dans les années à venir.

A cet égard, le général Omar Torrijos, principal artisan de l'accord conclu avec les États-Unis, a clairement perçu la portée de cet engagement qui, d'ores et déjà, range la

République de Panama parmi les pays non alignés. Il a en conséquence la franchise de reconnaître, lors de son voyage officiel à Paris, en octobre 1977, que le traité sur la neutralité n'est pas suffisamment clair quant au droit d'intervention que s'adjugerait les États-Unis, en cas de conflit, pour assurer le libre passage des navires. « Tel qu'il a été rédigé », ajoutait le général Torrijos, alors chef de l'État panaméen, le traité pourrait servir d'instrument juridique à ceux qui seraient tentés d'intervenir militairement. » Autrement dit, les textes ne sont pas explicites.

D'après l'article 2 du traité, la République de Panama « déclare la neutralité du canal pour que, en temps de paix comme en temps de guerre, celui-ci reste ouvert au transit des navires de toutes les nations, sur un pied de complète égalité, de manière qu'il n'y ait à l'égard d'aucune nation ni de ses citoyens ou sujets une discrimination quelconque concernant les conditions ou les coûts de transit ni tout autre motif et pour que le canal et par conséquent l'isthme de Panama ne soient l'objet de représailles en cas de conflit armé entre d'autres nations du monde ».

Un droit particulier ?

SANS vouloir entrer dans une analyse trop minutieuse des textes, il est évident que les navires de guerre américains bénéficient, grâce à l'article 2, d'un privilège qui viole le principe même de la neutralité et de la non-discrimination. Que les navires de guerre panaméens aient un droit de préférence sur la voie interocéanique, il n'y a en cela rien de plus normal puisqu'ils naviguent dans les eaux territoriales de l'État auquel ils appartiennent. Mais il est difficilement concevable que les navires de guerre d'une puissance étrangère, en l'oc-

Il est précisé par ailleurs, dans un paragraphe de l'article 3, que « les navires de guerre et les navires auxiliaires de toutes les nations auront à tout moment le droit d'emprunter le canal, indépendamment de leur fonction, origine, destination ou armement, sans être soumis comme condition de transit à une inspection, à un enregistrement ou à une surveillance (...). En outre, ces navires auront le droit de se référer à régler leur fonction, origine, leur armement, leur destination, leur cargaison ou leur destination ».

Les articles 2 et 3 ne contredisent nullement le principe de la neutralité du canal. Il n'en va pas de même pour l'article 6 qui précise que les navires de guerre et les navires auxiliaires des États-Unis et de la République de Panama auront, quant à eux, le droit de transiter par le canal « sans délai » (sans délai : expédition, en espagnol, ou expéditions, en anglais, selon les textes officiels).

rence les États-Unis, puissent se prévaloir d'un droit particulier pour emprunter en priorité le canal qui, sur 80 kilomètres, relie l'océan Atlantique à l'océan Pacifique.

Les autorités panaméennes rétorquent que le terme « expédition », employé dans le texte espagnol, ne signifie pas prioritaire, comme l'entendent les États-Unis. Mais dans la pratique, les facilités accordées aux navires de guerre américains pour passer plus rapidement d'un océan à l'autre, en traversant le canal, sont certaines formalités bureaucratiques.

se traduiront inévitablement par une mesure discriminatoire à l'encontre des autres nations. Comment concilier, dans ces conditions, le principe même de la neutralité du canal, tel qu'il est établi dans les textes, avec cette disposition technique de l'article 6 ? La question est importante puisque la plupart des pays d'Europe occidentale, la France y compris, veulent prendre prétexte de cette clause du traité pour ne pas le contre-signer. A l'issue de son entretien avec le président Valéry Giscard d'Estaing, en mai 1979, M. Aristides Royo, président de la République de Panama, s'est contenté de déclarer à la presse qu'il avait obtenu « une adhésion générale de principe ».

La République de Panama souhaite évidemment davantage. Mise en position de faiblesse, de par sa taille et ses moyens diplomatiques, elle a néanmoins réussi à obtenir des États-Unis qu'un protocole soit ajouté au traité sur la neutralité du canal afin de permettre à toutes les nations du monde de le contre-signer dès son entrée en vigueur le 1^{er} octobre 1979. En associant le plus grand nombre de pays tiers à la politique qu'elle entend défendre, face à l'écrasante supériorité américaine, la République de Panama espère rétablir à son profit le principe de la neutralité. De son côté, les autorités panaméennes pour faire valoir ce principe énoncé dans le traité pour remettre en cause les dispositions particulières de l'article 6. Tel est l'un des principaux arguments mis en avant par les autorités panaméennes pour faire valoir le traité sur la neutralité.

En d'autres termes, tout comme le Congrès américain a voté un certain nombre d'amendements qui déforment l'esprit du traité, les États-Unis ont autorisé notamment les États-Unis à intervenir militairement pour assu-

rer la neutralité du canal, la République de Panama se réserve implicitement le droit d'interpréter à sa manière le traité pour en garantir la stricte application. Prenons un exemple : la République de Panama a signé le traité sur la dénucléarisation de l'Amérique latine. Peut-elle admettre que des navires chargés d'armes atomiques empruntent le canal interocéanique ? Les États-Unis affirment que seuls la neutralité du canal et la liberté de passage serviront de critère — non pas le caractère politique du régime panaméen. Mais, dans un cas comme celui-ci, quelle sera l'interprétation de Washington ?

Il n'est pas inutile de rappeler à ce propos le traité de Paris (1920) reconnaissant la souveraineté de la Norvège sur le Spitzberg. Tous les pays co-signataires, et ils sont aujourd'hui plus de quarante, se sont engagés à respecter la neutralité de l'archipel, situé dans l'océan Arctique, et à n'y installer aucune base militaire, au échange de quoi ils ont le droit d'y aller, sur un pied de parfaite égalité, « toutes activités maritimes, industrielles, minières et commerciales ». Grâce à ce traité, la Norvège a pu faire reconnaître ses droits sur les 63 000 km² de montagnes et de glaciers qui convolaient d'autres nations. Mais, jusqu'à présent, seule l'Union soviétique a tiré profit de l'une des clauses du traité pour exploiter deux mines de charbon. Ses intérêts ne sont pas seulement d'ordre commercial : la flotte de guerre soviétique, basée à Mourmansk, n'a pour seule voie de passage vers l'océan Atlantique que les eaux qui s'étendent sur 700 kilomètres de large entre le Spitzberg et la Norvège. Comment mieux traduire la situation que cette réflexion d'un officier norvégien ? « Les Soviétiques respectent le traité de Paris, mais ils ne l'interprètent pas de la même manière que nous. Ils en demandent plus qu'autant alors que nous entendons préciser davantage nos droits ».

Condition de survie

Le même problème se posera à propos du canal de Panama. Il sera d'autant plus complexe que le Sénat et la Chambre des représentants des États-Unis ont voté des amendements qui limitent la souveraineté de la petite République centraaméricaine. L'un des plus graves, adopté quelques jours à peine avant le transfert de souveraineté, donne aux forces armées américaines, dans certaines circonstances, le droit d'intervenir sans l'assentiment des panaméens pour protéger le canal. Certes, les États-Unis se sont engagés à ne pas s'immiscer dans les affaires intérieures du pays, mais, tout en reconnaissant la neutralité de la voie interocéanique, ils se sont réservé le droit d'agir militairement pour la garantir. Dans quelles conditions ? La République de Panama estime que seuls les traités sur la neutralité et le transfert de souveraineté, approuvés par référendum à la fin de l'année 1977, ont force de loi. Elle ne prétend apparemment pas tenir compte, au plan juridique, des amendements et des déclarations qui ont été faits entre-temps à Washington.

La neutralité est pour ce petit pays de deux millions d'habitants, celui qui a obtenu, seize ans d'existence, la condition essentielle de sa survie. Et, par la même occasion, un exemple pour les nations démunies du tiers-monde qui, face aux super-puissances, tentent de se libérer du colonialisme. Dans une lettre adressée au président Carter en juin 1979, le président Aristides Royo a écrit : « Panama n'intervient pas et n'interviendra pas dans les affaires intérieures des autres pays américains. Cette position est conforme à sa politique traditionnelle de non-intervention dont les traités Torrijos-Carter sont un exemple éloquent. » Quelques jours auparavant, des personnalités civiles et militaires américaines avaient accusé la République de Panama, avec l'espoir de torpiller les traités sur le canal, de fournir des armes et des volontaires au mouvement sandiniste qui, au Nicaragua, engageait la bataille finale contre le régime dictatorial du général Anas-

taño Somoza. Pendant plus de quarante ans, les États-Unis ont pourtant soutenu un des régimes personnels les plus corrompus de l'Amérique latine.

Ni les intérêts stratégiques des États-Unis ni ceux de l'Union soviétique dans la mer des Caraïbes ne peuvent remettre en question le droit d'un petit pays d'affirmer sa neutralité. Il appartient à toutes les nations de faire en sorte que le canal interocéanique soit véritablement neutre. Terminée, la bataille du canal ? Pas encore.

Un autre dossier difficile : Porto-Rico

(Suite de la première page)

C'est aussi un nouveau « dossier », plus délicat encore que celui de Panama, que les États-Unis doivent au jour du retour au fond. Le geste conciliateur — mais tardif — de M. Carter faisant libérer, le 8 septembre dernier, les quatre prisonniers politiques porto-

ricains détenus aux États-Unis depuis plus d'un quart de siècle (Lolita Lebron, Rafael Miranda, Irving Flores et Oscar Collazo) ne fait pas le poids, d'autant qu'il n'y a pas de perspective d'arrangement électoral : des « primaires » démocratiques auront lieu à Porto-Rico le 16 mars 1980.

Tension à l'intérieur

« SUR place, aucun mouvement politique ne défend plus le « Commonwealth » de 1952 unanimement reconnu comme colonial, même par son principal promoteur d'antan, le parti populaire démocrate (P.P.D.). L'ancien gouverneur, Rafael Hernández Colon, qui brigue un nouveau mandat pour 1980 sous les couleurs du P.P.D., expose dans ce qu'il appelle une « nouvelle thèse » le profil d'un « Porto-Rico portoricain » : contrôle local de l'immigration, de la pollution, des investissements, des moyens de communication de masse, droit de négocier des accords de gouvernement à gouvernement avec d'autres États ; il revendique en outre la limite des 200 milles « pour utiliser le patrimoine pétrolier portoricain ». Dans un discours récent, il se fit même menaçant : « Nous sommes décidés à aller jusqu'où il faudra et à faire ce qu'il faudra pour que soit respectée la volonté du peuple. » Le parti nouveau progressiste (P.N.P.), actuellement au pouvoir en la personne du gouverneur Carlos Romero Barceló, est quant à lui, totalement en faveur de l'annexion pure et simple aux États-Unis, en tant que cinquante et unième État. Enfin, les partis indépendantistes, le P.I.P. (parti indépendantiste portoricain) présidé par M. Ruben Berríos et membre de l'Internationale socialiste et le P.S.P. (parti socialiste portoricain), dont le secrétaire général est Juan Mari Brás, ne représentent aux élections de 1978 que 6 % des électeurs ; mais les succès internationaux qu'ils ont remportés et le glissement du P.P.D. vers des thèses autonomistes plus dures les ont renforcés.

Le P.I.P., qui veut à tout prix se démarquer du P.S.P., à qui il reproche d'être trop lié à Cuba et aux autres pays communistes, n'était pas à La Havane en 1975 et a fait savoir qu'il n'irait pas à Mexico en 1979. Certains prêtent à M. Berríos — politicien ambitieux — le projet de se préserver comme recours acceptable pour les États-Unis en cas d'accession à l'indépendance. Quant au P.S.P., il est l'objet d'une répression non déguisée. Après les dernières manifestations contre l'occupation par la marine américaine de l'île de Vieques en mai dernier et les poursuites auxquelles elles ont donné lieu, M. Mari Brás a été arrêté et incarcéré le 24 septembre pour « rébellion à la décision du tribunal fédéral ». Son cas ne devait être examiné que le 31 octobre.

La situation est donc très tendue à Porto-Rico au moment même où le président Carter, à la suite de la mise en œuvre de la brigade soviétique à Cuba, a annoncé — pour sauver la face — l'extension des exercices militaires dans les Caraïbes. Les pêcheurs et les habitants de Vieques, déjà assourdis en temps ordinaire par des tirs d'artillerie de 7-8 30 du matin à 11 heures du soir et dépourvus de leurs moyens de travail par les énormes dommages causés à l'environnement, ont ainsi vu arriver de nouveaux bâtiments de guerre à proximité de leurs côtes monopolisées par la marine américaine.

On dit le président Carter plutôt favorable, en dernière instance, à l'annexion de Porto-Rico. Tous les candidats républicains à la présidence ont également

fait des déclarations dans ce sens. Ce sera aussi, sans doute, la thèse du Pentagone, des milieux financiers, de l'industrie touristique. Mais l'annexion coûtera cher, en termes d'alignement complet de la législation du travail et de l'assistance sociale. Déjà, chacun des 3,2 millions de Portoricains reçoit une moyenne annuelle de 750 dollars de subventions fédérales. C'est le prix à payer par le contribuable du continent pour permettre aux grandes sociétés américaines exportatrices de biens de consommation et aux industries pharmaceutiques et pétrochimiques implantées dans l'île de réaliser de considérables bénéfices (qui vont cependant diminuer avec l'application progressive de la législation sur le salaire minimum). L'indépendance, à condition qu'elle débouche sur la création d'un État acquis à Washington, ne serait nullement une catastrophe pour les multinationales, bien au contraire.

Au cours des années à venir, le Congrès et la Maison-Blanche vont ainsi devoir choisir entre deux solutions à long terme également inconfortables : soit l'annexion, qui maintiendrait la présence stratégique américaine dans les Caraïbes à un très haut niveau mais qui coûterait très cher à l'État fédéral et susciterait une vive opposition en Amérique latine et surtout à Porto-Rico (3), soit l'indépendance, avec tous ses aléas dans une zone géographique particulièrement sensible. On n'a pas fini de parler de Porto-Rico (4).

BERNARD CASSIN.

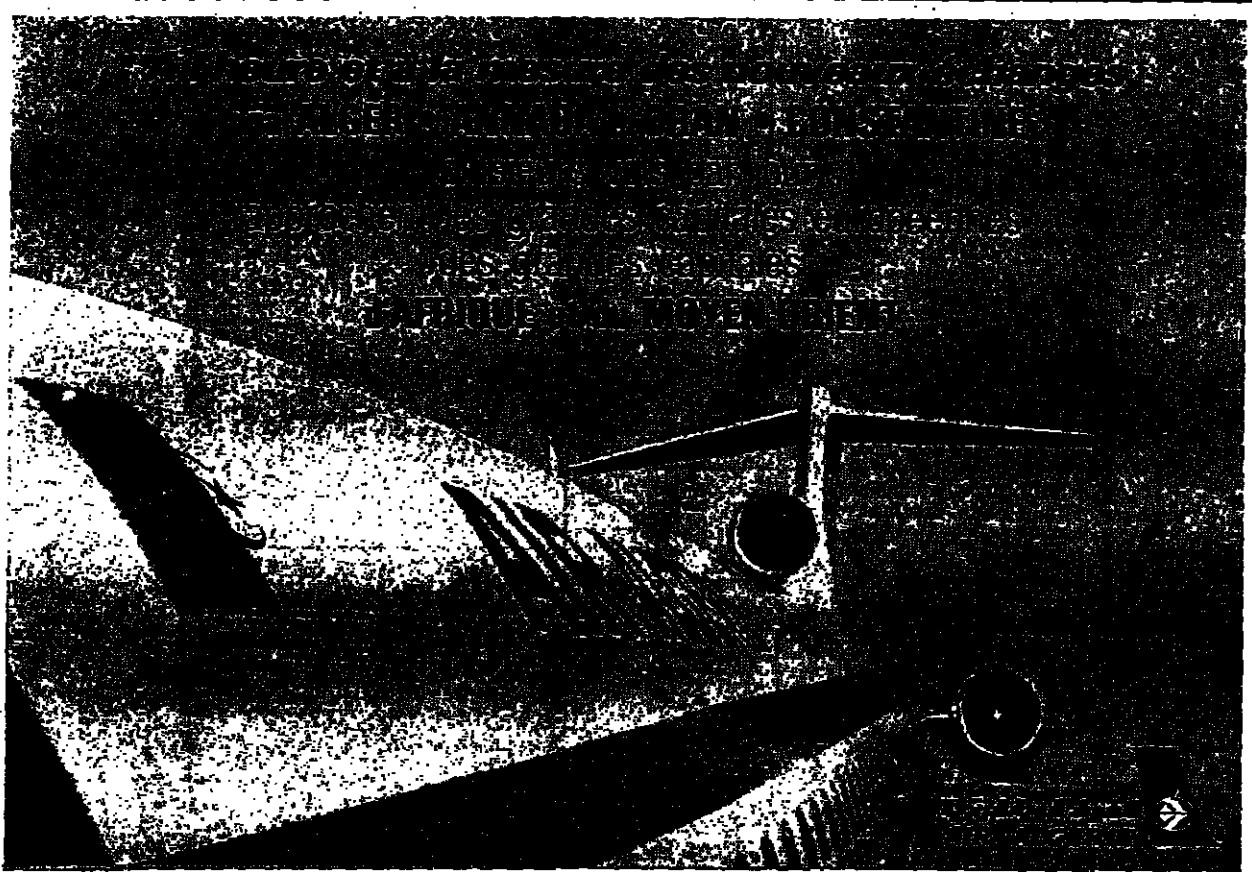
(3) Dans son article « Puerto Rico : Out of the colonial closet » publié dans le numéro de l'été 1979 de l'Institute for Foreign Policy, M. José Cabranes va jusqu'à évoquer le risque de voir l'île se transformer en une nouvelle Irlande du Nord.

(4) Pour toute information : Comité français de solidarité avec le peuple de Porto-Rico, c/o France-Amérique latine, 18, rue du Congo, 93500 Pantin.

somptueux décor de bureau contemporain en cuir et acier

ARMORIAL
GRAVEUR - MAROQUINIER

36, FG-ST-HONORE 27 bis, BD-RASPAIL 26, AV. VICTOR-HUGO
PALAIS DES CONGRES, PTE MAILLOT - PARIS



ibye

« APOCALYPSE NOW » OU LA FAILLITE DE L'HISTOIRE

Les deux discours

Par CHRISTIAN ZIMMER

ON hésite, quand bien même ne serait-ce que pour se limiter à deux ou trois mises au point ou pour dissiper quelques équivoques, à grossir encore le flot de littérature, de bavardage dont *Apocalypse Now* est l'occasion. Quel que l'on puisse dire, du reste, on est pris au piège et on fait, malgré soi, de la promotion commerciale : l'importance de l'événement, créé par le couple information de masse-publicité, ne saurait qu'augmenter du fait du moindre commentaire, si négatif soit-il. Nous sommes soumis à la loi unique du quantitatif, et chaque ligne est récupérée par un système mis au point avec suffisamment de précision et d'efficacité pour que tout ce qui échappe à cette loi soit immédiatement placé hors circuit : millions de dollars, années de travail, nombre d'hélicoptères, opinions et jugements, tout cela s'additionne. Le discours d'*Apocalypse Now* est celui du nombre.

Il y a pourtant un film, et qui est tout autre chose que cela. Coppola, au demeurant, n'est pas responsable de ce discours mystificateur : la démonstration, l'exercice, probablement chez lui une répétition, répondait à un besoin. Ou, plus exactement, à un dire. Ce dire, sans doute, était assez confus, assez équivoque, et l'auteur semble le reconnaître volontiers, puisqu'il avoue que son film fut en somme une aventure où il s'est lui-même quelque peu perdu. Mais, c'est cela, en fin de compte, qui est intéressant : retrouver, sous le discours fabriqué par les affirmations péremptives et aventureuses de la critique, les jugements excessifs, les interprétations abusives et les exagérations à court terme, ce dire incertain, halluciné, obscur. Un dire qui est aussi, par voie de conséquence, ambigu, et dont l'incertitude a peut-être, avec l'assurance ostentatoire, l'insolent éclat de la forme, une relation de caractère logique.

Sur le triple plan du cinéma, de l'histoire et de la signification ultime du film, il faut donc réviser ce discours des « médias ». On a d'abord célébré tout à la fois le spectacle et son contenu de réalité (ce qui, en soi, est déjà contradictoire), dans le style d'un « *Le Dernier des Indiens* ». Enfin, le vrai visage de la guerre, a-t-on dit. Propos déjà entendu, et même depuis fort longtemps : n'est-ce pas celui qui est prôné régulièrement, chaque fois qu'un film — ou un roman — va un peu plus loin dans la peinture de certaines réalités guerrières ? Mais est-il de quelque intérêt de se demander si, effectivement, la vérité est un peu plus approchée, lorsqu'il s'agit d'un spectacle ? Et, partant, du spectacle de la guerre ?

Depuis que le cinéma existe, celle-ci a-t-elle jamais, en effet, été autre chose sur l'écran qu'un spectacle ? La formule abrupte de Michel Marguerite — « tous les films de guerre sont des apologues de la guerre » (1) — ne fait que nous rappeler une bien banale évidence : le spectacle a ses lois propres, qui changent la nature de l'objet perçu, en l'occurrence créant une réalité qu'on voudrait pourtant condamner, — en raison à la fois des dispositions psychomotrices du spectateur et des structures propres de l'image : si l'on veut réellement rendre sensible une réalité telle qu'elle est, il faut donc recourir à d'autres moyens. Bien rares sont les cinéastes qui ont refusé, à échapper plus ou moins au spectaculaire : même des hommes aussi clairement pacifistes que Gino Pontecorvo (*La Battaglia d'Alger*) ou Francesco Rosi (*Des hommes contre...*) n'y sont pas parvenus. L'extension, c'est, s'en étendra-t-on, Godard, qui applique quant à lui le principe de Péguy — il faut dire laide les choses laides — à dans les *Contempt*, donne à la guerre un visage, pour nous, — le bien peu séduisant. Encore qu'on puisse juger qu'un antiscapulaire est encore un spectacle.

Quel qu'il en soit, le discours critique sur la vérité de la guerre dans *Apocalypse Now* manque de sérieux : il n'est que l'effet de la considération portée, de façon plus ou moins consciente, au quantitatif. Car il est parfaitement injuste de voir dans le film de Coppola, du simple point de vue des faits qui y sont rapportés, une évocation de la guerre de caractère exceptionnel, et encore bien moins, la première évocation véridique de la guerre américaine, du conflit vietnamien. La violence des combats, l'existence quotidienne du guerrier avec ses rêves, ses peurs et ses fureurs, la folie paranoïaque des chefs, la violence même de la raison dans l'enfer du feu, du sang et de la souffrance, nous avons vu tout cela dans les films de Lewis Milestone et de Raoul Walsh, d'Anthony Mann et de Samuel Fuller, et de quelques autres (pour notre part, nous gardons un souvenir particulier de *Between Heaven and Hell*, de Richard Fleischer). Que, dans ces films aussi, ait joué le « renversement spectaculaire » (qu'on pourrait définir comme le glissement naturel du stade du spectacle au service de la critique du réel à celui de la critique du réel au service du spectacle) n'enlève rien à la valeur informative de ce qu'ils nous racontent. Mais, sans doute, les auteurs ont-ils moins abusé des projecteurs, des fumigènes, des fusées éclairantes et des effets électro-acoustiques. Le spectacle qu'ils nous proposent, us — le voulaient encore « réaliste ».

porte du reste le nom même que le romancier avait donné à son héros), échappe à la dimension historique et se revêt d'une grandeur nietzschéenne. Sa démesure n'a rien à voir avec les misérables obsessions, les délires maniaques des autres militaires du film. Elle est chargée d'un sens positif : c'est celle d'un inspiré, d'un initié. Celle de l'ange exterminateur, du prophète. N'oublions pas que le mot « apocalypse » veut dire « révélation ». Kurtz a vu l'horreur (et cette vision est une vision authentique, elle est sans rapport avec la matière des événements qui l'ont suscité). L'horreur qui est peut-être la vérité de notre époque, comme le langage de la folie est peut-être le langage même de cette vérité (dans un monde où le sens est perdu, la folie pourrait bien être ce qui a encore le plus de chances d'en avoir un...). Kurtz est aussi un personnage qui a quelque chose de sacré. Il veut assumer son époque, la « prendre sur ses épaules », et, pour cela, s'est, comme le Frantz des *Séquestrés d'Altona*, retiré du monde

des vivants. Il cherche également, comme le Goetz du *Diable et le Bon Dieu*, le sens dans l'accomplissement es à jamais inaccessible, car l'Amérique a commis la faute capitale, elle a perdu son âme (voir l'allusion au massacre de la villa Polanski), elle est en état de péché mortel : l'entreprise exterminatrice qu'elle a menée au Vietnam (« Nous le ramènerons à l'âge de pierre », disait le général Curtis Lemay) n'est que la répétition du meurtre fondateur, c'est-à-dire l'extermination de l'Indien, du Père. C'est bien le Père que tue Willard, au cours d'une scène dont la signification de mise à mort rituelle est suffisamment soulignée par le montage (parallèlement on assiste au sacrifice d'un bœuf) : Kurtz a revêtu le costume des bons, il a le crâne rasé, il s'est fondu dans le milieu, il est devenu partie intégrante de cette réalité ancestrale, qui nous ramène à l'aube de l'humanité. Un Père, pour lequel l'amour, après l'admiration, n'a cessé, à mesure qu'il le connaissait mieux, de grandir chez son futur meurtrier, mais que celui-ci avait le devoir de tuer. Devoir d'autant plus impérieux que le Père appelait, désirait la mort de cette main filiale.

Détournement, c'est le visage de l'horreur qui se découvre derrière celui de la nature originelle. La pureté primitive est à jamais inaccessible, car l'Amérique a commis la faute capitale, elle a perdu son âme (voir l'allusion au massacre de la villa Polanski), elle est en état de péché mortel : l'entreprise exterminatrice qu'elle a menée au Vietnam (« Nous le ramènerons à l'âge de pierre », disait le général Curtis Lemay) n'est que la répétition du meurtre fondateur, c'est-à-dire l'extermination de l'Indien, du Père. C'est bien le Père que tue Willard, au cours d'une scène dont la signification de mise à mort rituelle est suffisamment soulignée par le montage (parallèlement on assiste au sacrifice d'un bœuf) : Kurtz a revêtu le costume des bons, il a le crâne rasé, il s'est fondu dans le milieu, il est devenu partie intégrante de cette réalité ancestrale, qui nous ramène à l'aube de l'humanité. Un Père, pour lequel l'amour, après l'admiration, n'a cessé, à mesure qu'il le connaissait mieux, de grandir chez son futur meurtrier, mais que celui-ci avait le devoir de tuer. Devoir d'autant plus impérieux que le Père appelait, désirait la mort de cette main filiale.

dus' sensation ariée

Séduction en technicolor

COPPOLA, lui, a voulu se hausser à un autre niveau : il l'a dit, il n'y a pas chez lui de réalisme, son film tient de l'Opéra, du *mystère* médiéval, du spectacle de music-hall, de la vision psychédélique. Il est conçu comme une expérience sensorielle violente, inédite : le spectateur doit être pris dans un véritable processus hallucinatoire, et il doit « flipper », décoller. D'où l'enthousiasme de certains, qui ont cru reconnaître dans cette « beauté » très fabriquée — et qui nous vaut, ne le nions pas, quelques « morceaux » dont il est difficile de ne pas encaisser le choc : le mitraillage du village vietnamien, la scène du théâtre aux armées — la « beauté » même de la guerre, confortée dans leur jugement par certaines déclarations imprudentes de l'auteur, parient de la « séduction » de celle-ci (comme si l'hystérie nationale et la haine homicide qui en découle ne suffisaient pas...). A ces appréciations irresponsables, on répliquera seulement qu'il est bien difficile à la guerre de ne pas être « séduisante » en technicolor, 70 millimètres et « Dolby stéréo », et qu'en tout état de cause cette « séduction » ne doit tout de même pas être ressentie de façon parfaitement identique par ceux qui font la guerre et ceux qui ne peuvent que la subir.

Si on garde la tête froide, on remarquera donc simplement ceci : qu'*Apocalypse Now* ne nous en dit pas plus sur le Vietnam que *Retour au Vietnam* ou *Le Dernier des Indiens* — et plutôt moins, — qu'il n'a rien du caractère accusateur, protestataire de *Winter Soldier*, du *Cœur et l'Esprit* ou même d'un *Le Dernier des Indiens*, et qu'il est tout aussi ambigu qu'un film comme le *Murder*, que dénonce Coppola ? Les crimes américains au Vietnam ? Allons donc ! Veut-il nous faire croire qu'on a poursuivi un officier pour le meurtre de quatre agents doubles, alors qu'il existait un plan du Penta-

gone, le plan Phérix, destiné à l'élimination de tous les cadres nord-vietnamiens ? N'est-ce pas plutôt le vieux mythe de la « guerre propre » qu'on nous ressort ici, assorti d'une invite à l'indulgence, à la compréhension, à l'attente — pour ces officiers d'élite qui, poussés à bout par la trahison et la barbarie de l'ennemi, sont sortis de la légalité ? N'est-ce pas là une figure que nous connaissons bien et que nous avons retrouvée dans maints westerns, sous l'uniforme sudiste ou nordiste, ou dans plus d'un film noir, sous la dérogation traditionnelle du « fédéral » ou du « privé » ? La vérité, c'est que *Apocalypse Now* n'est pas un film sur le Vietnam. Ou, plus exactement, si c'est bien un film de l'après-Watergate, de la moralisation carteriste et de la mauvaise conscience, ce n'est pas un film politique. Le Vietnam dont il s'agit ici est un Vietnam intérieur, mythique. Ce qui explique sans doute que le Vietnamien lui-même y soit physiquement si peu présent. La faille de l'histoire se traduit, dans *Apocalypse Now*, par l'impossibilité de raconter une histoire tirée vraiment de cette histoire. C'est de cette impossibilité que témoigne le scénario : à l'histoire utilisée de façon anecdotique, fragmentaire, se substituent finalement la parabole, l'allégorie, le refuge dans la spéculation métaphysique, dans la dimension symbolique (ce dernier trait n'est-il pas caractéristique également d'une certaine réflexion politico-philosophique d'aujourd'hui, qui prétend, en quelque sorte, que l'histoire n'est plus pensable ?). Le style du film, dès lors, change totalement, et c'est sur la fascination d'un visage, celui de Marlon Brando, que va jouer essentiellement le cinéaste.

Le Vietnam est oublié : nous sommes dans un décor sans localisation réelle, au bord, ou plutôt hors du monde. Le personnage de Kurtz, de son côté, directement inspiré du *Cœur des ténèbres*, de Joseph Conrad (il

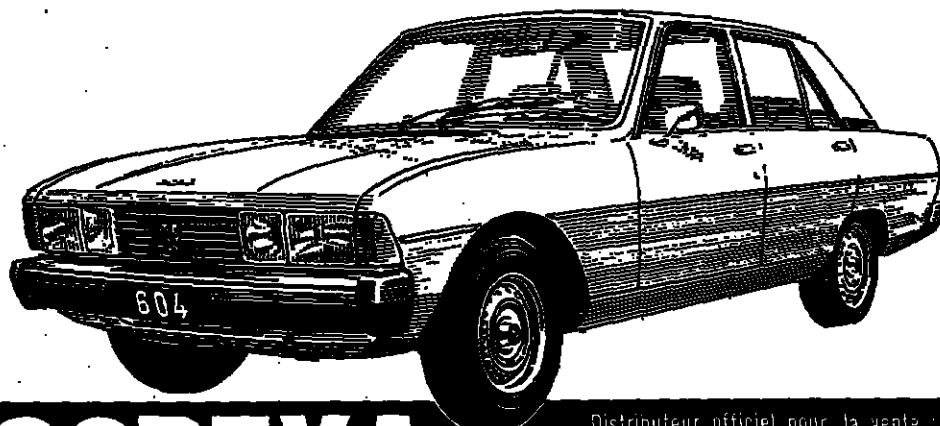
(1) « La Guerre est une fête », *Le Nouvel Observateur*, no 176.

BIBLIOGRAPHIE

LA SECURITE CONTRE LES LIBERTES : LE MODELE OUEST-ALLEMAND, MODELE POUR L'EUROPE ? — Fritz Dupont (collectif franco-allemand) * R.D.I., Paris, 1978, 361 pages. Ce dossier, présenté par un collectif franco-allemand d'enseignants et de juristes, sur la répression étatique en Allemagne de l'Ouest à la lumière de la jurisprudence de la Cour fédérale des droits de l'homme, les auteurs s'attachent à montrer le renforcement des mesures policières, judiciaires et législatives qui ont eu pour conséquences de restreindre les libertés individuelles au profit de la défense de l'« Etat de droit ». Le contrôle et la surveillance des opinions critiques par les autorités tant dans les grands organes d'information (presse, édition, télévision) que dans les arts et dans les syndicats ont créé une atmosphère de censure, voire d'autocensure. Le « peur allemande » (Peter Schneider) serait-elle alors l'expression venue d'une nouvelle

forme d'Etat totalitaire ? se demandent les auteurs. Au moyen de courtes mises au point, de documents officiels et de témoignages, ils indiquent les voies empruntées par l'Etat fédéral pour renforcer des pouvoirs que les Alliés avaient limités en 1945. A partir des années 60, les mouvements de contestation sociale et politique (mouvements étudiants et révoltes anti-autoritaires) se sont heurtés à « l'obsession de la sécurité » et au « refus des conflits », ces deux principes sacro-saints du « monde allemand ». Aujourd'hui, quelques exemples, trop peu nombreux, semblent indiquer une halte dans l'emploi des méthodes autoritaires les plus disproportionnées. Le profondur et la vivacité du mouvement anti-nucléaire n'est certainement pas étrangère à cette tendance. Une brève introduction survole un siècle d'histoire allemande en termes si généraux qu'elle ne peut offrir une explication de la formation et de la croissance de ce fameux « modèle ». A noter enfin l'excellent tableau comparatif des procédures judiciaires et pénales contre les délits politiques dans huit pays d'Europe occidentale. A. C.

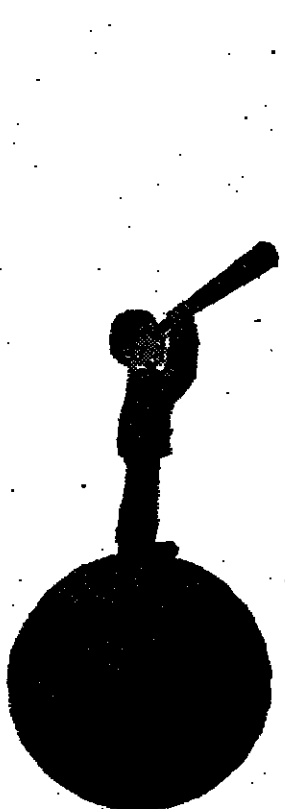
automobiles
PEUGEOT



SODEXA

Distributeur officiel pour la vente :
• aux Membres du Corps Diplomatique
et des Organisations Internationales
• aux Clients se rendant en France
Exclusivement immatriculations spéciales CO et TT

26, RUE CAMBACERES • 75382 PARIS CEDEX 08 • ☎ 742.77.39 • Telex Peugeot 280.426



La revue
politique internationale
organise le 27 novembre 1979
un colloque exceptionnel sur le thème
“L'avenir des multinationales”

avec la participation d'experts et industriels
de réputation mondiale, dont :

Pr. John K. Galbraith	Kurt Lanz (Hoechst)
Charles Levinson	J. Maisonrouge (IBM)
Pierre Uri	J. Paternot (Nestlé)

politique internationale
4, rue Cambon - 75001 Paris - Tél. 296.58.40

Le numéro 5 de “Politique Internationale” vient de paraître.

Le champ clos du politique



Confédération helvétique constituée d'un lieu de tensions privilégié.

Elles ne manquent pas, il est vrai, de tensions paysannes aux quinzième et dix-septième siècles, guerre de religion : le Sonderbund, ou dix-neuvième, grèves : de 1860 à 1874, on n'en compte pas moins de cent-quarante-huit, mais les particularités de l'histoire suisse et l'habileté des classes dirigeantes parvinrent peu à peu à les réduire (13).

Quand, un demi-siècle après l'occupation française (1798-1803) et l'échec de la restauration d'une oligarchie réactionnaire (1815-1830), la bourgeoisie moderniste accéda au pouvoir (1848), elle l'organisa d'autant plus démocratiquement qu'aucune force sociale ne la contestait. Atomisée, composée pour l'essentiel de femmes, d'enfants, d'ouvriers-paysans, bien sûr d'étrangers (en 1837, ils représentaient 2 % de la population), le prolétariat n'existait pas. Ni même le peuple, comme collectivité participant d'un projet commun : un quart des Suisses romands ont encore l'impression d'être à l'étranger quand ils se trouvent en Suisse germanophone (14).

La bourgeoisie put donc construire un régime, parlementaire et « libéral », qui répondit d'abord à ses besoins. Il s'édifia sans à-coups. Sans ruptures historiques. Sans Commune ni Front populaire. Comme un modèle — si bien qu'aujourd'hui le terme de « bourgeois » n'est nullement péjoratif : on est « bourgeois » d'une commune, les partis du centre et de droite se présentent comme des « partis bourgeois ». Plagés dans des structures qu'il n'avait pas contribué à élaborer, mais qu'on le croyait très démocratiquement à reproduire, le peuple se crut libre.

Une thérapie efficace

Il n'est pas de régime qui fasse plus souvent appel au peuple. Et où le peuple, si fréquemment, ne fasse appel. Le Parlement adopte-t-il une loi qui mécontente des citoyens, ces derniers, s'ils réunissent cinquante mille signatures, peuvent obtenir qu'elle soit l'objet d'un référendum. Mais le gouvernement prend généralement les devants et, de lui-même, soumet au peuple ses projets (et, récemment, celui sur l'introduction de la T.V.A.). Grâce, enfin, à la procédure de l'initiative, cent mille personnes peuvent demander à leurs compatriotes de se prononcer sur une question : pour ou contre la poursuite de la politique nucléaire, la décentralisation de l'avortement ou une protection efficace des locataires.

A la limite, si l'on en croit le conseiller fédéral M. Willi Ritschard, la Suisse n'aurait même pas de gouvernement : « Le Conseil fédéral ? Expliquez-moi à quel moment il a été créé. C'est à tort qu'on le nomme un gouvernement. C'est bien plus un organe exécutif, une autorité chargée d'appliquer des lois émanées. En fait, le gouvernement, c'est le peuple lui-même » (15).

Si parfaite soit l'idylle, un divorce est toujours possible : de nombreuses dispositions le rendent donc très difficile. Ainsi, la proportionnelle et le panachage excluent-ils d'emblée l'alternance. Il n'est pas d'alternance sans opposition : or l'opposition, en Suisse, n'existe pas. A l'image de la société globale, la politique est un champ clos où se tient un seul discours. Où prédomine un même projet de société, que partagent, dans la même conviction qu'il est le meilleur possible, les principaux partis : démocrate-chrétien, socialiste, radical, libéral.

Club de notables que la diversité des appartenances professionnelles ou régionales distingue davantage que les options politiques, le radical du Valais est plus à gauche qu'un socialiste des Grisons, mais un radical zurichois se situe à l'extrême droite, présents dans toutes les structures de pouvoir, de la commune à la Confédération, ces partis laissent à la gauche quelques spratons : de 1848 à 1978, sur quatre-vingt-huit conseillers fédéraux, quatre-vingt-un appartenaient à des partis de droite, sept au parti socialiste (16).

« Formule miracle », dit-on ici, mais dont la finalité est justement de rendre tout miracle impossible. C'est la formule même du conservatisme le plus rigide et de l'immobilisme le plus parfait : « De 1919 à 1978 », remarque J.-F. Aubert, le composition du Conseil national (gouvernement) n'a guère changé : il est resté une élection déplaçant plus de dix sièges sur deux cents » (17).

L'idéologie ? Comme la constate avec satisfaction Willi Ritschard, « le politicien suisse doit admettre

que des idées qui valent très haut n'ont souvent qu'un seul passage » (18). Sollicité par des candidats interchangeables — et qui, effectivement, n'hésitent pas à changer de parti — l'électeur ne choisit pas un programme (c'est chose faite, depuis un siècle), mais des personnes.

« Solution de facilité, peut-être, mais inévitable, dit le journaliste R. de Dietrich. Chez nous, la frontière n'est pas très nette entre la gauche et la droite. »

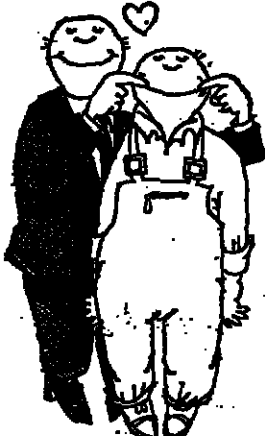
Chancelier communal (secrétaire général de la mairie) à La Chaux-de-Fonds, membre du comité directeur du parti socialiste, M. Ch. Augsburger confirme qu'il est très difficile de savoir qui parle, et qu'en dernier ressort l'électeur juge « selon son cœur » :

« C'est la sympathie qui décide, dit-il. Un socialiste peut très bien biffer quelques noms sur la liste socialiste et y inscrire ceux d'un radical, d'un libéral et d'un indépendant. C'est-à-dire voter pour un, deux ou trois partis à la fois. Moi-même j'ai été élu avec un bon tiers de voix du centre et de droite. Parce qu'en urgence bien dans la commune. Et qu'on estime que je serai un bon gestionnaire. » Gérer à gauche et à droite ?

« Non, au centre, répond notre interlocuteur. Evidemment si des journalistes nous interviewent, nous nous démarquons les uns des autres et chacun joue son rôle. Mais le spectacle terminé, comme nous travaillons ensemble, nous sommes bien obligés de nous entendre. De faire des concessions. »

Face à une initiative populaire, le gouvernement élabore aussitôt un contre-projet qu'il défend vigoureusement à la télévision et dans une presse qui lui est acquise (à droite : soixante-huit quotidiens, un million cinq cent mille exemplaires ; à gauche, dix quotidiens, soixante-dix mille exemplaires) (19). Il le soumet au vote en même temps que la proposition populaire. Les voix se dispersent — et l'initiative, généralement, ne passe pas : en cent vingt-cinq ans, sept seulement ont été acceptées. Depuis 1945, une seule.

Malgré bilan, sans doute, mais les partisans du changement ne désespèrent pas : les députés d'initiatives sont si nombreux qu'on parle d'« embouteillage ». L'institution remplit donc parfaitement sa fonction : mobiliser les citoyens les plus dynamiques, les contraindre à une activité qui absorbe leur temps et leur énergie. « Cela permet de se défendre », dit M. Renato Barde, secrétaire général de l'Union centrale des associations patronales suisses.



Association réussie, si l'on en juge par la paix sociale que connaît le pays. Il est vrai que la bourgeoisie n'a pas le même accès aux moyens de la souveraineté : en cinq ans (1973-1978), elle a expulsé trois cent mille travailleurs étrangers, soit 30 % de la population active (24).

« Nous n'avons expulsé personne, réplique le représentant du Vorort, M. F. Rühl. L'expulsion est une mesure de droit pénal, et aucun immigré n'a été renvoyé à la frontière entre deux gouvernements. Simplement, beaucoup ont compris qu'ils n'avaient plus rien à faire en Suisse et sont restés à la maison. »

Retraite anticipée, somme toute. Mais gratuite : « Je suis convaincu que ces Italiens, à qui nous avons donné une excellente formation, ont retrouvé du travail dans leur pays », dit M. Philippe de Weck, directeur général de l'Union de banques suisses. Evidemment, ils en ont réduit d'autres à l'inactivité, mais qu'y pouvons-nous ? Voyez-vous, ou beaucoup grossi cette affaire : nous n'avons forcé personne à partir. Tout s'est passé de façon tranquille et harmonieuse. »

« Tranquillité », des milliers d'hommes ont été rejetés. Avec, aujourd'hui, un regret — et un seul. Celui qu'à l'avenir devant nous un bonquier généraliste : « Ce n'est pas à faire qu'un tiers cent mille consommateurs de moins ! Beaucoup de commerçants ont vu baisser leur chiffre d'affaires. »

Restant, pour le conforter, les cinq cent mille immigrés que la Suisse n'a pas chassés. Mais qui sont toujours en instance de l'être, selon les aléas de la conjoncture. Et avec plus de facilité qu'auparavant : par précaution, les autorités s'accrochent à la plupart des étrangers qu'un statut de saisonnier. C'est-à-dire d'un homme sans aucun droit, simple instrument qu'on jette après usage. Comme un briquet à 3 F.

« Le contenu du « statut » du saisonnier est entièrement négatif », écrit M. D. Castelnovo-Frigessi. Le travailleur ne dispose d'aucune mobilité ni géographique ni professionnelle. Il ne peut même pas changer d'employeur. Il lui est absolument interdit de faire venir sa famille » (25).

Logé à la périphérie des villes, dans des baraquements ou des cités-dortoirs, objet d'une triple ségrégation — politique, économique, sociale — le saisonnier est à la Suisse ce que le Bantou est à l'Afrique du Sud : « Unique en Europe, ajoute M. D. Castelnovo-Frigessi, son statut représente indubitablement l'exemple le plus évident de l'utilisation impérialiste de l'immigration de réserve. C'est l'exemple d'un colonialisme à domicile. »

Colonialisme utile à tous, et que les syndicats n'ont jamais dénoncé : n'a-t-il pas permis au patronat, ces dernières années, de faire supporter aux étrangers le poids principal de la récession ? Les expulsions de travailleurs étrangers ont permis de maintenir le chômage à un taux très bas (douze mille personnes, soit 0,4 % de la population active) (26) et, ce faisant, d'assurer dans l'ordre économique, en même temps que la croissance régulière des profits, le consensus qui existe déjà dans le domaine politique.

La encore, l'intériorisation du modèle semble

partir. De l'O.S. ou P.-D.G. « personne ne

remet en question la propriété », dit un syndicaliste. La notion même de démocratie écono-

mique est très mal comprise ; l'universitaire

Le référendum relève de la même thérapie. Certes, il arrive qu'un projet gouvernemental soit refusé : création d'une police fédérale, introduction de la T.V.A. Ce n'est jamais que partie remise :

« Le référendum peut retarder une mesure, explique un militant socialiste, et contraindre les autorités à modifier certaines dispositions. C'est d'ailleurs la fonction de toutes ces votations, qui sont essentiellement des sondages. On prend le pouls de la population, puis l'on adapte les mesures envisagées à la nature de ses réactions. Si bien qu'un ou deux ans plus tard la loi « toutes les chances d'être acceptée. Ici, les choses se font toujours petit à petit — mais se font. »

Parfois, le rythme s'accélère : tenant pour nulle la volonté populaire (qui rejette, par exemple, un projet de réduction des salaires), le Conseil fédéral impose le sien et prend alors un arrêté d'urgence. De 1918 à 1938, on en compte cent quarante-huit — contre cent quarante lois (20).

Même la décision de bâtir une usine, une piscine ou une cité-dortoir échappe souvent à la population : la « démocratie du quotidien », qu'on présente souvent comme une caractéristique du système suisse, est davantage l'affaire des promoteurs et des politiciens que des habitants. Couverts à la hâte d'hôtels sans élégance et d'immeubles sans style, les nouveaux lieux de Valais n'ont pas échappé à l'avidité bétonneuse de ceux que l'écritain Maurice Chappaz appelle « les masqueux des climats blancs ».

Niveler, édulcorer banaliser

COMPLEXITÉ des mécanismes institutionnels, pluralité des voies de recours et lenteur des procédures (une initiative peut attendre quatre ans avant d'être soumise au vote — si d'ici là elle n'a pas été retirée), multiplicité des commissions (en 1977 : trois cent quarante-quatre) où s'élaborent entre experts, principalement du patronat et des professions libérales, projets de lois, contre-projets et compromis : la machine politique suisse fonctionne de façon telle qu'elle étouffe, comme un ébranle, toute divergence et neutralise toute divergence : « Nos conflits, constate Mme Gabrielle Nanchen, députée socialiste, se dissolvent avant de s'exprimer. »

Loin de faciliter l'émergence de nouvelles aspirations, cette démocratie-là nivelle, édulcore et

banalise : « La Suisse se tient dans l'entre-deux », dit un universitaire, M. Jean-Louis Juvet. Entre le noir et le blanc, il préfère le gris. Le gris de la vie et du réalisme. Le médianisme, c'est la loi de la démocratie. »

Symphonie en non majeur : une minorité propose, le peuple s'oppose. La nouveauté l'effraie : il dit non. Non à la protection des locataires et au droit au logement, non à la semaine de quarante heures et à la cession des entreprises, non à la retraite à soixante ans, non à la libéralisation de l'avortement, non à l'octroi d'un statut aux objecteurs de conscience ou à la lutte contre l'alcoolisme.

Peuple « conservateur », comme on se plaît à le répéter ? Sans doute. Mais par la vertu, d'abord, des institutions. Et par la force, ensuite, de la pression idéologique : le Conseil fédéral, le patronat perçoivent-ils, ici ou là, une velléité de contestation, ils jouent sur la peur des citoyens. Peur du communisme, peur du terrorisme, peur du chômage, d'une baisse des salaires ou d'une hausse des prix. Peur du « désordre » et de l'« anarchie ».

Seule une solide information permettrait de dissiper ces fantasmes, que le pouvoir entretient si volontiers. Certes, comme dit M. Frank Rühl, l'un des membres de la direction du Vorort (en quelque sorte, l'équivalent du C.N.P.F.), « les gens peuvent se faire une idée en discutant au bistrot, en regardant la télévision ou en lisant les journaux », mais ces idées sont un peu courtes : dans un pays où la formation universitaire reste un privilège — en ce qui concerne le rapport du nombre d'étudiants à la population totale, la Suisse est au douzième rang des nations européennes (21) — le pouvoir peut aisément jongler avec les chiffres et les faits.

Les Suisses, et ce n'est guère surprenant, sont de moins en moins nombreux à voter. Elevés dans les premières années de la Confédération (70 à 90 % entre 1870 et 1885), la participation électorale plafonne actuellement autour de 40 % et, dans certains cantons, elle ne dépasse pas 20 %. Résignation pour les uns — moins on gagne, moins on vote, à ce point que le journaliste Laurent Rebeaud parle de « suffrage censitaire » — (22) confiance pour les autres : tout se passe comme si le peuple tirait lui-même la conséquence d'un système qui l'exclut.

« La démocratie n'est pas la liberté », admet le socialiste Ch. Augsburger. Conclusion à laquelle le libéral J.-F. Aubert se rallie volontiers : « On peut douter que la démocratie assure la liberté de la majorité. Elle a pour but de rendre la contrainte électorale acceptable aux sujets. C'est la voie la plus directe d'associer à cette contrainte, autant qu'il est possible, toutes les personnes qui sont menacées de la subir » (23).

Un paradis de paix sociale

J.-L. Juvet doute, par exemple, qu'on puisse parler de classes sociales : « L'essai de les imaginer dans mon canton, dit-il, l'air rêveur. Je n'en vois pas. Certains de mes collègues sont issus de milieux modestes... Peut-être y a-t-il des citoyens plus noirs à Zurich ? »

Concentration de la richesse

EN effet : le canton compte cent trois millions — qui, comme ils s'en vantent eux-mêmes, ne paient pas d'impôts sur le revenu (27). A Genève, deux mille cent quatre-vingt-dix personnes possèdent une fortune de 1 135 millions, et la Confédération, qui n'avait, si l'on peut dire, que deux mille quatre cent vingt-sept millionnaires en 1949 (fortune : 5 622 millions), en compte en 1969 quelque seize mille huit cents (fortune : 47 498 millions) (28). « Citoyens » d'autant plus nets qu'actuellement, selon le dernier bulletin d'information du parti socialiste, « le tiers de la fortune est entre les mains de 1 % des contribuables, et 50 % entre les mains de 2 à 3 % » (29).

Ces chiffres ne parlent pas davantage ou déguisé du Vorort : « La démocratie économique ? réplique M. F. Rühl. Peut-être peut-on le définir comme la possibilité pour chacun d'utiliser à ses goûts ses moyens financiers » ; soucieux d'illustrer sa définition, il ajoute : « Un industriel a la liberté d'investir où il veut, un ouvrier, la liberté de se vendre. » L'industriel agit donc en toute souveraineté ? « Absolument ! répond-il. Personne ne peut rien dire. Pas même le Conseil fédéral. »

De fait, la plupart n'y trouvent rien à redire : « Les patrons ont de la chance, c'est tout, estime un magasinier. Peut-être nous souvient-elle. En attendant, ils nous donnent du travail. » « Pour certains, déclare un ouvrier, le patron, c'est le bon Dieu. » « Les femmes, dit une autre, veulent toujours pour les chefs, quelques-uns leur font même des cadeaux » (30). Loin de provoquer une quelconque hostilité, le patron reste celui qu'on admire — puisqu'il a mérité par son travail une richesse qu'on espère bien un jour acquérir.

Mais deux précautions valent mieux qu'une : si profond que soit le consensus, le patronat a mis en place tout un dispositif qui en assure la permanence. Et qui limite singulièrement la liberté d'action de l'ouvrier.

Par exemple, la durée du temps de travail. Si la Suisse, d'après M. F. Rühl, a été l'un des premiers pays à le limiter — « une loi de 1880 fixait un maximum de... soixante heures par semaine » — elle reste encore très élevée : plus de la moitié des salariés travaillent quarante-

cinq heures, un quart, quarante-six heures ou plus ; dans certaines branches (commerce, hôtellerie, bâtiment), de quarante-huit à cinquante heures.

« Les gens aiment travailler », estime M. E. Duc, de l'Union centrale des associations patronales. En 1872, quand il fut question d'instituer la journée de onze heures, les employeurs s'écrièrent : « On veut étrangler l'industrie nationale » ; en 1890, ils prétendirent que « la semaine de dix heures serait une catastrophe ». En 1954, que « la semaine de quarante-quatre heures (constituerait) une expérience dangereuse » ; et en 1971, quand une minorité lança l'initiative pour la semaine de quarante heures, ils répliquèrent : « C'est une attaque frontale à l'existence même de notre économie ; ses conséquences seraient monstrueuses, sinon suicidaires » (31).

Il est vrai que, peu après, la situation économique semblait donner quelque fondement à ces craintes : en 1975, la production diminuait de 8 % (de 25 % dans certains secteurs : horlogerie, textiles, industries chimiques), le P.N.B. de 7 %, le pouvoir d'achat de 2 %. Pourtant, de nombreuses entreprises cessèrent toute activité (en 1974 : deux cents).

Mais même si ce « sabbatisme » continue, comme dit le banquier M. Ph. de Weck, « les faibles, les incapables, tous les canards boiteux vont être éliminés », la crise frappe beaucoup moins brutalement la Suisse que d'autres pays : « La Commission pour les questions conjoncturelles parle même de redressement économique », peut-on lire dans une brochure du patronat. En 1977, le P.N.B. augmenta de 4,3 %, la production industrielle progressa, les exportations se développèrent (plus 11 % en volume, plus 13 % en valeur) (32). En 1978, « le chiffre d'affaires des entreprises principales industrielles s'est élevé de 6 % », constate le bulletin économique de l'Union de banques suisses, et « quinze sociétés dépassèrent le milliard de francs » (33) (Nestlé, avec vingt milliards, bat tous les records). Les conditions sont encore meilleures en 1979.

(Lire la suite page 8.)

Ils ont dit :

« Ce qui est important, c'est que nous ayons une moralité. Que les clients n'aient pas, ce n'est pas notre affaire. »

H. WUFFLI, ex-directeur du Crédit suisse.

« Nous, banquiers, n'avons pas la moindre raison de nous préoccuper de ce thème de la moralité qui revient régulièrement à la surface, telle une épidémie, comme la malaria. Une fois cela s'appelle Grèce, une fois Portugal, une autre fois Chili. C'est une affaire de mode. »

H. WUFFLI.

« Un commerçant n'a pas de patrie. »

TH. JEFFERSON.

Mais il a une religion :

« Au nom du Dieu tout-puissant... »

Préambule de la Constitution suisse.

Quelques chiffres

- Fortune suisse à l'étranger : 164 milliards de francs ; Fortune étrangère en Suisse : 142 milliards de francs.
- Franchise fiscale : 288 milliards de francs environ.
- Contribution de la Suisse à l'aide au tiers-monde : 0,14 % du P.N.B.
- 1974 : — la Suisse investit dans le tiers-monde (dépendances pour les importations, services, investissements, aide) : 7113 millions de francs ; — la Suisse retire du tiers-monde (recettes d'exportations, profits d'investissements privés) : 10 140 millions ; — excédent de la balance des paiements : env. 3 milliards.
- Salaires moyens dans l'industrie électrique en 1977 : — Suisse : 93 F par jour ; — Philippines : 6,75 F par jour.

(13) Cf. C. et F. Mamata-Rubattel, op. cit.
(14) D'après une enquête dont le quotidien 24 heures de Lausanne a publié les résultats dans son numéro du 16 mars 1978.
(15) Cité par 24 heures, 10 avril 1978.
(16) Cf. C. et F. Mamata-Rubattel, op. cit.
(17) De J.-F. Aubert, lire en particulier le fondamental Traité de droit constitutionnel suisse, éditions Ides et Calendes, Neuchâtel, éditions Dalloz, Paris, 1967, 784 pages. Cf. également, du même auteur : Exposé des institutions politiques de la Suisse à partir de quelques affaires controversées, Payot, Lausanne, 1978, 317 pages.
(18) 24 heures, 19 avril 1978.
(19) Cf. C. et F. Mamata-Rubattel, op. cit. La Suisse compte cent seize quotidiens ; les trente-huit qui ne se situent ni à gauche ni à droite se présentent comme « indépendants ».
(20) Ibid.
(21) Cf. J. Cornu, op. cit.
(22) L. Rebeaud, op. cit.
(23) J.-F. Aubert, Traité.
(24) Cf. D. de Castelnovo-Frigessi, Les Ouvriers suisses en Suisse, précédé d'Autocritiques, par J. Ziegler, éditions d'En-Bas, Lausanne, 1978, 381 pages.
(25) Ibid.
(26) 24 heures, 13 avril 1979.
(27) Cf. Finances fédérales, dernier établi par le parti socialiste suisse (casse postale 4084, 3001 Bern), mars 1979, 80 pages. Cf. également les Secrets du secret bancaire suisse, brochure publiée par l'association dite « Déclaration de Bern » (casse postale 59, 1000 Lausanne 9), novembre 1978, 118 pages.
(28) Cf. la Brèche, hebdomadaire de la Ligue communiste, 3 février 1979.
(29) Cf. 24 heures, 11 avril 1979.
(30) F.T.M.H. horlogerie Genève, le Travail des femmes dans l'horlogerie genevoise, pastiche de Williams, éditions Grössmann, Genève, 1978, 146 pages.
(31) Cité par Tout va bien-hebdo, journal de « contre-informations et de laïcs », Genève, avril 1977.
(32) Union centrale des associations patronales suisses, Rapport du comité sur l'activité de l'Union durant l'exercice 1977, Lausanne, 1978.
(33) Union de banques suisses, Les Principales entreprises de Suisse en 1977, 1978, 24 pages.

(Suite de la page 7.)

Le maintien de la durée actuelle du travail, la brièveté des vacances — en général, trois semaines — relèvent beaucoup moins des exigences de la situation économique que des nécessités d'un contrôle social renforcé : « La jeune génération est assez sensible à la philosophie révolutionnaire », dit M. E. Duc, elle répète volontiers tous ces slogans sur l'aliénation, la lutte de classes. Il n'est donc pas question d'assouplir une contrainte que l'idéologie baptise vertu : quasiment sacrilège, le travail demeure un facteur primordial d'intégration sociale.

Les droits des travailleurs

QUI l'interrompt comme un sacrilège. « Un péché », dit un syndicaliste. Interdite dans la fonction publique, la grève n'est pas davantage admise dans le secteur privé : « Ce serait une déclaration de guerre », estime M. R. Barde, de l'Union patronale. Grâce à Dieu, nous sommes en paix depuis quarante-deux ans.

Depuis 1937, en effet — quand les « partenaires sociaux » décidèrent de régler leurs différends par voie de négociation : les contrats collectifs, qu'ils réajustent périodiquement, excluent l'arrêt de travail comme le lock-out : « Employeurs et syndicats signent un contrat de droit privé », explique un industriel, M. Elia Gueissler ; si l'un d'eux rompt ses engagements, c'est à ses risques et périls. L'Etat n'est nullement concerné ; c'est pourquoi la notion même de droit de grève n'a pour nous aucun sens.

Sans doute des grèves se produisent-elles, ici et là — une douzaine en 1978, — mais il s'agit généralement de débrayages de quelques heures que les « meneurs » paient fréquemment de leur emploi — aucune loi ne protège les délégués syndicaux — et que les fédérations ne soutiennent pas.

« Si la F.T.H.M. (Fédération des travailleurs de l'horlogerie et de la métallurgie) avait des ans, on l'appellerait l'industrie », dit M. Richard Muller, président de l'U.S.S. (Union syndicale suisse), elle aurait dû verser une amende de 150 000 francs.

Patronat, syndicats, même combat ? Ecartant d'un sourire une question sur la collaboration de

classes dans son pays, le « patron » de la première centrale ouvrière suisse (quatre cent soixante mille adhérents) explique : « Nous sommes d'abord partisans de ce qui profite le plus aux travailleurs. La paix du travail leur a beaucoup apporté. »

Il leur reste beaucoup à obtenir. Soumis à une discipline de type militaire (dans une usine du Valais, les ouvriers qui désirent aller aux toilettes agitent un fanion : bavardage interdit), les travailleurs ne sont nullement associés à la gestion de l'entreprise : « La participation ? C'est une invention de syndicalistes désireux d'entrer au conseil d'administration pour toucher des tantièmes », estime M. E. Duc.

M. Ph. de Weck la rejette également : « La transparence des entreprises ? C'est un slogan. Si elles dévoilaient tous leurs gains, elles ne disposeraient d'aucune réserve pour faire face à l'imprévu et, le cas échéant, devraient congédier des ouvriers... Le secret a du bon : il renforce la démocratie. »

Soumis à l'arbitraire de l'employeur, sous-informés, interdits de politique ou bureau comme à l'usine (« Mais nous incitons nos employés à faire de la politique dans leur commune », ajoute M. Ph. de Weck), objets de pressions, et parfois de menaces dès qu'ils se livrent à une activité syndicale (34), les travailleurs suisses, dit un syndicaliste, sont « parmi les moins bien traités d'Europe ».

Les femmes, notamment, sont très exposées. Bien que l'article 33 de la loi sur le travail étique (leur) santé et veiller à la sauvegarde de la moralité », de nombreux chefs d'entreprise n'hésitent pas à congédier une femme enceinte ; ils ont le droit, jusqu'au septième mois :

« Compte tenu que votre état de santé ne vous permet pas de travailler d'une façon régulière, écrit l'un d'eux, nous vous voyons dans l'obligation de résilier votre contrat » (35). « S'il est si facile d'être licencié, pourquoi ne le faites-vous pas ? », raconte une ouvrière. « Le mien n'y est pas allé par quatre chemins pour me flaque à la porte, enchaîne une autre. Il m'a dit : vous n'avez qu'à faire attention ! ». Revenez nous voir quand vous serez guérie ! », lance un patron à une dactylo (36).

Celles qu'on ne renvoie pas peuvent s'absenter huit semaines. Mais à leurs frais : l'assurance-maternité n'existe pas.

L'assurance-maladie n'est pas non plus obligatoire : il appartient à chacun de s'affilier auprès d'un organisme privé ; le tarif dépend des risques couverts et du nombre de personnes garanties (travailleur, conjoint, enfants). Tel ingénieur, qui paie 300 F par mois, est totalement protégé ; mais Mme Danielle T., ouvrière, qui ne cotise qu'au minimum (45 F), l'est beaucoup moins : « Visites médicales, hospitalisation, me coûtent peu ; mais, dernièrement, j'ai dû dépenser 13 000 F en frais dentaires : on ne m'a remboursé que 700 F. »

Situation courante : selon une enquête du Mouvement populaire des familles, un ménage sur cinq, en Suisse romande — et un sur trois parmi les bas salaires, — retarde un traitement dentaire pour raisons financières (37).

Si l'A.V.S. (Assurance-vieillesse et survie) accorde à tous une retraite minimale (1 575 F pour un couple, 1 050 F pour un célibataire), la retraite complémentaire dépend des possibilités de chacun : plus de la moitié de ceux qui gagnent moins de 2 000 F par mois (parmi eux : 53,5 % d'ouvriers) ne sont pas affiliés à une caisse. Ils ne peuvent pas davantage compter sur leur épargne : 50 % des Suisses romands ne mettent pas d'argent de côté (38).

Le coût de la vie, en effet, est élevé — le loyer absorbe en général 20 % du budget mensuel, l'alimentation, 35 % — et les salaires, dont l'éventail est plus réduit qu'en France (1 à 4), sont plus modestes qu'on ne le croit. En Suisse romande, le revenu moyen d'un « chef de ménage » est de 2 781 F ; mais, tandis que 39 % dépassent cette moyenne, 61 % ne l'atteignent pas ; parmi eux, 18 % gagnent moins de 1 000 F (39).

La solaire des femmes est d'environ 34 % inférieure à celle des hommes. A Genève, des ouvrières de l'horlogerie gagnent encore, après neuf ans d'ancienneté dans la même entreprise, 1 200 F. Une vendeuse de la Société coopérative Migros touche 1 500 F — et le treizième mois après trois ans de présence. Comme dit M. Pierre Arnst, l'un des administrateurs du trust, « nos employés n'ont pas besoin d'être défendus par un syndicat ». M. Arnold encore moins, dit le salaire mensuel était, en 1977, de 28 041 F (40).

constate une forte augmentation de la toxicomanie : « On compte environ quinze mille héroïnomanes », dit-il. Le canton de Vaud a un pourcentage de drogués deux fois supérieur à la moyenne suisse. La Suisse elle-même vient en troisième position, après les Etats-Unis et le Sud-Est.

D'autres s'adonnent à l'alcoolisme. On estime à cent cinquante mille le nombre d'alcooliques irrécupérables, et à deux cent mille — 8,8 % de la population — à ceux qui boivent régulièrement des doses d'alcool reconnues nocives pour la santé (43).

Drogues, alcooliques, déprimés, « nerveux », gémus — la liste est longue de ceux qui, un jour ou l'autre, prennent le chemin de l'asile. A Genève, deux personnes sont quotidiennement internées contre leur gré, « selon une procédure d'urgence prévue par la Loi de Lussigny, et sans certificat médical » (44).

Locataires d'un immeuble que son propriétaire veut récupérer, des commerçants, les « dames Béart », enrôlées dans leur magasin par un commando d'informateurs, sont enfermées à la clinique Bel-Air ; arrêtées lors d'une manifestation antiraciste, une jeune femme y est conduite de force et soumise à des électrochocs. Suspect d'avoir « un comportement moral répréhensible », un éducateur de Fribourg fait l'objet d'une expertise psychiatrique ; plus d'un mois après son internement, l'éducateur est encore à l'hôpital, et la presse s'interroge : « de tels procédés existent-ils dans notre pays prétendu démocratique » (45).

avec qui nous traitions. En toute légalité. Bien entendu, nous ne sommes pas des philanthropes. »

Mais qu'ils aimeraient le paradoxe ! Soucieux de « moraliser » l'économie, banquiers et industriels (les P.-D. G. de Nestlé, Ciba-Geigy, Brown Boveri) se réunissent depuis trois ans avec des théologiens.

« Nous travaillons en étroit contact avec les Eglises », dit M. Ph. de Weck. Il nous semble, en effet, que nous ne devons pas nous établir dans des pays où notre présence ferait plus de mal que de bien. Peut-être est-ce le cas en Afrique du Sud. La question est à débattre. Mais nous ne sommes pas encore parvenus à des conclusions définitives. »

En attendant que la soixantaine de sociétés suisses que l'apartheid enrichit passent du « plan réel » au « plan moral », les banquiers rédigeront leurs prospectus dans le style qu'utilise déjà un constructeur de téléphones, M. Jacob Wyss : « Nos grues à câbles, si utiles, même indispensables dans certains cas, ne sont qu'une faible imitation de celles de Dieu. Nous vous invitons avant toute chose à vous servir du téléphone de Jésus-Christ. Toutefois, si l'une de nos installations pratiques et utiles vous intéresse, cela nous ferait doublement plaisir » (53).

Une neutralité qui n'est qu'un moyen de profiter de l'embaras des autres pour arranger ses affaires (Diderot), une aide « humanitaire » qui sert principalement à « préparer (les) marchés de demain » (un industriel), une « coopération » qui contraint des milliers d'hommes surexploités, dans le tiers-monde, à enrichir les riches de leur travail et de leurs souffrances, une démocratie qui se retourne contre le peuple, ou plutôt le retourne contre lui-même, cette perversion des principes et des institutions n'est assurément pas le propre de la Suisse.

Mais favorisé sans doute par l'histoire et plus habile que d'autres, le capitalisme suisse a réussi à ne pas se salir trop ostensiblement les mains. A se donner — presque — figure humaine. Se persuadant qu'il offrait le modèle d'une société réconciliée avec elle-même.

Mais édifiant, en fait, un monde clos, aseptisé, lisse comme un miroir. Sans failles. Totalitaire ? Sans doute, pour peu qu'on ajoute : populaire. Dans tous les sens du terme : « que le peuple apprécie », « qui émane du peuple », « en quoi il se reconnaît » et « qu'il prend à cœur de défendre ». Miracle de la société libérale la plus avancée du monde : chaque citoyen, qui conserve par-devers lui son équipement militaire, est le gardien vigilant de sa propre servitude. « La Suisse n'a pas d'armée », déclarait dernièrement M. Gnani, ministre de la défense, la Suisse est une armée. »

Qui dit mieux ? Mais surtout : qui fait mieux ? Quel régime, si décrié qu'il se prétende, confierait à chacun trente cartouches et un fusil ? Il est vrai que, les soirs de fête, dans les vallées, le peuple unanime reprend en chœur : « Y en a point comme nous, point, point... »

(Copyright Maurice T. Maschino, Fédella M. Rabet et le Monde diplomatique.)

(Destins de PLANTU.)

- (34) D'après l'Enquête sur les conditions de habitation de vie des ménages privés de Suisse romande, publiée par le Mouvement populaire des familles (L. rue Biennet-Dumont, 1204 Genève), mai 1978, 128 pages.
- (35) Cité par la Brèche, 17 mars 1979.
- (36) F.T.H.M., op. cit.
- (37) Mouvement populaire des familles, op. cit.
- (38) Ibid.
- (39) Ibid.
- (40) Cité par la Brèche, 24 octobre 1978.
- (41) L.-A. Zbinden, Miroirs, le Seuil, coll. « Petite Plante », Paris, 1978, 190 pages.
- (42) Cité par R. Jaccard, « La Santé mentale des jeunes Vaudois », le Monde de l'éducation, janvier 1978.
- (43) Construite, hebdomadaire de la coopérative Migros, 21 février 1979.
- (44) La Tribune de Lussigny, 6 mars 1979.
- (45) Ibid.
- (46) Tribune de Lussigny, 8 juillet 1977.
- (47) Tribune de Lussigny, 6 mars 1979.
- (48) Tribune de Lussigny, op. cit.
- (49) Ibid.
- (50) Ibid.
- (51) R.-E. Strahm, Pourquoi sont-ils si pauvres ? Le Bénéficiaire, Neuchâtel, 1978, 145 pages.
- (52) Tout va bien-hebdo, avril 1973.
- (53) 24 heures, 11 avril 1979.

Paroles en liberté

Si les « grands » — Payot, Lausanne, La Bussière — occupent toujours le devant de la scène, quelques petits éditeurs sont apparus ces dernières années. Peu d'employés (des « ateliers » où travaillent trois ou quatre personnes), peu de ressources, et des lecteurs, sans doute de qualité, mais plutôt ruraux (deux mille à trois mille exemplaires vendus représentent un succès) ; des ouvrages, enfin, sur lesquels l'ensemble de la presse suisse — comme la française, — fait généralement le silence. Autant de bonnes raisons pour signaler ici quelques-uns des ouvrages que publient ces éditeurs courageux :

- EDITIONS ADVERSAIRES, Genève :
 - La Suisse à l'ombre, guide touristique des plus belles prisons romandes (ouvrage collectif).
 - Le Mouvement ouvrier suisse, documents, de 1800 à nos jours (ouvrage collectif).
 - Gähwiler, logement et grand capital (ouvrage collectif).
 - M. M. Grounauer, la Genève rouge de Léon Nicole, 1933-1936.
- EDITIONS D'EN-BAS (case 304, 1000 Lausanne 17, rue de Prato ; Maison du livre italien, 54, rue de Bourgogne, 75007 Paris) :
 - Della Castellonovo-Frigessi, les Quartiers italiens en Suisse.
 - G. Grandchamp, Je ne suis pas industriel (textes libres, la ville, l'amour, l'asté, coll. « La parole au peuple »).
 - A. Briod, Enquête sur le paupérisme en 1840 dans le canton de Vaud (coll. « Pour une histoire des pauvres »).
- EDITIONS GROUNAUER (1, rue du Belvédère, Genève) :
 - M. M. Grounauer, l'Affaire Ziegler, procès d'un héros.
 - G. Hirsch et J. Stelzer, le Bratt et la Fureur, télévision suisse et liberté d'expression.
- EDITIONS SOE (28, avenue Cardinal-Merillod, 1227 Carouge ; Genève ; diffusion en France : Alternatives, 26, rue du Bourdonnais, 75001 Paris) :
 - F. Cochet, C'est la vie, « un recueil d'histoires écrites dans un pays où tout est doux, le fus de pomme comme le fascisme ».
 - N. Meisenberg, Reportages en Suisse, l'exécution du traître à la patrie Ernst S....
 - M. Lamonelle, Pipes de terre et Pipes de porcelaine, souvenirs d'une femme de chambre en Suisse romande, 1920-1940.
 - P. Bonnet, la Montagne de Deurre.

La pauvreté, signe de paresse



L'oligarchie vit sans ostentation. Que de fois n'a-t-on pas célébré devant nous la « simplicité » d'un conseiller fédéral qui n'hésite pas à prendre le tramway ou à s'acheter lui-même ses cigarettes ! Mais cette modestie des apparences n'est qu'un trompe-l'œil. Villa confortables avec « vue imprenable sur le lac », chalet à la montagne, voyage aux îles en hiver, compte en banque bien garni : ces images déclenchent des désirs et des besoins, inspirent des attitudes et déterminent un style de vie : « On méprise la pauvreté, signe de paresse », dit la sociologue Line Krieger, en coque sa gène, on se soigne pour garder l'apparence du bien-être.

Dernière le confort, l'insécurité ? « Pire, répond le sociologue A. Willener — l'angoisse. Les Suisses ne vivent pas bien. Tandis de tout leur être vers la réussite matérielle, ils se tiennent au travail et ne sont pas heureux. D'autant plus qu'en même temps ils se sentent coupables d'être riches ou d'aspirer à le devenir ; cherchant à se sécuriser, ils se punissent en travaillant davantage. Piégés par un système de valeurs qui sont encore

celles du capitalisme à ses débuts (travailler, accumuler, se priver), ils sont en conflit permanent avec eux-mêmes. »

Mauvaise foi, susceptibilité extrême, intolérance à la moindre critique, refus de la discussion en sont les manifestations les plus fréquentes : « Les Suisses font alors la sourde oreille et le gros dos », dit le journaliste Louis-Albert Zbinden ; ils se mettent la tête sous le pavillon, et Dieu sait si leurs érudits sont gros !

« Comme ils ne savent pas canaliser leur mécontentement et qu'ils n'en perçoivent pas les raisons objectives — on a tout fait, bien entendu, pour qu'il en soit ainsi... — ils s'en prennent à quelque-uns », dit le cinéaste Richard Dindo. Faute de pouvoir interpréter historiquement leur situation et de l'analyser en termes de structures ou de système, ils recourent à la psychologie ou à la morale : J. Ziegler est un « cas pathologique », les enseignants interdits sont des « mauvais maîtres », les contestataires sont des « inconscients » ou des « ingrats ». Il faut donc bien se garder d'éveiller à la réflexion générale : « Ici, écrit M. L.-A. Zbinden, la spéculation n'a qu'un sens : mentir ou fascier » (41).

Obscurantisme et fausse conscience : beaucoup s'y font, quelques-uns regimbent. Mais douloureusement. Dans le canton de Vaud, révèle une enquête, « un aneurisme des manifestations des troubles névrotiques, un sur quatre souffre de troubles mentaux graves » (42). D'autres, plus âgés, fuient dans la drogue ; psychotiques à l'hôpital de Cergy (Lausanne), le docteur Aldo Calanca

Richesse, vertu, religion



Une démocratie sur laquelle veillent ceux que la fortune (chance et richesse) a installés d'emblée sur des sommets d'où ils président aux destinées de la Confédération et de ses membres. Les maîtres de la place, justement, qui en ont fait l'un des lieux les plus riches du monde — premier marché monétaire, premier marché de l'or, premier marché de réassurance.

Disposant de sommes plus de deux fois supérieures au P.N.B., détenant des réserves incalculables — l'année même où le Crédit suisse dut combler un « trou » de 2,5 milliards provoqué par un détournement, il réalisait un bénéfice de près de 300 millions de francs, entassant dans leurs caves et leurs souterrains blindés des milliers de tonnes d'or et de pierres précieuses — 1 133 tonnes d'or importées en 1976, représentant une valeur de 12 milliards de francs (46), — investissant dans toutes les régions du monde et en drainant vers leurs coffres la richesse, les hommes d'argent, tous pouvoirs confondus, sont les maîtres absolus du pays.

Modestes, ils s'en défendent : « Nous ne sommes qu'une banque commerciale », dit M. Boley, l'un des directeurs de l'agence genevoise de la Société de banques suisses. En quelque sorte, une plaque tournante. Quelle politique pouvons-nous inspirer ? « La pauvreté des banques ? s'étonne M. Ph. de Weck, mais c'est un mythe ! Nos établissements sont de dimension réduite — au vingtième rang des banques mondiales. Notre rôle politique est insignifiant. La preuve ? Nous n'avons qu'un seul représentant à la profession au Parlement. Les députés font la politique qu'ils jugent bonne. En toute indépendance. »

Les banquiers détiennent la majorité des voix dans les conseils d'administration de deux mille

deux cents entreprises et se retrouvent dans les instances dirigeantes de Vorarl où se décident les choix économiques du pays. Comme ils font partie de ces multiples commissions législatives, dont M. Ph. de Weck, qui en est un membre actif, reconnaît que leurs propositions « préjudicient de la décision finale de la Chambre » :

« Selon la composition de la commission, dit-il, le projet de loi va dans un sens ou un autre. Et plutôt dans l'un que dans l'autre : l'actuel projet de réforme fiscale prévoit d'alléger l'impôt fédéral des banques. L'Union de banques suisses, dont M. Ph. de Weck est le directeur général, bénéficierait d'un allègement de 600 000 F (47).

Confusion des pouvoirs, l'économie et le politique, par quoi se définit, précisément, le « collectivisme »... L'influence des banques s'exerce par l'intermédiaire de leurs publications : périodiques — tel Der Monat (le Mois), de la Société de banques suisses, distribué gratuitement à plus d'un million de lecteurs réguliers Technik und Wissenschaft (Science et technique), de l'Union de banques suisses, — pages publicitaires, dites d'information, que l'Union de banques suisses publie deux fois par mois, en trois langues, dans une cinquantaine de journaux (coût : 80 000 F par journal), dossiers distribués aux maîtres d'école et à leurs élèves : Entdeckungsreise durch die Bank (Découverte de la banque), du Crédit suisse, Geld und Wirtschaft (Finances et économie), de la Banque populaire suisse.

« Plan moral » et « plan réel »

SANS parler des visites organisées à l'intention des écoliers, des bourses offertes aux plus méritants, des subventions accordées à des œuvres culturelles (concerts, expositions, musées), ainsi qu'à des organismes de charité ou d'entraide. Tant de sollicitude — et, dans les rapports personnels, tant d'affabilité — ferait presque oublier le reste. C'est-à-dire l'essentiel :

— comptes numérotés, dont les autorités déclarent qu'« elles n'ont pas connaissance » (48),

mais qui permettent à tous les chahs du monde de se préparer une retraite dorée. « Détrompez-vous », dit M. Ph. de Weck, ils servent surtout à protéger les puissants. « D'hier — Trujillo, Thieu, Lon Nol — et de demain : Bokasso, Mobutu... ? »

— argent « sale » : commerce de la drogue, des armes — « la Suisse est l'une des premières places financières en ce qui concerne les paiements pour les armes » (49), butin d'un hold-up ou d'une prise d'otage, corruption : « La Suisse, écrit un enquêteur américain, a trompé pratiquement dans toutes les affaires de corruption touchant de grandes entreprises et jusqu'en Extrême-Orient » (50) ;

— fraude à l'échelle internationale : en 1976, les banques suisses accueillaient 12 milliards de francs en provenance des bourgeoisies du tiers-monde — soit l'équivalent de l'aide fournie au même tiers-monde par tous les pays donateurs ;

— pillage des pays pauvres : en 1974, il rapporte à la Suisse 3 milliards de francs (51) ;

— soutien des banques et des multinationales aux régimes les plus réactionnaires : dictateurs d'Asie et d'Amérique latine, Afrique du Sud — premier partenaire africain de la Confédération. « Nestlé suit les lois du pays où elle se trouve », dit M. J. Heer, l'un de ses directeurs ; si vous êtes en Afrique du Sud, vous êtes pour l'apartheid... Il faut distinguer le plan moral et le plan réel » (52).

« Nous vivons dans un monde de compétition, observe, de façon tout aussi « réaliste », une économiste de la Société de banques suisses. Il est normal que nous investissions dans des pays politiquement stables, où la main-d'œuvre est disciplinée, le marché, où l'on nous accorde des facilités commerciales. »

« Nos choix sont purement économiques, dit également l'un des directeurs de Sondax, M. Geiser. Nous commerçons avec l'Amérique latine depuis trente ans ; quel était alors le régime de l'Argentine ? Qui s'en souvient ? Pourquoi ressusciter aujourd'hui ces vieilles histoires ? Et puis, en la voie rien. Si peu évolués soient-ils, tous ces pays ont un gouvernement. C'est lui qui nous sollicite et

فَكَدًا مِنَ الْأَصْلِ

L'IDÉOLOGIE DU DÉVELOPPEMENT OU LE LIBRE-ÉCHANGE AU XX^e SIÈCLE

Par GEORGES CORM*

La cinquième session de la CNUCED à Manille en juin dernier aura été l'occasion d'un nouveau constat d'échec du « dialogue Nord-Sud ». Devant la persistance du refus des pays industrialisés à rompre avec le schéma classique de leurs relations avec les anciennes colonies, il faut aussi s'interroger sur les idéologies vulgaires du développement (1) dont s'inspirent les politiques économiques du tiers-monde.

Deux données faussent au départ le dialogue Nord-Sud sous toutes ses formes : d'une part, une méconnaissance totale des données historiques qui permettent, au XX^e siècle, la reproduction et l'élargissement du sous-développement ; d'autre part, une méconnaissance non moins totale des principes de négociation économique internationale. Cette double méconnaissance vide de son sens toute négociation visant à satisfaire les revendications des gouvernements des pays du tiers-monde.

La façon dont l'histoire coloniale continue aujourd'hui d'être perçue dans les idéologies officielles du développement ne permet guère de saisir dans toute son ampleur la réalité du sous-développement et de la dépendance. Il est facile, en effet, de faire jouer à l'impérialisme le rôle d'un voile efficace masquant partiellement ou

totale les données et le fonctionnement interne du sous-développement. La logique révolutionnaire occidentale n'a-t-elle pas contribué à cette tendance, en faisant, depuis Lénine, du capitalisme, de ses trusts et de ses cartels, la source principale de l'exploitation et donc du sous-développement (2). Non que le capitalisme ne soit point exploitateur, ou que ses entreprises les plus dynamiques n'aient pas intérêt à élargir leur espace vital ; mais ce qui importe à l'analyse de la réalité dans le domaine des relations économiques internationales, ce sont les mécanismes qui permettent l'installation et la reproduction de la dépendance et de l'exploitation. L'histoire montre que le capitalisme industriel du XIX^e siècle n'a pas toujours eu besoin de la conquête militaire pour s'ouvrir des débouchés (Amérique latine, Empire ottoman, Égypte jusqu'en 1882). Bien plus, l'implantation militaire a été parfois une tardive, résultant de l'incapacité des autochtones ayant souhaité les investissements ou placés sous la coupe d'un protecteur étranger, ou de la nécessité de protéger de tels intérêts ; ainsi le cas de la Tunisie, qui contracta ses premiers emprunts sur le marché français des capitaux en 1880 mais ne sera occupée qu'en 1881, malgré une suspension de paiements en 1867.

La situation actuelle du tiers-monde, l'approfondissement de sa dépendance technologique et financière, incitent à penser que les conditions de la reproduction du sous-développement au XX^e siècle sont déjà en place, largement favorisées par les politiques économiques des pays aujourd'hui indépendants. Certes, les revendications pour un nouvel ordre économique international sont justement destinées à empêcher la reproduction du sous-développement, mais on voit mal de quels atouts dispose le tiers-monde pour mener à bien une telle négociation avec les pays industrialisés en dehors du schéma du « clés en main » qui représente la voie la plus semée d'embûches aux débuts des efforts d'industrialisation et la formule où le partenaire des pays industrialisés peut le mieux tricher. Tout cela, les multinationales le savent bien, et c'est pourquoi elles n'ont aucune raison de céder aux pressions en vue de l'adoption d'un code de bonne conduite. Un tel code n'aurait de chances d'être adopté et effectivement mis en pratique que lorsque les pays industrialisés sentiront que le développement réel des capacités d'ingénierie et de maîtrise technologique dans le tiers-monde peut faire perdre aux multinationales d'importants marchés.

La théorie du développement dans ses diverses variantes a donc permis au XX^e siècle, tout en donnant bonne conscience aux gouvernements des pays du tiers-monde, de maintenir le centre de gravité de l'industrialisation et de l'innovation technologique dans les pays occidentaux. L'industrie des pays capitalistes continue, comme au XIX^e siècle, de tirer une partie importante de son ressort dans les investissements qu'elle obtient dans le tiers-monde, contrats qui contribuent activement au financement de la recherche et au développement de la productivité dans les pays occidentaux. Un tel marché de dupes n'est pas possible parce que les élites dominantes du tiers-monde sont rarement intéressées aux mécanismes véri-

tables de la maîtrise technologique qui apportent peu de résultats spectaculaires à court terme. Il ne se perçoit que parce que l'économisme vulgaire qui caractérise les théories du développement offre les justifications idéologiques commodes au maintien d'une situation de dépendance qui ne fait que reproduire celle qui prévalait déjà au XIX^e siècle dans des pays du tiers-monde encore indépendants (Égypte, Tunisie, Turquie et parfois en Asie) ou nouvellement indépendants (en Amérique latine).

Les politiques économiques actuelles du tiers-monde — dites « politiques de développement » — ne sont que la prolongation de celles qui, au siècle passé, avaient pour cadre théorique le libre-échange et les avantages comparatifs. Théorie du développement ou théorie du libre-échange constituent, chacune pour son siècle, l'outil théorique, doctrinal et idéologique qui facilite le maintien de la supériorité des pays industrialisés avec l'assentiment des élites du tiers-monde. La lutte contre le sous-développement passe par une dénonciation de cet outil et par une analyse des intérêts des groupes dominants dans le tiers-monde qui le manipulent pour justifier leurs politiques économiques sous-développées.

Pour mettre fin aux mécanismes actuels de pillage, la seule voie est celle qui commence par la mise en œuvre de nouvelles politiques économiques dans le tiers-monde fondées sur une vision à long terme de l'acquisition de la maîtrise technologique et de la productivité individuelle dans les couches sociales les plus déshéritées. Développement interne des capacités locales d'ingénierie, priorité de la formation professionnelle sur des systèmes coûteux et inefficaces d'enseignement académique, priorité aux travaux que les couches marginales urbaines et rurales peuvent entreprendre au lieu des gigantesques projets « clés en main » qui font la joie des multinationales et provoquent des désastres et goulots d'étranglement dans l'économie locale, priorité à la mobilisation productive de l'épargne locale, souvent abondante, sur la mobilisation de capitaux extérieurs qui, à leur tour, approfondissent la dépendance technologique : tels sont les impératifs économiques qui s'imposent dans l'immédiat pour éviter une reproduction élargie de la dépendance et du sous-développement au XX^e siècle.

Des similitudes frappantes

SANS entrer dans le détail des querelles sur l'importance respective des causes économiques et politiques de l'impérialisme au XIX^e siècle (3), on ne peut manquer d'être frappé par un certain nombre de similitudes dans les politiques économiques des pays indépendants du tiers-monde au XIX^e et au XX^e siècle, également de nature à faciliter la pénétration économique des entreprises des pays industrialisés :

a) La prise de conscience du retard technique et militaire n'entraîne que des réformes partielles imposées par le haut, car les élites au pouvoir cherchent plus à consolider leurs assises par l'« européanisation » (westernization) — on dit aujourd'hui « modernisation » — qu'à s'engager dans un processus global de changement social et politique qui supprimerait les sources de leur pouvoir. Ces élites, en l'absence d'alternatives idéologiques, diffusent elles-mêmes des idéologies parasympotiques opposant de façon artificielle et stérile « tradition » et « modernité ». De la sorte, elles créent les formes d'expression idéologiques qui permettent de « récupérer » toutes les luttes sociales que leurs politiques de modernisation engendrent. Le XIX^e siècle nous offre maints exemples, en Amérique latine ou dans l'Empire ottoman, et même dans la Russie tsariste (slavophilie et occidentisme), de ces politiques de réforme accompagnées de querelles idéologiques alambiquées où les vrais problèmes sont éclipsés par de fausses querelles ;

b) Les modes de développement du XIX^e siècle ne sont pas fondamentalement différents de ceux du XX^e :

- envoi de missions d'études à l'étranger, appel massif aux experts étrangers,
- octroi de concessions aux grandes firmes des pays industrialisés (aujourd'hui joint-ventures),
- appel massif à l'épargne des pays industrialisés, au lieu d'une mobilisation de l'épargne locale. Les montants prêtés au XIX^e siècle atteignent des sommes considérables (4),
- réalisation de nombreux grands travaux (routes, ports, barrages, adductions d'eau, etc.) confiées entièrement à l'expertise et aux industries étrangères, en réalité l'équivalent de la formule « clés en main » actuellement pratiquée par tous les pays du tiers-monde.

En bref, des modes de développement ayant pour double caractéristique d'être à la fois importés et financés de l'extérieur, l'un ne pouvant aller sans l'autre. L'effet d'entraînement du développement se produit évidemment dans le pays exportateur d'expertise et de matériel, tandis que, dans le pays d'accueil, la population assiste impuissante à la destruction de ses modes de vie et de subsistance. Dans de telles conditions, le transfert de techniques n'est qu'une illusion et les distorsions de l'économie locale deviennent de plus en plus difficiles à maîtriser ;

c) Les élites en place monopolisent les bénéfices de l'« occidentalisation (XX^e) » — modernisation (XX^e) — et bloquent toute possibilité d'une saine interaction des cultures et des techniques. Les systèmes d'enseignement « modernes » mis en place ne permettent que d'associer une infime minorité aux bénéfices de la grande industrie et de la société urbaine, cependant que la diffusion du progrès technique dans les couches paysannes et artisanales reste marginale et ne permet guère de créer les conditions d'une reproduction réussie de la technologie moderne à l'aide des capacités locales. En outre, le jeu social et politique de la modernisation est compliqué, au XIX^e comme au XX^e siècle, par le rôle dévolu aux minorités ethniques et religieuses : agents locaux de la modernisation et intermédiaires commodes entre les pouvoirs en place et l'Occident technique, elles constituent des boues émissaires faciles à sacrifier en cas de difficultés avec tous les laissés-pour-compte de la « modernisation monopolisée » (5).

Le modèle de développement de l'Iran impérial au XX^e siècle est soudain apparu voilà quelques mois comme une caricature de modernisation ; mais est-il sûr que les politiques économiques et les expériences de modernisation de bien

d'autres pays, au XIX^e comme au XX^e siècle, soient vraiment différentes dans leur essence et leur conception ? Développement par le haut, industrialisation importée : les élites dominantes échappent ainsi à la nécessité d'une véritable accumulation interne permettant un processus autonome de formation du capital sans lequel il n'est pas d'accumulation technologique maîtrisée localement ; car les changements sociaux qui en découleraient ne pourraient que bouleverser les données du jeu politique local.

L'histoire économique des pays du tiers-monde montre que les conditions de reproduction et d'élargissement du sous-développement et de la dépendance au XX^e siècle ont été mises en place au début du XIX^e siècle, alors que beaucoup de ces pays étaient encore libres de toute tutelle et que la fosse technique avec l'Occident était modeste, comparé à ce qu'il est aujourd'hui. Ce n'est pas un hasard si les deux seuls pays qui aient réussi à échapper à la dépendance, le Japon du Meiji et la Russie des bolcheviques, sont ceux qui axèrent leurs politiques en priorité sur l'acquisition et la diffusion des connaissances techniques. Ils n'ont pas hésité à importer le « savoir » mais ont refusé d'importer l'« industrialisation » : république socialiste ou empire capitaliste, à cet égard la superstructure juridique compte finalement assez peu par rapport à l'essence du développement, est ailleurs, dans des mécanismes sociaux permettant à l'ensemble d'une population de faire

avec efficacité aux changements fondamentaux de l'environnement : rythmes démographiques, assauts de cultures étrangères et modes de production nouveaux, mutation des transports, courants d'échange et de domination économique, etc.

La situation actuelle du tiers-monde, l'approfondissement de sa dépendance technologique et financière, incitent à penser que les conditions de la reproduction du sous-développement au XX^e siècle sont déjà en place, largement favorisées par les politiques économiques des pays aujourd'hui indépendants. Certes, les revendications pour un nouvel ordre économique international sont justement destinées à empêcher la reproduction du sous-développement, mais on voit mal de quels atouts dispose le tiers-monde pour mener à bien une telle négociation avec les pays industrialisés en dehors du schéma du « clés en main » qui représente la voie la plus semée d'embûches aux débuts des efforts d'industrialisation et la formule où le partenaire des pays industrialisés peut le mieux tricher. Tout cela, les multinationales le savent bien, et c'est pourquoi elles n'ont aucune raison de céder aux pressions en vue de l'adoption d'un code de bonne conduite. Un tel code n'aurait de chances d'être adopté et effectivement mis en pratique que lorsque les pays industrialisés sentiront que le développement réel des capacités d'ingénierie et de maîtrise technologique dans le tiers-monde peut faire perdre aux multinationales d'importants marchés.

a) La conjonction technologique-financière et la dépendance alimentaire à l'égard des pays industrialisés ont pris une ampleur telle qu'aucun Etat ne peut se permettre de rompre ses relations économiques avec les pays industrialisés. Ni même, plus simplement, d'interrompre la vente de ses matières premières qui lui assurent le flot de devises indispensables au service des emprunts extérieurs et au paiement des coûts et surcoûts dus aux modes actuels pratiqués dans le transfert de technologie (6) ;

b) La conjonction énergétique de 1972-1974 aurait pu permettre une négociation sérieuse, et c'est bien cette possibilité que les pays industrialisés ont refusé d'accepter l'ouverture du dialogue Nord-Sud. Mais les pays de l'OPEP ont renoncé d'eux-mêmes à user efficacement de leur nouvelle puissance, refusant la coordination des programmes d'exportation qui leur aurait permis de préserver leur solidarité en tant que membres de l'Organisation et de consolider la nécessité d'un réajustement énergétique mondial. En outre, ils ont repoussé la seule suggestion de nature à créer une véritable solidarité entre eux et les autres Etats du tiers-monde et de rompre éventuellement le front des pays industrialisés : la proposition de l'Algérie au sommet des chefs d'Etat des pays de l'OPEP à Alger en 1975, qui prévoyait l'établissement d'un Fonds d'aide de 10 à 15 milliards de dollars pour atténuer les effets de la hausse des prix du pétrole chez les plus démunis, au Sud comme au Nord. La cinquième session de la CNUCED à Manille a montré comment le débat pétrolier entre Etats de l'OPEP et pays industrialisés a été transformé en un débat sur la possibilité d'un accord de coopération commerciale et industrielle, la dimension historique des phénomènes économiques relatifs à l'industrialisation et au modèle d'urbanisation contemporaine. Et même, lorsque cette dimension est prise en compte, elle l'est de façon sélective en sorte que l'aspect métaphysique et souvent même mensonger de ces doctrines soit renforcé (cf. à ce sujet P.-L. Berger, *Pyramides du Pouvoir. Systèmes sociaux et social change*, Bado Books, Inc. New York).

(1) Nous entendons par idéologies vulgaires des théories du développement, d'inspiration libérale ou marxiste, qui servent dans un cadre d'économisme pur visuellement le développement comme une relation mécanique entre certains agrégats économiques (telle, par exemple, la relation « investissement-revenu »). On entre certaines classes sociales abstraitement et arbitrairement délimitées et qualifiées. Ces théories ont, notamment pour caractéristique commune d'ignorer la dimension historique des phénomènes économiques relatifs à l'industrialisation et au modèle d'urbanisation contemporaine. Et même, lorsque cette dimension est prise en compte, elle l'est de façon sélective en sorte que l'aspect métaphysique et souvent même mensonger de ces doctrines soit renforcé (cf. à ce sujet P.-L. Berger, *Pyramides du Pouvoir. Systèmes sociaux et social change*, Bado Books, Inc. New York).

(2) Nous entendons par idéologies vulgaires des théories du développement, d'inspiration libérale ou marxiste, qui servent dans un cadre d'économisme pur visuellement le développement comme une relation mécanique entre certains agrégats économiques (telle, par exemple, la relation « investissement-revenu »). On entre certaines classes sociales abstraitement et arbitrairement délimitées et qualifiées. Ces théories ont, notamment pour caractéristique commune d'ignorer la dimension historique des phénomènes économiques relatifs à l'industrialisation et au modèle d'urbanisation contemporaine. Et même, lorsque cette dimension est prise en compte, elle l'est de façon sélective en sorte que l'aspect métaphysique et souvent même mensonger de ces doctrines soit renforcé (cf. à ce sujet P.-L. Berger, *Pyramides du Pouvoir. Systèmes sociaux et social change*, Bado Books, Inc. New York).

(3) Voir par exemple, D.-E. Fieldhouse : *Economies and Empires, 1500-1914*, Weidenfeld and Nicolson, Londres, 1973.

(4) H. Fols, *Europe, the World's Banker, 1875-1914*, New-Zealand, Connecticut, 1970.

(5) La littérature abondante qui existe sur les mouvements de capitaux au XIX^e siècle montre la dimension des situations par rapport au XX^e siècle : on trouve, par exemple dans L.E. Jenks (*The Migration of British Capital to the Middle East, 1875-1914*, pp. 215-216) une vivante description de la façon dont les emprunts des pays d'Amérique latine étaient négociés au XIX^e siècle sur la place de Londres, description qui pourrait aussi bien s'appliquer aux négociations actuelles des pays en voie de développement pour contracter des emprunts sur le marché des euro-devises. Lire aussi un ouvrage classique qui reste d'une étonnante actualité : D. Landes, *Bankers and Politics: International Finance and Economic Imperialism in Egypt*, Londres, 1958.

(6) Voir G. Corm, « Finance and Technology Transfer », dans *Technology Transfer and Change in the Arab World*, A.B. Zaki ad, Pergamon Press, Oxford, 1978.

(7) Sur la liaison entre dépendance technologique et dépendance financière, voir G. Corm, *L'établissement des pays en voie de développement : origines et mécanismes*, Eyrolles, 1979 (nouveau tirage).

(8) Voir aussi nos précédents articles : « Super idéologie du développement », dans le *Monde diplomatique* d'avril 1978 et « Les élites multinationales et l'accès du tiers-monde à la technologie modernes », dans le *Monde diplomatique* de novembre 1978.

(9) Pour l'Amérique latine, cf. P.H. Cardoso et E. Faletto, *Dépendance et développement en Amérique latine*, PUF, Paris, 1979 ; de même, G. Furtado, *L'Amérique latine*, Sirey, Paris, 1970, et le *Mythe du développement économique*, Anthropos, Paris, 1974.

Fausse négociation

DANS la mesure où il n'existe pas de volonté sérieuse de changer de politique en matière de modes de développement et de transferts de technologie, on voit mal pourquoi les pays industrialisés auraient un intérêt à satisfaire aux revendications des pays du tiers-monde qui, d'ailleurs, ne contestent nullement l'ordre international en lui-même mais uniquement son mode de fonctionnement. Leur programme, en effet, vise plus à accélérer l'intégration des pays sous-développés aux circuits du commerce international qu'à entraîner une révision fondamentale des données de l'économie internationale. Accès élargi au marché des capitaux, fonds de stabilisation des matières premières, contrôle des dévaluations des monnaies actuels de transfert de technologie : ces trois thèmes principaux correspondent au souci d'accroître le pouvoir d'achat en devises pour stimuler un surcroît d'importations technologiques des multinationales. C'est le schéma même de la dépendance technologique-financière mis en route dès le début du XIX^e siècle, où l'emprunt extérieur et l'exportation de matières premières permettaient aux élites du tiers-monde d'échapper aux lois d'un véritable développement économique autonome, tout en s'engageant dans des modernisations de façade (7).

La négociation Nord-Sud n'est même pas une véritable négociation, car les divergences d'intérêts ne sont pas suffisamment profondes ; le seraient-elles que la négociation ne s'en trouverait pas facilitée pour autant, à cause des disparités et contradictions qui divisent les Etats du tiers-monde et surtout à cause de leur manque d'atouts négociables et de crédibilité dans leur capacité de représailles. Les nouvelles hausses de prix du pétrole ne changent rien à cette situation car, comme en 1972-1974, elles correspondent surtout aux déséquilibres sur le marché énergétique mondial que révèle tel ou tel accident de conjoncture ; pas plus qu'en 1973, les pays de l'OPEP n'ont en 1978 la capacité d'en tirer profit.

Il ne s'agit pas ici d'absoudre les pays industrialisés de toute responsabilité, mais il faut bien voir que leur exploitation du tiers-monde n'est possible que parce que des données internes puissantes contribuent à la permettre. Sur ce plan, seule une révision en profondeur des politiques économiques des pays du tiers-monde apporterait son sens à la réforme de l'ordre économique international en donnant un coup d'arrêt aux effets multiplicateurs combinés de la dépendance finan-

cière et de la dépendance technologique. C'est alors un tout autre programme de revendications qui devrait être proposé, car le programme actuel, qui se résume dans la quête de plus de ressources financières pour importer plus rapidement de la technologie « emballée » et « prête à porter », ne peut que maintenir le sous-développement et la dépendance. Tel qu'il se déroule actuellement dans les différentes enceintes internationales, le dialogue Nord-Sud est un combat de dupes où les Etats du tiers-monde offrent eux-mêmes à leurs interlocuteurs des verges pour les mieux fouetter dans le futur.

Les théories vulgaires du développement qui servent de support aux politiques économiques internes et au fonctionnement des échanges externes des pays en voie de développement consolident cet état de choses car elles contribuent à combler les enjeux des relations Nord-Sud au profit du Nord. On trouve là encore une saisissante ressemblance entre les situations du XIX^e siècle et celles du XX^e siècle. En effet, il apparaît de plus en plus que la théorie du développement joue au XX^e siècle le rôle qu'a joué au XIX^e siècle celle du libre-échange, comme cadre théorique aux politiques économiques mises en œuvre dans le tiers-monde et à ses relations économiques avec les pays industrialisés.

Il suffit de regarder les résultats des deux théories sur le plan pratique (8) pour se rendre compte qu'elles ressortissent à un modèle unique dans son essence. Dans les deux cas, en effet, on aboutit à la stérilisation de l'épargne locale (9) et à la paralysie des efforts autonomes de maîtrise technologique, efforts qui devraient nécessairement accompagner tout processus véritable d'accumulation du capital. Cela est dû aux politiques locales encourageant le recours à l'emprunt extérieur, qui entraîne inévitablement l'importation répétée des équipements et de l'ingénierie des pays industrialisés. Si certains pays, au XX^e siècle, contingenteront ou frapperont de droits de douane sévères l'importation des produits de consommation, par manque de devises ou pour pousser à la substitution d'importations, rares, en revanche, sont ceux qui, pour encourager activement le développement des capacités locales de maîtrise technologique, font véritablement obstacle à l'importation de biens de production ou des services d'ingénierie, entièrement exemptés de droits de douane dans la

Pour un nouvel ordre économique international

Mohamed Bejjani

Cette étude tient compte de l'ensemble de la problématique actuelle : Que faut-il donc entendre par « nouvel ordre économique international » ? Quels sont les constats et les aspirations qui ont donné naissance au concept lui-même ? Quelles sont les perspectives et la détermination de la crise actuelle ? Quels obstacles se dressent sur la voie de l'établissement du nouvel ordre économique international ? Quels sont les données ou les leviers ainsi que les paramètres dépendants qui influent sur le physionomie des lignes de force et des rapports de puissance, changeants et renouvelés, qui conditionnent l'évolution vers de nouvelles étapes dans le progrès de l'humanité ? Quels sont les voies et moyens pour parvenir à l'instauration de cet ordre nouveau ? Et ce qu'en particulier l'adoption du système des Nations Unies constitue une condition nécessaire et suffisante pour l'établissement de ce nouvel ordre ?

L'auteur, ancien ministre, membre de la Commission du droit international des Nations Unies, associé de l'Institut de droit international, ancien ambassadeur d'Algérie à Paris, représente son pays auprès des Nations Unies depuis septembre 1979.

295 pages
France : Librairie de l'Unesco, 7, place de Fontenay, 75700 Paris
(Joindre le règlement 38 FF)
Librairie universitaires (Rite sur demande)
Belgique (855 FF) : Jean De Lannoy, 202, avenue du Roi, 1060 Bruxelles
Autres pays : nous consulter

unesco

[illegible]

CLINI
CH
*Etablissement
pour le*
Lac
Docteu
Chimiothérapie
Désintoxications

هَذَا مِنَ الْأَصْلِ

er au statu
ÉTHODE

de grande puissance CAPITALISTES

Lors de la session de l'Assemblée populaire nationale, en juin-juillet, le premier ministre a présenté deux modifications de la politique industrielle :

— Mettre en avant le potentiel des entreprises existantes plutôt que de construire des entreprises modernes ;

— Mettre en avant l'industrie légère et concentrer les ressources sur le charbon, le pétrole, l'électricité, les matériaux de construction et les transports.

Pour mener à bien cette réorientation, les entreprises sont classées en trois catégories. La première comprend celles qui fonctionnent correctement selon quatre critères : ventes, qualité des produits, gaspillage, profits. La deuxième regroupe les entreprises qui ne satisfont pas à un ou deux de ces critères. Enfin, celles qui n'en remplissent aucun entrent dans la troisième catégorie. Ces dernières arrêtent leur production et celles de la deuxième catégorie sont réorganisées. Actuellement, sur trois cent cinquante mille entreprises industrielles, quatre-vingt-quatre mille fonctionnent à perte. On estime que de vingt mille à cinquante mille entreprises environ devraient être fermées.

M. Hua Guofeng a annoncé l'arrêt de plusieurs projets d'infrastructure, considérés comme économiquement irréalisables, pour concentrer l'effort sur l'achèvement d'ouvrages urgents. Une réforme profonde est engagée depuis le premier trimestre 1979 : les fonds nécessaires aux entreprises pour les travaux d'infrastructure ne sont plus directement accordés par l'État, mais par la Banque de la construction. Ainsi, divers secteurs qui sollicitent des prêts exigent des contrats avec cette Banque. La conférence nationale sur les travaux d'infrastructure a demandé de remplacer progressivement l'allocation d'État par le crédit bancaire.

En mars, des autorités provinciales ont critiqué la fourniture de capital fixe aux entreprises, dont on n'exige aucune compensation. Les fonds consacrés à l'amortissement avoisinent 4 % de l'investissement fixe total, et ces 4 % sont encore réduits par les ponctions qu'effectuent les départements centraux. Dans ces conditions, beaucoup d'entreprises utilisent l'équipement et le matériel bien au-delà de leur durée normale de vie.

Salon le projet actuel, le taux de croissance de l'industrie légère doit rattraper, ou même dépasser, dans trois ans, celui de l'industrie lourde. L'industrie légère reçoit cette année 5,8 % des investissements, contre 5,4 % en 1978 (et il est prévu qu'ils atteindront 18 % dans trois à cinq ans), la part de l'agriculture passe de 10,7 % en 1978 à 14 % en 1979 ; celle de l'industrie lourde baisse de 64,7 % à 48,8 %, mais elle reste considérable. L'effort en faveur de l'industrie légère s'explique par sa rentabilité rapide : en 1974, pour 1 yuan investi dans ce domaine, l'État recevait 0,52 yuan par an ; pour 1 yuan dans l'industrie lourde, il ne collectait que 0,8 yuan. Dans ces conditions, l'introduction d'équipements étrangers doit être prudente, et les achats de machines sont privilégiés par rapport aux importations d'ensembles complets et d'usines clés en main.

L'économiste Xue Muqiao a exposé l'esprit de la nouvelle politique économique dans le *Renmin Ribao* du 15 juin. Le champ d'intervention de l'État est limité à certains domaines : calcul du revenu national et du montant des principaux produits sociaux, fixation des proportions entre fonds de réserves et de consommation, allocation des fonds de réserves selon la productivité des départements, maintien d'un équilibre grossier entre offre et demande. Sur les centaines de produits qui représentent plus de la moitié de la valeur de la production totale, et qui sont placés sous la gestion directe de la commission du plan d'État, seuls quelques douzaines sont calculés exactement ; le reste est l'affaire des départements commerciaux ou des consultations entre acheteurs et vendeurs. Comme, d'autre part, l'État établit des plans purement indicatifs pour les unités collectives, M. Xue Muqiao compte sur la politique des prix pour assurer la réalisation des plans de production. Pour lui, les achats à prix négociés doivent progressivement remplacer l'achat et l'approvisionnement unifiés des produits agricoles, qui ont pour objet de ravitailler les villes, les régions de cultures industrielles, etc. Si la circulation monétaire est contrôlée et si l'on maintient l'équilibre entre pouvoir d'achat social et fourniture de marchandises, la hausse des prix ne saurait être généralisée, estime M. Xue ; invitant la pratique actuelle, il propose de fonder le plan de production sur le plan d'achat et celui-ci sur les besoins du marché.

M. Xue dégage le sens de la réforme en proposant de renoncer à la gestion unifiée des entreprises. En particulier,

dans le domaine financier, l'abandon de la méthode du plan unifié et la responsabilité économique des entreprises sanctionneront ce plus grand pouvoir de décision. Seules les politiques fiscales, des prix, de l'investissement et du crédit permettront de maintenir un contrôle, renforcé par l'encouragement des entreprises les plus rentables (livraison prioritaire des matériaux). Il s'agit de remplacer toute gestion administrative par une gestion économique. En ce domaine, les dirigeants entendent s'inspirer des pays capitalistes, et notamment du Japon.

Tout en préservant un contrôle global — essentiel au maintien de leur pouvoir — les autorités chinoises veulent faire de l'entreprise une figure centrale de la « nouvelle société », à l'image du capitalisme. Grand défi, dans un pays où les institutions politiques ont traditionnellement occupé une place prépondérante. Les responsables chinois vont bien plus loin que les Soviétiques, dont ils dénoncent la réforme de 1985 comme une « restauration totale du capitalisme ». — Il est vrai que la direction a changé ! M. Jiang Qing a théorisé le projet actuel dans le *Renmin Ribao* du 14 août : « Un pays socialiste ne doit pas considérer l'économie nationale comme une « grande entreprise », avec des unités économiques individuelles qui seraient autant de filiales placées sous un commandement direct. L'économie nationale doit être considérée comme une fédération économique composée de nombreuses unités économiques de base indépendantes, sous une direction centralisée et unifiée selon un haut niveau de démocratie ». La concurrence est alors souhaitée entre ces unités qui ont des intérêts économiques propres.

Depuis 1978, l'industrie est transformée par l'établissement de compagnies spécialisées ou d'usines générales, qui sont des organisations économiques indépendantes, exerçant une gestion unifiée de leurs unités, subordonnées en ce qui concerne le main-d'œuvre, les finances, les matériaux, la production, l'approvisionnement et la commercialisation. De nombreuses usines générales ne reçoivent plus leur programme d'un département supérieur, mais l'élaborent selon les contrats conclus avec leurs filiales et ceux que celles-ci passent entre elles. Les filiales tiennent alors une comptabilité indépendante ; selon qu'elles accomplissent ou non leur contrat, les unités concernées voient leurs primes augmentées ou réduites.

Une fois atteints les objectifs du plan, les cent entreprises du Sichuan passées sous le régime d'autonomie peuvent poursuivre leur production, passer des commandes pour transformer des matériaux fournis et vendre elles-mêmes les produits qu'elles n'achètent pas. Elles ont aussi le droit d'accroître les fonds destinés aux amortissements, de calculer les fonds d'entreprise en fonction du montant global des salaires et aussi de la marge bénéficiaire fixée par l'État, d'instaurer un système de promotion des travailleurs ainsi que de sanctions économiques et disciplinaires, de signer des contrats d'exportation.

Dès 1978, les entreprises ont constitué un fonds spécial pour les primes accordées aux travailleurs méritants et au blason ; ce fonds est calculé en fonction d'un pourcentage de la masse salariale (5 % dans le meilleur des cas) lorsque les contrats de livraison ont été respectés. En cas de dépassement du seuil de profit fixé par l'État pour des entreprises relevant d'un département administratif, ce dernier peut prélever un pourcentage (de



5 % à 15 % selon les branches) du surplus et le réaffecter aux meilleures entreprises. Une autre mesure illustre bien l'esprit de la réforme : une entreprise qui réduit sa main-d'œuvre, et donc ses salaires, en élevant la productivité du travail, peut calculer le fonds d'entreprise selon la masse salariale d'origine. A côté de ce fonds, les entreprises qui ont obtenu un profit supérieur à celui de l'année précédente sont autorisées à prélever une partie de leurs profits, toujours pour augmenter le budget consacré aux primes. C'est ce que font depuis août les cent entreprises du Guangdong, qui diffèrent quelque peu de celles du Sichuan : par exemple, en cas de non-accomplissement des normes pour nouvelles gestion, les dirigeants de l'entreprise subissent une retenue sur leur rémunération, et, inversement, en cas de bons résultats, leurs primes sont supérieures à celles des autres travailleurs. Pour lutter contre la tendance à donner des primes à tous, les entreprises mettent en place un mode de calcul précis en fonction des résultats réellement obtenus. D'autre part, le Guangdong, comme le Fujian, a établi des unités de montage dont les matériaux sont fournis par l'étranger ; les départements de ces provinces consentent une extension de leurs pouvoirs puisqu'ils fixent les projets à réaliser ; les entreprises et les organes supérieurs sont intéressés aux résultats.

En juin 1978, on comptait quatre-vingt-quatre unités industrielles de ce type et une centaine de bases d'exportation de produits agricoles. Le Guangdong a aussi établi, dans les préfectures, les municipalités et les districts, des comités économiques qui sont appelés à jouer un rôle important dans la gestion des matériaux et des fonds destinés aux innovations techniques.

Le stade, encore expérimental, de la réforme n'empêche pas d'en déceler le sens : recourir à des mécanismes de régulation économique entre des unités relativement indépendantes, supervisées par une planification ne fixant que quelques objectifs fondamentaux. Tout en parlant de la soumission à des « lois économiques objectives », les autorités veulent, en fait, imposer une rationalité largement inspirée des systèmes capitalistes ; aussi, désorganisant un régime où les rapports politiques prédominaient, elles sont, entre autres, confrontées au grave problème du chômage.

Le difficile problème de l'emploi

À la fin de 1978, la Chine comptait près de 970 millions d'habitants, avec un taux de croissance naturelle de 1,2 %. Dans son rapport, le premier ministre, M. Hua Guofeng, prévoit un taux d'environ 1 % dès cette année et de 0,5 % pour 1985. Pour y parvenir, on recourt, à la fois, à la stimulation matérielle : une retraite égale à 100 % du salaire pour les couples sans enfants ; une prime annuelle de 30 à 40 yuan pour le couple qui décide d'avoir un seul enfant, mais qui doit être remboursée si un second naît ; une prime de 150 yuan pour stérilisation après le premier enfant, avec 5 yuan par mois jusqu'à la fin de la scolarité de l'enfant ; pour ceux qui ne respectent pas ces dispositions, une retenue de 10 % sur les salaires de base, chaque mois, et de 10 % des points-travail annuels des couples membres des communes dans la région de Tianjin, etc. Il n'est pas certain que ces mesures — qui relèvent plus de la répression que de l'éducation (Mme Indira Gandhi en a fait, il y a quelques années, l'émère expérience) — soient efficaces et permettant notamment de résoudre le pro-

blème du chômage qui se pose dès maintenant avec acuité.

Plus de cinquante millions de personnes seraient inemployées ou sous-employées (le vice-premier ministre Li Xiangnan en annonçait vingt millions en juin 1979, sûrement pour les seules villes). Dès cette année, les mesures suivantes sont prises : emploi plus de sept millions de personnes dans des entreprises d'État ; envoi de huit cent mille jeunes diplômés dans les régions rurales ; formation ou organisation des autres chômeurs en unités collectives. Cependant, la situation restera critique ; de 1980 à 1985, la croissance naturelle des travailleurs urbains sera, en moyenne, de trois millions cent mille par an ; chaque année, dix millions d'écoliers se présentant sur le marché du travail et attendant un emploi pendant trois ou six mois dans les meilleurs cas. En plus, par sa politique d'assainissement, le gouvernement ferme de nombreuses usines. Aujourd'hui, souvent la retraite anticipée — entre quarante-cinq et cinquante ans — est pratiquée pour les travailleurs de l'industrie, qui sont remplacés, dans la mesure du possible, par leurs enfants.

Pendant les prochaines années, la force de travail sera employée à 85 % dans les services et les industries artisanales et légères. Cela entraînera un essor des entreprises collectives, dont les caractéristiques d'indépendance sont bien compatibles avec la réforme actuelle. Elles représentent déjà les trois quarts des entreprises, employant un tiers des ouvriers de l'industrie et assurant un cinquième de la valeur industrielle totale.

Pour éviter une excessive concentration urbaine (une personne supplémentaire en ville coûte à l'État quelque 700 yuan par an), de petits centres doivent être développés à l'écart des municipalités existantes ; ils constitueront les lieux privilégiés des nouvelles activités collectives.

Parallèlement, des petits métiers sont invités à renaître dans les grandes villes. Constitué dans plusieurs municipalités, des compagnies de services, rassemblant surtout des diplômés de l'enseignement secondaire, se chargent de réparer des bâtiments, de faire des opérations de maintenance, d'installer eau courante et électricité, etc. Comme dans les pays capitalistes, le travail intérimaire connaît un grand essor. Dans les plus grandes villes, début mars, plus de vingt mille jeunes étaient recrutés par des agences pour l'emploi dans les services publics ; effectuant des travaux temporaires et saisonniers, ces jeunes sont payés à la journée. Cette évolution dans le sens de la constitution d'un véritable marché du travail est confirmée par la suppression de l'affectation des demandeurs d'emploi par les bureaux de travail statiques ; ainsi prend naissance une véritable concurrence entre les travailleurs qui n'ont plus de garantie d'emploi et qui sont recrutés par une méthode dite « embauche sur une base volontaire et sélection par examen ».

Pour compléter la nouvelle politique, les dirigeants ont décidé d'« exporter » la main-d'œuvre chinoise : le 8 août dernier, un accord entre la Compagnie chinoise pour la construction de routes et ponts (créée en mars) et une société italienne relevant de l'Institut de reconstruction industrielle (IRI) prévoit de fournir quatre cent mille travailleurs sur cinq ans pour des travaux de génie civil dans des pays peu développés (10). Cette mesure est la plus frappante illustration du caractère de marchandise maintenant conféré à la force de travail en Chine. De plus, ces travailleurs « exportés » seront payés par les responsables chinois, qui ne leur remettront qu'une fraction de la somme versée par la société italienne.

Le chômage est l'un des aspects de la désorganisation due au changement de stratégie de la direction chinoise, qui se réfère toujours davantage au « modèle capitaliste ». Dans le même esprit, plusieurs banques de Hongkong dépendant de Pékin ont récemment établi une compagnie financière qui doit favoriser la constitution d'entreprises mixtes (capitaux chinois et étrangers) dans la municipalité de Shenzhen, transformée en véritable zone franche (tout comme celle de Zhuhai, proche de Macao) ; le code qui régit ces entreprises a été adopté lors de la dernière session de l'Assemblée populaire (11). En avril 1979, la Chine a fait son premier emprunt sur le marché bancaire international. Et surtout, elle s'est engagée comme prêteur sur le marché de l'euro-dollar : le 10 mai 1979, la Bank of China a en effet décidé de participer, avec plusieurs banques étrangères, à un prêt de 42 millions de dollars à une entreprise de Hongkong. Malgré la politique de rajustement — qui réduira le coût de sa modernisation de 500 à 250 ou 300 milliards de dollars — l'endettement

de la Chine ne peut que s'accroître. Les principaux prêts et autres facilités de crédit, déjà conclus ou en cours de négociation entre la Chine et des pays étrangers, se montent, pour l'instant, à près de 22,8 milliards de dollars (12).

Naturellement orientée « à droite », comme le notait Alain Jacob dans le *Monde* du 3 juillet, l'Assemblée populaire nationale a tenté de déterminer une voie plus cohérente pour surmonter des difficultés croissantes. Tout en corrigeant de nombreuses irrationalités, les autorités ont fait un choix résolument productiviste, avec une stimulation matérielle tous azimuts. Parfois même des entreprises ont été déstabilisées par la croissance des primes, qui peuvent atteindre de 10 % à 50 % du salaire. Il s'agit de mobiliser les énergies pour obtenir une croissance de 11 % de la production industrielle, pendant le second semestre, en vue d'atteindre le taux annuel planifié de 8 %. L'objectif de 80 millions de tonnes d'acier en 1985 a été révisé en baisse. Les responsables cherchent aussi à constituer un marché intérieur de consommation beaucoup plus important ; le recours à la publicité en est un élément, mais dans quelle mesure les revenus vont-ils être augmentés ?

La nouvelle politique économique es- sentielle, il est vrai, à des contraintes objectives — comme l'importante population — mais ni ces contraintes ni la rapidité du changement ne suffisent à expliquer les difficultés présentes. La tentative de faire fonctionner un mode d'accumulation largement inspiré du capitalisme, ne subissant plus les distorsions politiques du passé qui occultaient ou limitaient les défauts du système, en est une cause directe. Le chômage, qui n'est pas un simple phénomène démographique, va de pair avec une réforme économique qui n'apporte pas véritablement de solution de rechange aux politiques d'inspiration maoïste. Les difficultés proviennent aussi de résistances qui ont diverses sources : parmi les cadres politiques, désorientés par rapport aux experts ; les soldats, très politisés dans le passé, etc., sans oublier les divergences au sein de la direction, même si elles s'estompent aujourd'hui avec la victoire quasi complète de « la droite ». Reste à voir dans quelle mesure il est possible de changer la mentalité d'un peuple pour le soumettre à une rationalité à laquelle rien ne l'a préparé.

PATRICK TISSIER.

(10) Le *Monde* du 8 août 1979.
(11) Ces zones industrielles sont aussi aujourd'hui des lieux d'expérimentation de la réforme en cours dans le domaine industriel, avec une large autonomie des unités locales pour l'accueil des investisseurs étrangers, les transferts provinciaux de main-d'œuvre, etc.
(12) Sur les activités financières internationales de la Chine, voir les numéros du 1^{er} juin et du 21 septembre 1979 de la *Far Eastern Economic Review*, Hongkong.

CLINIQUE LA MÉTAIRIE

CH-1260 NYON près GENÈVE
SUISSE

Etablissement médical privé de premier ordre
pour les affections du système nerveux

Lac Léman - Tél. : 1941/22/61 15-81
Docteur G. W. Semadeni, médecin-directeur

Chimiothérapie - Psychothérapie - Traitement des insomnies
Détoxifications - Traitement de l'obésité d'origine psychosomatique
Physiothérapie - Sports.

ARMORIAL
GRAVEUR - MAROQUINIER

88, FAUB. ST-HONORÉ - 28, AV. VICTOR-HUGO
27^{ème}, BOUL. RASPAIL - PALAIS DES CONGRÈS - 7^{ème} MAILLOT
PARIS



(Cliché USIS - N.B.O. - Magnum/Photomontage Eole.)

Un double enjeu

Dans la guerre économique et industrielle mondiale, se dégage un nouveau front : celui de l'information. Front difficile à cerner, car il se rapporte aussi bien à l'information comme production immatérielle — de la transaction bancaire à la distribution par correspondance, en passant par la gestion ou l'enseignement — qu'à l'information comme ressource, clé de toute stratégie, prévision ou décision.

Bibliothèques et pigeons voyageurs furent longtemps tout l'arsenal des Etats et des Eglises, des militaires et des marchands dans leurs efforts millénaires pour rassembler et transmettre l'information. L'imagination déployée à cet effet suivait trois axes relativement linéaires : collecte (le renseignement) ; exhaustivité (l'inventaire) ; synthèse (le rapport). Subitement, cet ordre rassurant se trouve dispersé par le rythme rapide des mutations scientifiques et techniques, le volume gigantesque des informations à traiter, la brusque réduction des délais pour la prise de décision et l'exécution.

La première, l'armée américaine, directement confrontée à ce triple défi, a pu expérimenter les systèmes automatisés, ouvrant ainsi à l'industrie l'accès d'un

nouveau et vaste domaine. Dans les banques et bases de données, dans les réseaux télématiques, l'information s'émancipe des supports traditionnels (livres, revues, journaux). Convertie techniquement en unités élémentaires, mesurables et facturables, elle devient une marchandise comme toutes les autres, produite distribuée et vendue sous forme de « données » plus ou moins brutes.

Née aux Etats-Unis, l'industrie de l'information y est en plein épanouissement : soucieuse de faits et de chiffres, la clientèle y est loin d'être saturée, mais, déjà, la rivalité entre constructeurs, sociétés de services, firmes électroniques et éditeurs s'étend au monde entier où elle ne rencontre, partout, qu'une faible résistance. L'expansion suit un schéma désormais classique : avance technologique, financement direct ou indirect par le gouvernement fédéral, rentabilisation sur le marché intérieur, conquête des marchés extérieurs et notamment européens, consolidation de la suprématie.

Mais l'industrie de l'information ne peut être considérée comme un front industriel parmi d'autres — agro-alimentaire, matières premières, énergie, téléphone, électronique : l'absence de toutes ces barrières est, en effet, conditionnée par la maîtrise de l'information, par les capacités affectant la capacité des uns et des autres à prévoir et faire des choix. En dernière instance, c'est la pertinence de l'information et de son traitement qui permet de faire les bons choix d'investissement, d'implan-

tation, de mouvement ou de commercialisation. Et, si certains groupes et firmes ont pu atteindre à une impressionnante efficacité, c'est grâce à la rencontre d'un certain type de raisonnement, d'origine militaire — connaissance du terrain et de l'ennemi, balayage des possibilités, simulations, — avec des banques d'information très performantes, également de conception militaire.

La domination américaine sur les autres économies s'en trouve confortée. Pour leur part, les Etats européens, jouant du monopole des télécommunications, développent des réseaux nationaux, tentent de préserver des filières informationnelles indépendantes, de susciter des industries nationales. De telle sorte que le fossé s'accroît encore entre quelques nations nanties, bien informées (data rich) et les autres, démunies, sous-informées (data poor).

Voici enfin qu'avec les services d'information destinés au grand public, bientôt mis en place par les P.T.T. européens, le champ d'action se déploie démesurément. Logique technocratique des appareils d'Etat et logique commerciale des industriels de l'information se conjuguent pour coloniser la vie domestique, médiatiser un peu plus les communications entre les individus. Tel est le double enjeu de la guerre des données : la conquête des marchés y est aussi inscrite sur le terrain de la pensée et des relations sociales.

ANTOINETTE LEBEURE et MAURICE RONAL

Une nouvelle matière première pour réactiver la croissance des économies essouffées

C'est du volume de données dont elle dispose que notre époque tire un sentiment immédiat de sa supériorité alors que le véritable enjeu porte sur le degré auquel l'homme sait saisir et maîtriser les informations dont il dispose.

GOETHE

REVOLUTION informationnelle, société d'information, troisième âge de la révolution industrielle. Toute une série d'analyses (1) mettent l'accent sur l'information comme nouvelle matière première, nouvelle forme d'énergie, pétrole du vingt et unième siècle, agent majeur de la croissance, moteur de l'économie, nouvelle fondation pour des sociétés essouffées. La crise de l'énergie confère à ces prévisions une acuité particulière. Sont brassés dans ces vastes synthèses les nouveaux supports vidéo, les satellites, les fibres optiques, les réseaux de télécommunication, les micro-ordinateurs, les micro-processeurs, et leurs applications. Pêle-mêle, des applications qui existent depuis longtemps, d'autres qui se mettent en place, des choses qui n'existent pas encore, et d'autres qui n'existeront peut-être jamais.

Les banques et bases de données sont au croisement de ces technologies : le traitement de l'information connaît une mutation, baptisée « révolution documentaire » (2). Elle combine une informatisation des fichiers, conçus pour être interrogés en « conversationnel » (on line), et des réseaux de télécommunication internationaux qui permettent d'accéder à ces vastes « réservoirs de pensée ». Il est actuellement possible, à partir de n'importe quel lieu où l'on dispose d'un téléphone, d'interroger à l'aide d'un terminal plusieurs millions de références d'articles, plusieurs milliards de données numériques ou textuelles sur tous les sujets, de modifier immédiatement la question en fonction des premières réponses et d'obtenir en quelques minutes l'information souhaitée.

On peut, il faut, distinguer trois approches de cette « révolution documentaire » : comme ressource stratégique, comme marchandise, comme support de relations sociales.

a) En effet, si l'information, son contrôle, son stockage, assurent du pouvoir, depuis des temps immémoriaux, l'application apportée par

les nouvelles technologies définit un nouvel enjeu dans les rapports entre Etats, entre Etats et firmes multinationales, dans les rapports entre Etats nantis (data rich) et les autres (data poor). L'indépendance nationale, la souveraineté de la recherche et des décisions, se modifient suivant de nouvelles configurations ;

b) Les nouveaux systèmes de distribution de l'information bouleversent le champ du savoir en systématisant des critères de coût, en homogénéisant les certifications qu'il faut, l'information, si elle était dispersée, difficile d'accès, si elle se présentait sous une forme brute ou indifférenciée, était le plus souvent « gratuite », et des services milites ou assureraient la collecte et la classement : bibliothèques, centres de documentation. Marchandisée, elle donne lieu à une « industrie de l'information », régulée par des critères de profit ;

c) Enfin, comme automatisation de la machine à collectionner, comme mode d'organisation de la connaissance, les banques et bases de données portent en elles un modèle de société qu'il est encore trop tôt pour décrire. Ce qui frappe, c'est que ces enjeux de civilisation sont, comme toujours, reliés comme « effets », rétroliés, jamais comme « projet ». Et ces effets sont le plus

L'automatisation de la documentation

L'information et le développement des télécommunications démultiplient les possibilités d'accès à de vastes « réservoirs de pensée ». Mais la technologie en quête d'applications ne va-t-elle pas créer de nouveaux enjeux dans les rapports entre Etats, un nouveau modèle de société dont les contours sont systématiquement idéalisés ?

souvent idéalisés comme promesse d'une transparence, d'une société interactive, d'une égalisation dans l'accès au savoir. Les résistances sont, comme toujours, sous-évaluées, et les résistances décrites comme refus du changement.

Comme c'est souvent le cas avec les « nouveaux services » ou les innovations, on ne sait au juste ce qui prime : la réponse à un besoin, ou la technologie en quête d'applications ? Le congrès de la Société américaine des sciences de l'information concluait en 1973 à « l'interaction entre le développement technologique et les besoins des utilisateurs ». Mais quelle interaction ?

Le pullulement des écrits scientifiques

LES besoins sont indéfinissables : L. quels que soient les indicateurs de mesure (volume, fréquence, taux d'augmentation), on assiste à une inflation d'informations, publications, rapports de recherche, imprimés. Si on se restreint au champ de l'information scientifique et technique (I.S.T.) sur lequel ont été tentées de nombreuses estimations, on constate que les indices du volume de la littérature scientifique ont été multipliés par un facteur d'environ un million entre 1950 et 1970. Un rapport de l'O.C.D.E. faisait état pour 1973 de 35 000 revues scientifiques, dont 2 200 américaines (3). Un rapport de l'UNESCO situe leur nombre entre 50 000 et 70 000 (4). Deux millions d'écrits scientifiques sont mis en circulation annuellement, soit 6 000 ou 7 000 articles par jour ouvrable. Suivent une autre étude, articles et rapports scientifiques et techniques totalisant 250 millions de

pages par an, ou encore 20 millions de mots par jour. « Cette production courante s'ajoute, bien entendu, au stock préexistant accumulé. Celui-ci a été évalué à 20 millions de caractères alpha-numériques, soit 10⁸ » (5).

Certaines données économiques fournissent une autre mesure du phénomène : ainsi, aux Etats-Unis, les dépenses fédérales pour l'I.S.T. ont passé de 150 millions de dollars en 1965 à 500 millions de dollars en 1968. Quelle que soit la valeur de ces estimations globales, leur seule convergence tend à prouver qu'une part substantielle des budgets nationaux consacrée à la recherche et au développement est maintenant affectée à l'entretien et à l'amélioration des services d'information (de 2 à 5 %).

Il convient cependant de tempérer cette idée selon laquelle, en matière

d'I.S.T., nous serions entrés dans une période de crise ou d'inondation. Si la quantité d'informations croît, le nombre de chercheurs pour les traiter croît tout autant. De plus, dans un système documentaire bien conçu, « la bonne information chasse la mauvaise », et l'information ancienne laisse la place à l'information récente. Des mécanismes subtils, le « collage invisible » cher aux sociologues anglo-saxons, assurent une circulation parallèle de l'information, élitiste il est vrai. Enfin, cette prolifération est en grande partie artificielle : obligation pour les chercheurs de publier puisque leur carrière est indexée sur le volume d'articles publiés, persistance ou création de revues dans un souci de prestige, d'image institutionnelle, en fonction de critères extra-scientifiques.

Ce qui frappe, c'est que, dans les réunions internationales ou les organismes qui orientent nationalement la recherche, on s'est assez peu posé le problème de la contraction du volume d'I.S.T., de l'amélioration des méthodes d'exposition et d'expression des écrits, d'une réduction du nombre des publications, pour se consacrer essentiellement à l'amélioration des procédures de classement et de stockage.

De ce point de vue, on retrouve dans le domaine de la documentation une application de cette loi selon laquelle l'information donne la possibilité d'écarter les choix de repousser les échéances, d'assurer la survie d'ensembles que leur taille, leur poids démesuré, leur engorgement, condamneraient à se reformer pour ne pas s'effondrer sous leur propre masse. Le parallèle esquissé par G.A. Boutry (6) entre les problèmes d'I.S.T. et ceux de la circulation automobile se justifie parfaitement. De même que l'informaticien a pu atténuer et rendre supportable la saturation des cités par la coordination automatique des feux de circulation et l'optimisation des flux (en attendant comme au Japon, la programmation centralisée des itinéraires, chaque voiture étant reliée à un ordinateur central), évitant ainsi des choix en matière de transports collectifs de voirie ou d'implantation des lieux de travail, de même aujourd'hui elle rend viables des systèmes documentaires géants en éliminant les remèdes que l'on pourrait porter à ce gonflement des données à traiter.

(Lire la suite page 14.)

Lire pages 14 à 20 :

PAGES 14 et 15 : L'information, une marchandise. — Droits individuels et souveraineté en question. — Dynamisme et hégémonie des firmes américaines.

PAGES 16 et 17 : Monopole et déréglementation. — Un nouvel ordre de la documentation. — L'Europe et la crise des réseaux. — Libre circulation des données et barrières nationales.

PAGES 18 et 19 : La filière française. — Dix millions de références « en ligne » : Télésystems. — Thémocrite, un exemple de banque de données.

PAGE 20 : Des réservoirs de pensée ?

- (1) Machup F., The production and distribution of knowledge in the United States, Princeton, 1967. Forêt M., The information economy, Stanford University, 1971. Building a primary and secondary information sector : a national income accounts manual, O.C.D.E., Paris, 1977. Rinaldi de Sala P., Policy choices for the information age in a representative government communications policy, Aspen Institute, London, 1978. Ball D., Vers la société post-industrielle, Robert Laffont, Paris, 1978. Jantech, la Prévision technologique, O.C.D.E., 1981. Atlas 2, la Parole et l'écrit, P.U.F., Paris, 1978.
- (2) La révolution documentaire aux Etats-Unis, Problèmes politiques et sociaux, n° 221, la Documentation française, Paris, 1977.
- (3) Georges Andrieu, L'information en 1973, O.C.D.E., Paris, 1974.
- (4) UNESCO, Etude sur la réalisation d'un système mondial d'information scientifique, UNESCO, Paris, 1971.
- (5) L'information, n° 3382, op. cit.
- (6) Boutry G.A., La Connaissance et la Puissance, Albin Michel, Paris, 1974.

Suite de la page 13.)

Depuis la fin du dix-neuvième siècle se multiplient les efforts destinés à rationaliser la fonction documentaire et à la constituer en technique. Le *Chemisches Zentralblatt* date de 1830 et l'*Engineering Index* de 1855. Suivront les efforts de normalisation internationale (la C.I.D.U. classification décimale universelle) puis, en 1912, l'utilisation du micro-film à des fins de stockage ; entre 1929 et 1933, les études de classification bibliographique ; à partir de 1940, les cartes perforées, puis les sélecteurs photographiques, les systèmes de rétroprojection par filaments superposables. La technique documentaire passe progressivement de la conservation pure et simple à l'exploitation des documents, de l'archivage au traitement. Mais la mutation décisive se produit avec la mise en œuvre de l'ordinateur, l'apparition d'une troisième génération informatique (mémoires de masse, fichiers magnétiques, disques, accès direct, temps partagé, procédures dites conversationnelles ou interactives), puis l'interconnexion pour le traitement à distance.

L'automatisation documentaire résulte de ce croisement entre trois séries technologiques indépendantes : documentaire, informatique et télécommunications. Ce croisement n'était nullement « naturel ». Il n'est pas l'aboutissement logique d'un

effort séculaire, ou plutôt il ne se produit pas n'importe quand ni n'importe où. Les infrastructures, le développement des interfaces et des logiciels, étaient très coûteux. C'est à l'occasion des grands programmes militaires, puis spatiaux, que sont expérimentés et financés les nouveaux systèmes documentaires.

On sait comment la recherche scientifique aux Etats-Unis a été largement annexée par le département de la défense. Ainsi, en 1957, 53 % du montant total des dépenses américaines (publiques et privées) de recherche et développement étaient consacrés à la défense.

« Les militaires sont vraiment déterminés à utiliser à fond toutes les ressources du savoir et apprennent en conséquence. Une liste (élaborée par l'Army Research Office) de 1961 énumère quatre-vingt-neuf domaines à prospecter, et y sont abondamment représentés, à côté de la physique et de l'électronique, les sciences de la vie, les mathématiques, les sciences de la terre, les sciences humaines » (7). Cent treize centres d'analyse sont constitués pour mémoriser tous les documents imprimés : « Un énorme volume de grand format, plus de mille cent pages, imprimé en petits caractères : c'est le condensé de la littérature scientifique parue de 1960 à 1968 dans le domaine de l'human engineering. Préparé exclusivement pour l'U.S. Army par l'Institute for Psycholo-

gical Research, c'est une compilation de plusieurs milliers d'articles et de livres. Leur objet est de connaître les effets de l'environnement sur les individus. Même là où l'armée n'intervient pas les recherches sur leur origine, elle est en mesure d'en recueillir les résultats, systématiquement, à l'arrivée » (8). En 1967, ces centres d'analyse sont dotés de moyens informatiques.

Les premiers réseaux de données furent conçus pour la National Security Agency, l'agence chargée d'intercepter et de traiter les communications et les signaux radar du monde entier. Il fallait rassembler ces données le plus rapidement possible, le facteur vitesse étant décisif dans l'exploitation de ce type de renseignement. Au début des années 60 se met en place un réseau maillé par câbles et faisceaux hertziens entre les stations d'écoute et les centres de traitement. A la même époque, à l'initiative de la Rand Corporation, le département américain de la défense installe un réseau expérimental reliant les centres de recherche universitaires et militaires : Arpanet (Advanced Research Projects Agency).

Une fois maîtrisée sur crédits

(7) Thodier F. « Les scientifiques et la course aux armements », in la Recherche, Paris, janvier 1972.
(8) Idem.

militaires, la technologie passe dans le domaine civil. Des sociétés sont chargées de commercialiser les logiciels mis au point ou les données

rassemblées : Lockheed et System Development Corporation (S.D.C.). On peut alors parler d'un véritable complexe militaro-informatique.

Banques et bases

BANQUES d'information, systèmes documentaires, systèmes d'information, banques de données, bases de données — la terminologie est encore fluctuante — désignent les systèmes automatisés d'exploitation de données, quelles qu'elles soient. Ces fonctions étaient partiellement assurées par des méthodes manuelles et mécanographiques, mais l'application de l'informatique et des télécommunications démultiplie les possibilités dans le temps de traitement, le volume des données, les performances dans le tri, la recherche, le croisement et la présentation.

On distingue deux types de données : bibliographiques et factuelles : « Les données bibliographiques sont des références de documents qui ont été stockés, analysés, indexés, résumés. Ces références constituent, par rap-

port au document original, une donnée secondaire et tout le problème sera d'accéder au document primaire une fois qu'on aura connaissance de son existence et une idée sommaire de son contenu grâce au résumé ».

Les données factuelles sont des informations brutes : chiffres, séries statistiques, cartes, photos, noms, schémas. Indifféremment des choses, des phénomènes, des propriétés. Nature, format, mode d'emploi, présentation, varient d'un système à l'autre.

Un consensus s'opère pour qualifier les systèmes qui traitent de la littérature pour en extraire des références et des résumés de « bases de données » (Bibliographie databases, Reference databases) et les systèmes qui traitent les données factuelles, numériques ou textuelles comme de « banques de données » (Source databases).

Un immense marché potentiel s'offre aux sociétés spécialisées dans la vente de données

« Cette donnée se préparera sous des formes de plus en plus maniables ou comestibles : elle se distribuera à une clientèle de plus en plus nombreuse ; elle deviendra chose de commerce, chose qui s'exporte, chose entre qui s'écrit et se produit un peu partout ».

PAUL VALÉRY.

L'INFORMATION n'a jamais été gratuite. Livres et revues se vendent comme n'importe quel produit. Quand on assimile un livre ou une revue à une marchandise, on ne peut dissocier l'information de son support : papier et encre. A nombre de pages égal, un livre « intéressant » et bourré d'informations coûte aussi cher que le livre « creux ». Seules certaines publications, les lettres d'informations confidentielles sur abonnement, les études réservées à un ou à quelques commanditaires font payer cher la valeur des informations rassemblées, et non le prix du papier.

L'existence d'un secteur public de la documentation (bibliothèques, services universitaires, centres d'information) représente une poche de gratuité dans un ensemble soumis aux lois du marché. Même les services documentaires d'entreprise échappent à la logique marchande : « Ils obéissent à des critères de productivité, ils n'en sont pas moins perçus comme frais de fonctionnement internes à l'entreprise, jamais comme achat d'une prestation ».

Par rapport à l'information stockée sur papier, dispersée, inaccessible à distance, les données extraites et transmises en temps réel représentent une information d'un ordre supérieur. On n'achète pas une certaine quantité de papier, une certaine qualité d'impression ou de brochage, mais l'information elle-même, référence ou donnée brute. En fait, cette information n'est pas non plus dissociable du support informatique qui la restitue, a fortiori quand la res-

L'information, une marchandise

Les connaissances s'« exploitent », se « transfèrent », se « traitent ». L'accès au savoir se vend, comme n'importe quel autre produit industriel. Les impératifs de rentabilité et la concurrence amènent une guerre commerciale où risquent de s'engouffrer les notions de service public et de souveraineté de l'Etat.

Il s'agit de compiler d'un traitement graphique ou mathématique.

Ce sont, à la fois, un service et un produit qui sont vendus et, suivant les cas, incorporés au produit final, plus ou moins de temps-machine (puissance informatique), plus ou moins de temps humain. Dans une banque de données, on peut acquérir une donnée brute (combien de tonnes de café ont été pro-

duites au Brésil en 1978), mais aussi une série statistique (sur dix ans), un agrégat (production agro-alimentaire), une estimation prospective (combien de tonnes seront produites en 1985), une stratégie de pénétration.

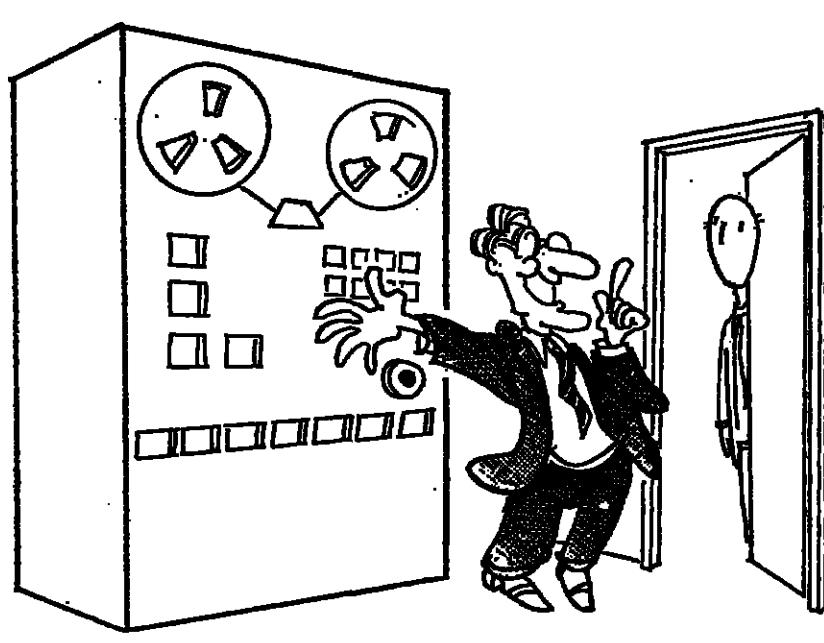
Quand on parle aujourd'hui d'industrie de l'information, on désigne un double phénomène :

1) Il n'y a rien de métaphorique ou d'abusif à qualifier d'industrielle l'opération qui consiste à exploiter des gisements informationnels, plus ou moins concentrés, entoués ou à ciel ouvert, la collecte, l'indexation, la mise en mémoire d'appareils à l'extraction et à la transformation d'une matière première ;

2) La documentation a longtemps été considérée comme un service annexé. L'amortissement des coûts occasionnés par l'automatisation oblige à penser en termes de prix de revient : on passe d'un

produit domestique à un produit industriel, la rentabilité ne pouvant, dans le cas d'une firme, être atteinte au niveau d'un seul utilisateur.

La dématérialisation des données et des données et distributeurs de données s'est faite progressivement. Le groupement professionnel, le laboratoire ou l'association scientifique qui met en œuvre la base ou la banque de données n'a pas vocation ou compétence pour vendre ; il fait appel à des sociétés spécialisées, qui chargent ces données sur un ordinateur affecté à cette activité : ordinateur-serveur (host). L'exploitant est le responsable du chargement des données. Outre la conception et l'amélioration des logiciels, il assure la satisfaction des demandes, la promotion des produits et la formation des utilisateurs. Il a été recensé aux Etats-Unis plus de cinquante fournisseurs de données, dont 93 % sont des sociétés



L'énorme disparité des moyens

DROITS INDIVIDUELS ET SOUVERAINETÉ EN QUESTION

UN rapport de l'UNESCO attirait l'attention, en 1971, « sur le gigantesque appareil analytique en voie d'implantation pour assurer le traitement de la littérature scientifique... Les moyens d'exploitation intellectuels, techniques, financiers tendent à être concentrés entre les mains d'un petit nombre » (1). De son côté, Harold Lammel

s'alarmait, dès 1965, de « l'importance des forces qui favorisent des monopoles capables de bloquer la circulation de l'information » (2). Plus récemment, le rapport Nora-Minc (3) s'inquiète de l'organisation de la « mémoire collective » par les banques de données américaines et définit les réservoirs d'informations comme un impérialisme de souveraineté. Un rapport officiel suisse (4) a aussi constaté que « les petits pays sont dans l'impossibilité pratique et financière d'avoir une documentation complète pour tous les domaines. Mais, d'autre part, pour eux plus encore que pour les grands pays, la documentation est indispensable pour la tenue au courant de l'évolution de la science et de la technique et pour leur permettre de rester concurrentiels ». Un congrès tenu à Budapest en 1972 exprimait la même inquiétude dans les pays du Comecon. L'O.C.D.E. a contribué à cette prise de conscience par de nombreuses études, dont celle de Georges Andrieu qui demandait si « les gouvernements peuvent laisser se développer de façon chaotique et pour des motifs mercantiles systèmes et réseaux automatisés et, de même, renoncer à tout contrôle sur les technologies nouvelles qui essaieront avant dix ans » (5).

L'avance américaine, évaluée à cinq ans, glisse insensiblement au monopole de fait, au niveau tant de la production des bases de données que des systèmes de distribution et des réseaux de transmission. « Il appartient à chaque nation de détenir les clefs de son développement, d'être responsable de son information. L'indépendance nationale est à ce prix. Elle ne peut être uniquement le fait de la bombe. A quoi servirait en effet d'envahir ou même de menacer sans militer un pays dont la prospérité, l'avenir, dépendent de vous ? », constate Serge Cecily (6).

Si la souveraineté nationale réside dans la capacité de traiter sur place l'information produite sur place, de retenir et de transférer soi-même les technologies, de suivre par ses propres moyens la littérature scientifique mondiale, de connaître ses ressources et leur insertion dans le rapport des forces mondial pour élaborer des stratégies, il apparaît d'emblée que le problème ne se pose pas dans les mêmes termes pour les Etats industrialisés et pour les Etats en voie de développement.

Les premiers disposent de gisements informationnels riches, et il leur appartient d'exploiter eux-mêmes ce stock, ou de se laisser piller par les systèmes américains, ou de se spécialiser dans certains créneaux ou de négocier des échanges sur cette base, ou encore de s'insérer dans une division internationale du traitement de l'information sous hégémonie américaine. Pour les pays du tiers-monde (dits *poor*), aux appareils scientifiques souvent absents, techniquement assistés par leurs anciens colonisateurs, hautement bureaucratiques mais sous-administrés c'est-à-dire sous-informés, la pauvreté des ressources les condamne à être clients, à moins qu'une coopération internationale ne soit mise en œuvre en fonction de leurs besoins.

Cette hypothèse est peu probable, car tout s'y oppose : intérêt national, logique marchande d'une industrie de l'information agressive, rivalité des blocs géopolitiques. Les quelques expériences de coopération internationale comme l'INIS ou l'AGRS (7) reposent sur le donnant-donnant et profitent à ceux qui possèdent les moyens, l'équipement, les ressources humaines pour l'utiliser pleinement. Déjà, la coopération européenne, pourtant fondée sur un niveau commun de développement et une commune dépendance à l'égard des systèmes américains, bute sur la diversité des stratégies

et des intérêts de chacun des Etats de la Communauté.

Le « rapport des forces informationnelles » présente un certain nombre d'effets et de risques.

● **DOMINATION LINGUISTIQUE DE L'ANGLAIS** : l'anglais domine nettement la littérature scientifique mondiale. 60 % des articles portant sur la chimie, 55 % en biologie et médecine, sont rédigés en anglais. Le prestige des revues américaines, le souci d'être intégré (indexé et résumé) dans les grands index américains, incitent les chercheurs à écrire directement en anglais. Au Japon et en Europe occidentale, certaines revues sont publiées en anglais, alors que les revues rédigées dans la langue nationale disparaissent ou sont soutenues artificiellement, faute d'audience internationale. L'avènement des systèmes automatisés renforce encore cette tendance. L'anglais devient la langue documentaire et accrue encore l'exclusivité de l'anglais comme langue internationale, cet

(1) UNESCO (voir note 1 page 13).
(2) Harold Lammel, *Policy problems of a data-rich civilization* dans « Proceedings of the FID Congress », Washington Spartan Books 1968.
(3) Simon Nora et Alain Minc, *L'information et la société*, Le Seuil, Paris, 1978.
(4) Rapport final de la commission d'experts chargée des questions de documentation scientifique, Zurich et Bernes, 1972.
(5) Andrieu Georges, *L'information en 1985*, op. cit.
(6) Serge Cecily, *Documentaliste*, op. cit., repris dans *Problèmes politiques et sociaux*, n° 321, la Documentation française, Paris.
(7) INIS : base de données développée par l'Agence internationale de l'énergie atomique ; AGRIS : base de données développée par la F.A.O.

مكتبة الأصل

privée. Ce peut être une activité centrale ou le département d'un groupe industriel (comme Lockheed), d'une société de conseil (System Development Corporation), d'une société informatique (Control Data ou General Electric).

Dans 57 % des cas, le fournisseur (appelé encore serveur) gère des banques ou des bases qu'il n'a pas conçues. Dans 27 % seulement des cas, il gère ses propres bases ou banques.

A un pôle, on trouve les euphemismes, comme Lockheed Information System ou System Development Corporation, qui proposent près d'une centaine de bases bibliographiques sur tous les sujets; à l'autre pôle, la boutique spécialisée, qui vend un service complet, de la donnée brute jusqu'à l'expertise, mais dans un seul domaine. C'est le cas de Data Resource Inc., pour l'information économique.

Si le mouvement de commercialisation, stimulé par la concurrence entre serveurs, a eu pour effet premier d'améliorer les logiciels et les performances, d'assurer une distribution plus rapide et une plus grande facilité d'interrogation, il tend de plus en plus à déplacer l'accent de la satisfaction d'un besoin vers la production d'une demande. Les efforts sont de plus en plus concentrés sur l'élargissement de la clientèle. Le nombre de consultations a sextuplé entre 1973 et 1978, passant de 20 000 à 120 000. Ou encore, de 700 000 en 1974 à 2 000 000 en 1977. Le marché potentiel est évalué à 80 000 000 ou 100 000 000 de consultations (le coût d'une consultation variant de 40 à 300 dollars, le chiffre d'affaires potentiel serait de 5 milliards de dollars).

Les études de marché prolifèrent pour évaluer les meilleurs moyens d'attirer ces milliers d'utilisateurs potentiels, et en premier lieu les entreprises: banques de données géantes stockant à bas prix des milliards de données, banques de données structurées autour de modèles de simulation, ou encore banques de données restreintes ancrées

dans un créneau. On peut se demander si les services documentaires à vocation de service public auront, en Europe,

le dynamisme nécessaire pour rivaliser avec les services marchands, et surtout si cette guerre commerciale ne se fera

pas au détriment de la préservation de filières informationnelles décisives pour la souveraineté des Etats.

Transmission à haute vitesse

Le développement des banques de données est directement lié aux possibilités d'accès décentralisés et à distance. Jusqu'à ces dernières années, des lignes téléphoniques ordinaires étaient utilisées pour les liaisons entre ordinateurs et terminaux. Bien souvent, ces lignes louées à l'administration des P.T.T. (ou à Bell) n'étaient utilisées que 10 % du temps. Elles ne recevaient que des débits lents (ces débits se mesurent en bits/seconde et il faut 8 bits pour transmettre un caractère; le réseau téléphonique a une capacité maximale de 2 400 bits/s, soit 300 caractères/s). Enfin, la fiabilité du réseau téléphonique n'est pas adaptée à la transmission de données qui supporte mal les bruits.

Cette situation ne pouvait durer alors que les procédures de temps partagé et d'informatique répartie multipliaient les demandes de liaisons informatiques. L'installation de réseaux spécifiques nouveaux avait demandé d'énormes investissements. L'intérêt de la technologie de communication de « paquets » fut d'ailleurs telle que la partie la plus onéreuse du réseau (les lignes) et de remplacer seulement les commutateurs classiques par des dispositifs plus sophistiqués pilotés par des mini-ordinateurs, autorisant des débits plus importants, assurant une meilleure fiabilité des transmissions et un temps d'établissement de la liaison très court.

Les séquences de données sont découpées en « paquets », transmis d'un commutateur au suivant, et ainsi de suite jusqu'au destinataire. Le « paquet » constitue donc un ensemble (analogue à une lettre en service postal) identifié par le code de l'expéditeur et du destinataire. Chacun de ces « paquets » circule à très haute vitesse et le message est reconstitué en fin de trajet, chacun des « paquets » s'ordonnant avec les autres. La durée moyenne de transit est presque nulle: 200 millisecondes. Ces avantages techniques ont aussi un intérêt commercial puisque la communication de paquets élimine par là les coûts de transmission.

Suprématie économique et scientifique, reconnaissance du droit à l'information

AVEC quatre cent cinquante banques et bases de données les Etats-Unis détiennent 90 % du stock mondial de données on line. Aussi voit-on mal comment des administrations ou des entreprises pourront se passer des services américains si aucune politique d'ensemble n'est mise en œuvre (1). Cette suprématie résulte d'un effort prolongé et largement subventionné par le gouvernement américain, qui a beaucoup, aujourd'hui, de dénoncer le soutien apporté par les gouvernements d'Europe occidentale à leurs industriels de l'information. Mais, à trop insister sur le financement gouvernemental, on manque l'essentiel: l'environnement informatique, la richesse des gisements informationnels, le dynamisme des compagnies qui exploitent ces gisements (2).

L'environnement informatique, c'est bien sûr, le premier parc mondial d'ordinateurs (un tiers plus nombreux que dans le reste du monde); c'est aussi l'information massive des bibliothèques, institutions culturelles, universités, entreprises, au-delà des applications de simple gestion; c'est, enfin, une

véritable culture informatique, une familiarité avec les machines, qui a permis une insertion presque naturelle des systèmes documentaires automatisés. La richesse des gisements informationnels est évidemment une retombée de la suprématie économique et scientifique des Etats-Unis, mais elle découle aussi de la reconnaissance du droit à l'information, du pragmatisme généralisé et d'une boussole de faits. Ce n'est pas la quantité d'informations disponibles dont dispose un individu ou une entreprise qui compte, mais sa capacité à traiter et synthétiser une information accessible. Des études ont montré que le citoyen américain consacre en moyenne quatre fois plus d'informations (téléphone, photocopies, télécopie, etc.) qu'un Européen. Enfin, si l'impulsion vient de l'armée, puis du gouvernement, c'est le règne de la concurrence (le fameux « esprit d'entreprise ») qui confère aux systèmes d'information américains ce profil industriel, ce dynamisme qui en font une affaire très profitable.

On peut distinguer quatre « vagues » d'automatisation de l'information, correspondant chacune à une préoccupation dominante.

Aux Etats-Unis, les géants de l'industrie privée ont vite pris le relais de l'armée et du gouvernement pour faire de l'industrie de l'information une activité économique très profitable. Grâce à leur dynamisme, certes, mais aussi à un environnement technologique et culturel particulièrement favorable.

La première vague, on l'a vu, est déterminée par les besoins de l'armée, puis par ceux de la conquête spatiale. La protection du territoire suppose un traitement de l'information « en temps réel ». L'information résout cette obsession militaire de l'accolation du temps de réponse, du stockage préventif de contre-mesures, de contre-attaques, l'anticipation des événements possibles et la modélisation. La mission de « veille scientifique » que l'armée s'attribue suppose aussi une capacité à mémoriser et traiter l'ensemble de la littérature scientifique et technique. Enfin, les programmes associant

des milliers d'entreprises et impliquant un échange d'informations, une coordination des expérimentations. Les bases de données puis les banques de données sont ouvertes aux entreprises sous contrat avec l'armée.

La deuxième vague bénéficie de l'expérience des matériels et logiciels militaires. En 1963, paraît le « rapport Weinberg » dans lequel le président Kennedy explique que « l'une des principales possibilités d'accroître l'efficacité de notre effort national en matière de science et de technique et de gestion gouvernementale réside dans l'amélioration de notre capacité à communiquer l'information sur les efforts de la recherche actuelle et les résultats du passé ». Une série d'organismes sont mis en place: Office of Science Information Service, Office of Science and Technology, President's Science Advisory Committee (P.S.A.C.), Committee on Scientific and Technical Information, National Reference Center for Science and Technology, National Data Reference Data System, Science Information Exchange, Clearinghouse for Federal Scientific and Technical Information, National Technical Information Service, National Commis-

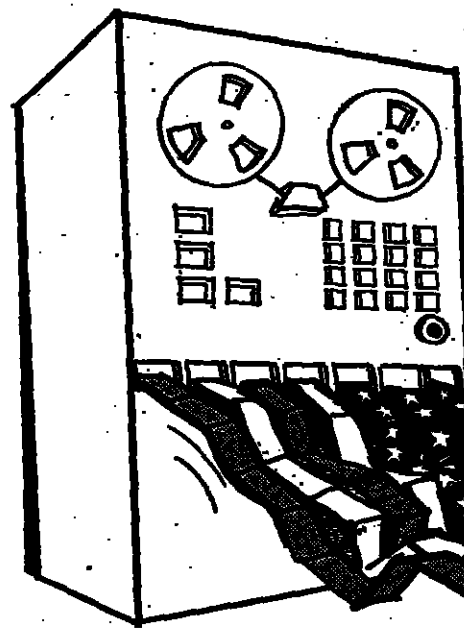
sion on Libraries and Information Services. La multiplication d'organismes dont les missions se chevauchent est l'indice d'une absence de planification. Dès 1968, tous les rapports rédigés par le P.S.A.C. déplorant la dispersion des initiatives, la prolifération désordonnée de banques et bases de données. Les fondations le Congrès, la National Library of Medicine, les agences fédérales créent leurs propres systèmes. Bibliothèques, sociétés savantes à but non lucratif (comme l'American Institute of Physics ou l'American Chemical Society) drainent les subventions. Plus on s'éloigne d'un plan d'ensemble, plus on multiplie les sources de financement.

(Lire la suite page 16.)

(1) Serge Caenly, « L'information scientifique et technique aux Etats-Unis », in Documentaliste, volume 14, Paris 1977 (repas dans Problèmes politiques et sociaux, n° 321, in Documentation Française).

(2) J.-L. Gervais-Billac, Sur quelques développements récents de l'information documentaire aux Etats-Unis, in Documentation Française, Paris, 1977.

Dynamisme et hégémonie des firmes américaines



« équivalent fonctionnel du latin » dont parle pudiquement M. Brzezinski (8). L'Europe de l'Est et l'Union soviétique n'échappent pas à ce mouvement, et la sixième édition du dictionnaire de la documentation en Hongrie fait de l'anglais la langue de référence. Les systèmes documentaires nationaux ont le choix entre l'adaptation de l'anglais comme langue de la documentation, ou la mise en place de systèmes multilingues, qui accroissent les coûts mais préservent une autonomie linguistique au niveau de la rédaction et au niveau de la lecture (multilingue: seuls les mots-clés et les abstracts sont traduits en plusieurs langues).

● **BALANCE DES PAIEMENTS**: la consultation de systèmes américains d'information, les coûts d'abonnement, d'accès et de consultation, les prix des communications transatlantiques (dont une part seulement est prélevée sur le P.T.T.) se traduisent par une importante sortie de devises. TYMNET assurait un trafic mensuel de trois mille cinq cents à quatre mille heures de l'Europe vers les Etats-Unis, dont une part importante pour la consultation de banques et bases de données. On évalue à 10 millions de francs la facture des trente mille interrogatoires réalisés à partir de territoire français vers les Etats-Unis.

● **PLUS MAL CONNUS SONT LES RISQUES DE RETENTION**: filtrage, sélection, classification. « Un ordinateur peut être programmé pour conserver les renseignements bibliographiques destinés à certains clients » (9). Dans le fichier de la NASA, certains documents, signalés ne sont pas directement accessibles, encore cette « classification » est-elle notoire. On connaît peu de cas de rétention: c'est ici le domaine du soupçon et de la « rumeur », fondés sur un double constat. Techniquement, rien n'est plus facile que de programmer des niveaux de confidentialité. Ensuite, la nature

des liens entre Lockheed (System Development Corporation) et l'armée américaine font réfléchir. Il est vrai que ces dispositifs peuvent être contournés: ainsi, les ingénieurs chinois ont longtemps utilisé l'information des fichiers de la NASA, accessibles au centre serveur de l'Agence spatiale européenne.

Un procès, aux Etats-Unis, n'a pas eu un grand retentissement: il opposait Technotec, de Control Data, au gouvernement américain à propos de l'installation dans un pays de l'Est d'un ordinateur sur lequel aurait été chargée une copie du système Technotec (10). Technotec a fait valoir que l'information stockée par elle ne lui appartenait pas en propre, qu'elle appartenait encore moins aux Etats-Unis (à l'exclusion des technologies qui proviennent de laboratoires financés par le gouvernement). Un accord a abouti à l'installation d'un ordinateur en Belgique, réservé aux pays du Comecon. On ne sait si cette version de Technotec est complète; par contre, tout le monde sait que l'installation, service soviétique spécialisé dans la diffusion des technologies, est abonnée à Technotec depuis quatre ans, à New-York. Il semble qu'un problème comparable se soit posé avec le R.D.A., qui aurait suscité un échange de lettres avec l'UNESCO.

Du reste, l'hypothèse de blocs « partiels », temporaires, sectoriels ne peut être exclue dans un contexte universellement qualifié de guerre économique. En 1974, l'amendement Jackson a placé le transfert des connaissances sous le contrôle du département d'Etat. Le savoir-faire ou les connaissances de tout individu, firme, société (L.), les machines, équipements, biens durables et logiciels, sont régis par cet amendement qui n'est nullement tombé en désuétude, comme on l'a vu notamment à l'occasion de la livraison d'un ordinateur pour l'agence Tass. Le débat qui a précédé le vote de cet amendement montre d'ailleurs que

l'U.R.S.S. n'est pas seule visée. Robert Basil, adjoint aux programmes internationaux du Pentagone, fit remarquer qu'en plus des intérêts scientifiques ou sans droit, les transferts technologiques peuvent avoir des effets nocifs quand il s'agit de pays alliés. Si la tendance est plutôt à la libre circulation de l'information, la concurrence sur le contrôle des nouvelles technologies peut donner lieu à des raidissements. Dans une période de crise, rien ne permet d'affirmer que les distributeurs américains d'information, comme System Development Corporation et Lockheed, manifestent une indépendance à l'égard de leurs principaux contractants; et encore le feraient-ils qu'il serait toujours possible aux producteurs et propriétaires des banques et bases de données d'introduire des clauses pour en limiter la diffusion.

● **ENCORE PLUS MAL CONNUS, LES RISQUES D'ESPIONNAGE**. En effet, on interrogeait une banque ou une base de données, on dévoile des préoccupations, un niveau de renseignement, les points forts et les lacunes d'une recherche, les axes d'une stratégie. Là aussi, le soupçon repose d'abord sur les possibilités ouvertes par la technologie. Pour des raisons de fonctionnement et de facturation, pour évaluer la manière dont les systèmes sont interrogés, pour établir des profils de clientèle et améliorer la qualité du service, les distributeurs font un relevé de toutes les interrogations. Il est facile, à partir de ce relevé, d'établir le profil d'un utilisateur et de cerner ce qui l'intéresse.

La découverte de tels procédés serait évidemment préjudiciable à ces distributeurs, qui assument à leur clientèle une confidentialité totale à l'égard de l'Etat comme de leurs concurrents. Mais on cite souvent le cas d'un industriel français qui, après avoir interrogé une base américaine sur un certain procédé,

voit débarquer chez lui, quinze jours plus tard, un industriel américain qui lui propose ce même procédé. Les spécialistes du renseignement savent, certes, qu'il est possible de poser une question utile dans une masse de questions inutiles pour détourner l'attention de la première ou fausser complètement le profil des interrogations. Cela coûte cher. Le Cedour, qui dépend de la direction des recherches et moyens d'essais (au ministère de la défense), s'efforce de drainer toutes les interrogations des directions techniques, des états-majors ou des entreprises sous contrat avec l'armée de manière à limiter ce risque, quand il s'agit de consulter un système américain. Le problème était suffisamment aigu pour inciter le C.N.I.C. (Centre national de l'industrie chimique) et le B.N.I.S.T. (Bureau national pour l'information scientifique et technique) à acquérir des parts dans Chemical Abstracts et charger plusieurs milliers de références sur un ordinateur français.

Sans même évoquer les possibilités ouvertes par la fraude électronique, on peut imaginer l'utilisation que les services de renseignement peuvent faire des systèmes documentaires automatisés. Ainsi, c'est une insolite prolifération d'articles de botanistes dans la presse scientifique soviétique, étudiant les effets des retombées nucléaires sur certaines plantes, qui a permis de vérifier l'hypothèse d'un accident nucléaire, mais surtout de la localiser à partir précisément des espèces végétales étudiées.

(8) In La Révolution technofronique, Galmann-Lévy, Paris, 1977.

(9) Recommandations du Conseil suisse pour la science sur « L'amélioration de l'information scientifique et technique » dans Politique de la science, Bern, 1973.

(10) Technotec est une banque de données qui rassemble des brevets et des savoir-faire industriels. Elle fonctionne sur le principe des petites annonces: on y trouve des offres et des demandes de brevets.

L'accès à un prix modique aux systèmes d'information constitués sur fonds publics (politique inaugurée par la NASA) correspond à un transfert massif de connaissances du secteur public vers le secteur privé. D'autant plus que, reprenant là aussi l'exemple de la NASA qui confie à Lockheed Missiles and Space la gestion et la commercialisation d'un stock de deux cent cinquante mille références se géné-

Le marché est créé. Si l'administration continue de pourvoir ce marché en données, subventions et contrats, en favorisant l'échange, la diffusion et l'amélioration des logiciels, le relais est pris par des sociétés privées (édition, informatique, presse). La maîtrise des procédures d'interrogation interactive (conversationnel, *on line*), c'est-à-dire la possibilité de ré-orienter la question en fonction des réponses, l'accélération du dialogue homme-machine, donnent à la demande un coup de fouet. La rivalité entre four-

ralise le partage des tâches entre producteur de données (souvent financé par l'Etat) et distributeurs privés. Les efforts sont concentrés sur l'information scientifique et technique (I.S.T.) et la mobilisation de l'information disponible dans l'administration. On évalue à 1 milliard de dollars l'effort fédéral annuel pour l'I.S.T. L'armée s'insère discrètement dans ce nouvel ensemble, et c'est la marine qui gère le programme interministériel GIDEP (Government Industry Data Exchange Program).

Médecine, etc.), voient apparaître des concurrents sur leur propre terrain (Bibliographic Retrieval Services, Interactive Data Corporation) et des concurrents indirects (Data Resource Incorporated, Interactive Marketing Systems, Infobank du *New York Times*). En 1975, il existe 250 bases de données rassemblant 10 millions de références par an. Cent cinquante banques de données totalisent 10¹¹ caractères, soit l'équivalent d'une dizaine de milliers de bandes magnétiques.

A côté des grosses bases de données comme Chemical Abstracts, qui, avec un budget de 30 millions de dollars, emploie un personnel de 1 500 employés, rassemble 10 milliards de caractères, Science Citation Index et ses 2 millions de références tirées d'environ 2 600 journaux scientifiques, mises à jour mensuellement, se développent des bases de systèmes, très spécialisées. Aplo traite de données qui concerne la pollution de l'air, Foods Aliba permet de faire le point sur les technologies alimentaires et de conditionnement, Defense Market Research System tient compte des contrats passés par le département de la défense.

s'industrialise. Des sociétés qui n'y étaient présentes que « par un doigt de pied » (une banque de données, un réseau privé, un accord passé avec un grand système) investissent massivement. La chute des coûts des terminaux élargit encore la clientèle. La connexion réalisée avec l'Europe et une quarantaine d'autres pays donne au marché une dimension mondiale, en accentuant encore la concurrence. Les tendances s'inversent : on crée de plus en plus de banques de données, le monde des

affaires est avide de données brutes, l'information boursière, financière et commerciale devient le moteur de l'industrie de l'information, le secteur où se réalisent les plus gros profits. 68 % du chiffre d'affaires concerne en 1976 l'information sur les entreprises et les marchés industriels, 16 % le renseignement sur les particuliers et les ménages (solvabilité des cartes de crédit, notamment), 8 % l'information économique, 7 % la bourse, 1 % le droit et la jurisprudence, 1 % l'actualité.

PRECISONS tout de suite que cette estimation recouvre l'industrie de l'information au sens le plus large, puisque 25 % seulement sont transmis on line. Le règlementation fédérale pour la protection des libertés et de la vie privée (Credit Act) limite la généralisation du conversationnel. L'ETB ne représente qu'une faible part d'une industrie qui se caractérise par une multitude d'activités. L'activité des banques de données est souvent une activité d'appui vers d'autres services, et cette logique commerciale tend à privilégier la rentabilité du système.

sur la qualité de l'information fournie, la compétition devenant alors la seule règle.

Dans une économie qui connaît une saturation de biens, où plus de la moitié des salariés travaillent dans le traitement de l'information (au sens large), rien ne semble pouvoir freiner l'expansion de cette industrie, et les projets de banques de données « domestiques », conçus pour les particuliers, en cours d'expérimentation en Grande-Bretagne et bientôt en France, définissent une « nouvelle frontière », une clientèle à coloniser.

LES réseaux de transmission de données sont nés dans les années 60 comme système nerveux du dispositif militaire américain. Ils sont aujourd'hui le théâtre d'une compétition serrée entre firmes multinationales, alors que les administrations publiques américaines tentent d'imposer des normes pour limiter l'emprise de ces firmes. Les liaisons par satellites seront le prochain enjeu de cet affrontement.

flons de dollars sur 80 millions), mais elle croît de 70 % par an, révélant l'existence d'un besoin insatiable par A.T.T. (Bell System). Bientôt, trois cent quarante nœuds d'accès relient quatre cents terminaux et cent quatre-vingts ordinateurs sur le territoire américain. En 1971, Tishmore ouvre des lignes suédoises et Londres; en 1978, dix-huit pays sont connectés au réseau baptisé Tymnet, concurrencé par Telexnet, un autre réseau créé par des transfuges d'Arpanet. D'autres multinationales comme Honeywell, General Electric, Control Data se dotent aussi d'un réseau propre.

Des 1961, IBM et Burroughs montent pour l'aviation américaine un réseau de données qui permettait de relier les militaires et l'état-major en cas d'attaque surprise par missiles ou bombardiers. Le SAGE (Semi Automatic Ground Environment) nécessite la transmission à grande vitesse de données d'observation complètes. Les études menées par le Defense Research Corporation jusqu'en 1956, à la naissance d'une technique : la « commutation de paquets ». Expérimenté au départ à des fins stratégiques, le réseau Arpanet relie, par la suite, des universités travaillant pour le développement de la recherche militaire une structure maillée. Les données circulent sur le réseau par « paquets », munis d'indication d'arrivée et de départ, avec la possibilité d'atteindre leur destination même si une partie du réseau est hors d'usage (détruite ou

Une société spécialisée dans l'informa-
tique en temps partagé, Tymshare,
avait besoin de lignes spécialisées
pour la transmission de données,
notamment pour relier côte est et côte
ouest. Plus performant que le réseau
téléphonique traditionnel, ce réseau
servit dans un premier temps pour les
besoins propres de cette firme infor-
matique. Progressivement, des clients
se mirent à l'utiliser aussi, sans recourir
aux services informatiques en temps
partagé pour lequel il avait été conçu.
Des firmes privées, des administrations,
la Library of Medicine font passer leur
trafic de données par ce nouveau
réseau. Pour Tymshare, la vente de ce
service est marginale par rapport à son
activité purement informatique (2 mil-

L'ouverture de ce nouveau marché ne pouvait laisser indifférentes les entreprises de télécommunication et les administrations nationales des P.T.T. En France comme au Royaume-Uni, les P.T.T. acceptent l'intrusion de ces nouveaux réseaux sur leur territoire mais prennent le contrôle des relais. A défaut de pouvoir mettre en place elles-mêmes ce type de réseaux, les administrations tolèrent leur implantation, en mettant la main sur un segment du système : les concentrateurs. Leur monopole est préservé, assez artificiellement, en attendant le moment où les P.T.T. seront en mesure de l'étendre à l'ensemble du réseau.

Aux Etats-Unis, la situation est plus complexe : il n'y a pas d'administration nationale. Il y a, d'un côté, l'A.T.T. (American Telegraph and Telephone), qui assure un monopole de fait, et, de l'autre, la Federal Commission for Communications (F.C.C.), qui ne joue qu'un rôle régulateur et réglementaire pour éviter des situations « préjudiciables au consommateur ». Les liaisons Internationales sont confiées à trois « International carriers » agréés par la F.C.C. : l'American I.T.T. (International Telephone and Telegraph), les transporteurs Internationaux, n'intervenant pas sur le marché Intérieur, où règne A.T.T. qui, en revanche, n'opère pas au-delà des frontières.

Ce fragile équilibre oligopolistique est remis en cause par une série d'initiatives prises par des petites firmes. Ainsi,

La transmission des données est encore un vaste champ libre où s'affrontent les technologies et les stratégies commerciales en pleine mutation. Ni les administrations nationales responsables ni les juristes n'ont les moyens de contrôler la guerre qui se livre ainsi dans le brouillard. Le développement des satellites ouvre un nouvel épisode dans cette conquête des marchés.

quand un fabricant de matériel téléphonique propose l'installation d'un dispositif qui améliore l'écoute des liaisons téléphoniques dans un lieu bruyant, A.T.T. tente d'interdire cet équipement appelé « *hush a phone* ». A.T.T. est en effet le Côté arrêté fameux de la C.C.C. anecdotique dans son motif malade historique dans ses effets, ouvre une brèche dans le monopole d'A.T.T. Des firmes plus importantes entrent dans la bataille, le pouvoir réglementaire de la F.C.C. vacille, et cet organisme est bientôt ouvertement contesté, accusé de privilégier les situations acquises, d'être la chien de garde de la toute-puissante association nationale des télédiffuseurs (NAB). Il n'a plus de question que de dénationaliser (dé-réglementation). Les économistes néo-libéraux et les services de relations publiques des firmes trouvent des accents quasi libertaires pour chanter les mérites des lois du marché comme réglementaires du marché des

Les principes fondamentaux établis par le Communication Act de 1934 donnaient à la F.C.C. mission de « *promouvoir, de la meilleure manière possible, un service national et international de télécommunication par câbles et par radio, rapide, efficace, à des prix raisonnables* ». Aujourd'hui, cette loi est rediscutée, dans un climat orageux et sous une atmosphère de procès : chacun se lance sur de nouveaux marchés, et aucune pos-

tion établie n'est plus garantie. I.T.T. concurrence pour la première fois A.T.T. sur ses territoires assignés en Italie, dans les Nations, téléphoniques à grande capacité, destinées aux Nations professionnelles entre onze grandes villes ; I.B.M. s'allie avec la Comsat (gérant du réseau Intelsat de satellites) et avec une compagnie d'assurances, Aetna, pour créer Satellite Business System (S.B.S.), qui assurera des Nations télécommunications, de fac-similé, des vidéos et de fac-similé. Rank Xerox se lance dans la même aventure, avec une priorité pour le service de fac-similé. A.T.T. ne reste pas inactive face aux assauts et promet pour cette année un réseau spécialisé, le Bell Data Network, capable d'offrir des services originaux comme le niveau d'urgence dans le traitement des messages de dangers.

Plus aucune barrière réglementaire ne semble pouvoir limiter les affrontements, puisque la F.C.C. avait décidé, en 1971, que le règlement des différends devait

rester non réglementé, à la différence de la radio transmission. Or, le développement des technologies et problèmes techniques, alors caduques, la sélection entre traitement et transmission de données, et des bataillons d'avocats et d'experts s'opposent sur cet épineux problème sémantique et technique. On ne saurait prévoir qui gagnera. Ainsi, le projet S.E.S. d'I.R.M. est bloqué par une cour d'appel fédérale, après avoir été autorisé par le F.C.C. et attend l'arbitrage de la Cour suprême. Le refus de cette bataille peut entraîner la dissolution de l'Office of Telecommunication Policy (O.T.P.), dont la partie compétente pour les problèmes nationaux passe sous la tutelle du département du commerce. Ces recompositions, comme les attermolements du pouvoir fédéral, marquent bien la difficulté pour celui-ci d'intervenir dans un domaine où les lois du marché contredisent toute planification, abandonnant ainsi certains secteurs à la concurrence japonaise.

DES 1971, utilisant des procédures d'origine informatique, les chercheurs du CIRIA (Institut de recherche d'informatic et d'automatique) ont monté un réseau appelé Cycledes, financé pour moitié par les utilisateurs, de nombreux centres universitaires. Les « paquets » sont traités suivant une technique, celle des datagrammes, particulièrement souple et originale puisque chaque bloc d'informations circule indépendamment des autres, le trajet optimisé en fonction du « partage des ressources » et des avaries possibles. Simple et peu onéreuse, cette procédure donne de bons résultats sur Cycledes, puis sur le réseau privé de la S.N.C.F. et celui de la marine nationale. Elle ne correspond pas aux aspirations des ingénieurs des P.T.T. Les P.T.T. n'ont intervenu qu'au niveau de la location de lignes, le service le moins rentable et le moins gratifiant.

La direction générale des télécommunications n'entendait pas laisser les informaticiens mater les réseaux sous réseaux : il lui restait donc à proposer un réseau assez ambitieux, assez performant aussi, pour justifier des crédits gouvernementaux et imposer une normalisation — tout au moins nationale — sous le contrôle des P.T.T.

Comme aux Etats-Unis, les télécommunications se développent sur le terrain de l'informatique au moment où l'informatique imagine ses propres solutions en matière de réseaux. De cette émulation surgit Transpac, reprenant les principes classiques de la téléphonie, puisque le « paquet » eût un trajet immuable, appliquant la procédure de « commutation de message ». Les P.T.T. appliquent aujourd'hui que ce choix technique offre moins de risques d'encroisement que la libre circulation des datagrammes, mais on retiendra surtout

UN NOUVEL ORDRE DE LA DOCUMENTATION

EN 1971, l'UNESCO définissait l'information scientifique et technique comme une « ressource mondiale », c'est-à-dire collective, et proposait la constitution d'un système international d'information (SIST) [1]. Un certain nombre d'institutions internationales avaient déjà dans le même sens : l'Organisation internationale de normalisation (ISO), la Fédération internationale de documentation (FIDU), la Fédération internationale pour le traitement de l'information (FIPI) ou encore CODATA, dans lesquels les pays en voie de développement sont sous-représentés.

Indépendamment des multiples obstacles (politiques nationales, barrières linguistiques, inégalité de développement des systèmes documen-

teurs, jungle des normes, incohérence des terminologies, etc.), UNISIST n'avait aucune autorité sur les autres organisations internationales qui jouissaient du F.O.D. ou l'A.I.E.A. (Agence internationale de l'énergie), qui développaient leurs propres systèmes (INIS, AGRIS). Quant à la coordination des banques et bases de données internes à l'UNESCO, elle était confiée à un autre organisme, l'I.O.B. (Bureau intergouvernemental pour les systèmes d'information). Il ne restait à UNISIST que la définition de normes et de logiciels, l'élaboration de directives pour rendre compatibles entre eux les systèmes nationaux d'information, à défaut de rendre compatibles les systèmes internationaux, ce qui semblait, à première vue, n'être facile.

En plus de l'I.O.R. et d'UNISIST je constitue un autre organisme, l'I.A.T.F.I.E.T. (Inter Agency Task Force on Information Exchange and Transfer of Technology) qui reçoit la mission de coordonner les bases et banques de données des organisations internationales. Le partage des compétences entre agences, les intérêts propres à chaque agence, les données et l'écart compromettant une comptabilité universelle sont les problèmes que l'I.A.T.F.I.E.T. résout. Les résolutions des assemblées générales ne sont pas toujours claires : elles définissent des objectifs imprécis. Or, ce que chaque décision prise à l'Assemblée générale de l'UNESCO (ou d'une agence internationale) dépend des représentants de près de cent cinquante Etats, ce ne sont pas les mêmes organismes gouvernementaux qui siègent dans chacune des agences. Ainsi pour la France, suivant les agences, ce sont les ministères de l'Industrie, des affaires étrangères, de l'Éducation, des universités ou le B.N.I.S.T. (Bureau national de l'information scientifique et technique) qui s'occupent de l'élaboration de politique nationale cohérente dans ce domaine se répercute en s'ajoutant dans les instances internationales. Un exemple : l'UNESCO propose la mise en place d'une banque de données sur les politiques gouvernementales en matière de science et technologie. En faisant l'inventaire des théories et des méthodes, des plans, des programmes et des projets nationaux, des

pratiques de chacun des gouvernements dans ce domaine, cette banque de données appelée SPINES pourrait aider les nations démuniées (et sans doute les autres) à prendre des décisions plus réfléchies. Les représentants français s'opposent à SPINES sans qu'on puisse savoir au juste pourquoi, ni où cette attitude a été discutée.

La position de la France rejoint d'ailleurs celle des Etats-Unis et de six autres pays industrialisés : et malgré la décaisation de huit pays, SPINES ne verra pas le jour si ces huit pays n'y participent pas par la création de nouvelles et par la fourniture de crédits. Cat de nombreux Etats membres ont des intérêts économiques internationaux, qui se réalisent à l'exportation internationale, quel que soit le pays dont ils ne trouvent pas intérêt. Ces systèmes sont chers, et, s'il est aisé d'en évaluer le coût, on apprécie difficilement les bénéfices. De plus l'UNESCO impose le principe de systèmes ouverts à tous les Etats membres sans discrimination, alors que ce sont évidemment les Etats membres qui engagent les dépenses et l'engagement.

Le système INIS illustre bien cette logique : chacun des partenaires de l'Agence internationale pour l'énergie atomique indexe et traite toute la littérature relative au nucléaire présente dans le pays. Des directives, un référentiel, des procédures multiples ont été définies en commun. Ce stock est envoyé à une « unité centrale » qui réunit les inputs sur bandes magnétiques et crée un bulletin. INIS couvre ainsi 95 % de la littérature publiée, cinq cent mille références. On accède à travers l'unité nationale (ainsi, pour la France, le commissariat à l'énergie atomique) et, une fois obtenue la référence du document, on s'adresse à l'unité nationale concernée pour obtenir le document primaire. Chaque pays participe en faisant fonctionner l'unité nationale et paye une part pour le fonctionnement de l'unité centrale. Chacun a intérêt à respecter les règles communes... car on s'en va

vite qu'un pays n'envoie que des documents mineurs, ou omet les documents non conventionnels, c'est-à-dire non publiés, souvent les plus pertinents (la « grey literature », rapports, thèses, comptes rendus de séminaires, etc.). INIS profite essentiellement aux pays dotés d'une industrie nucléaire.

Quant au système AGRIS, mis en œuvre par la F.A.O., il repose sur les mêmes principes. Toutefois un rapport de l'UNESCO constate que certains pays s'engagent pleinement pour assurer un input complet des publications agricoles nationales, que d'autres fournissent seulement des entrées symboliques, et que d'autres encore ne fournissent pratiquement aucun input... « L'écher le plus significatif d'AGRIS est a été jusqu'à présent son incapacité à s'assurer un input complet des Embs-Univ.

1. La politique américaine d'assistance aux pays en voie de développement, qui passe en grande partie par l'Agence américaine pour le développement international (A.I.D.), est inséparable des stratégies des constructeurs informatiques. Cette politique a conduit à un suréquipement en matériels, qu'aggrave encore le sous-équipement en cadres compétents. Aujourd'hui, les services américains des renseignements proposent l'installation de systèmes d'information par la formation de spécialistes, le prêt des bandes, ou tout simplement la distribution gratuite de logiciels et de fichiers magnétiques (déduits des impôts de ces firmes). Il est même question de distribuer terminaux et circuits pour relier les ordinateurs américains aux données américaines via les satellites américains. Ce sont les moyens privilégiés de contrôler le développement informatique en contrôlant l'information disponible dans ces pays, en orientant les décisions, tout en offrant aux industriels américains de l'information l'occasion de faire des affaires.

(1) UNISIST (voir note 1 page 13)

Le poids d'américain

LII
CH
DE
ET
NA

LES
pose
politique
entre
multir
des p
pays
s'élève
tion :
mente
comm

هكذا من الأصل

que Transpac nécessite des investissements importants, des réseaux de connexion chers et lourds (douze seulement sur tout le territoire), de l'ordre de 160 millions de francs.

Transpac sera un réseau public permettant à n'importe quel abonné d'appeler n'importe quel autre. Seule restriction, mais de taille : un terminal peut dialoguer avec un ordinateur, mais pas avec un autre terminal. Il ne faut pas concurrencer le télex, la tarification au nombre de signes, indépendante de la distance, favorisera le trafic des données en province. Les P.T.T. prévoient d'amortir en huit ans ces investissements lourds en matériels alors que leurs homologues privés américains ont changé trois fois d'équipement en huit ans.

La stratégie commerciale de Transpac

s'inscrit dans une stratégie politique des P.T.T. qui consiste à ouvrir tous les nouveaux services, à utiliser tout leur poids institutionnel pour pénétrer des marchés ouverts par les développements technologiques, pour élargir leur fonction traditionnelle de « transporteur » vers la vente de services, depuis la vidéo-conférence jusqu'au courrier électronique. Pour préserver le monopole de la circulation du courrier, les P.T.T. organisent leur propre dessallement à travers des filiales, des filiales de filiales. Dans cet effort, les P.T.T. français et leurs homologues européens se heurteront aux grands de l'industrie informatique. IBM tout particulièrement, ou s'entendront avec eux. C'est alors que le problème de la normalisation des matériels prend son importance.

La bataille des normes

Les échanges entre ordinateurs et terminaux, les interconnexions entre réseaux nationaux et internationaux ne peuvent s'effectuer avec des matériels différents que si des normes communes les rendent compatibles. La confusion est grande puisque chaque constructeur a tendance à imposer son matériel et chaque société de services son réseau comme norme de référence. Aux États-Unis, les normes « universelles » des procédures, les formats, si bien qu'en 1972 se fait jour la nécessité d'une concertation. Le C.C.I.T.T. (Comité consultatif international télégraphique et téléphonique) est l'organisme habilité à fixer les normes de ce secteur au sein de l'Union internationale des télécommunications à Genève. Ce travail est complété par les études de l'International Standard Organization (ISO). Ces organismes, peu connus, sont le théâtre d'affrontements féroces mais implacables où P.T.T. et multinationales de l'informatique et des télécommunications créent des rapports de forces (et des faits accomplis) destinés à influencer les décisions. Une équipe

de fonctionnaires internationaux est appelée à arbitrer des conflits d'intérêts, financiers et politiques qui déterminent le profil de nos sociétés.

Ainsi, en 1975, les « P.T.T. » européens, la Bell Canada et Telenet se concertent pour imposer une norme commune et réussissent à la faire ratifier par le C.C.I.T.T. en moins d'un an. Ce fut l'avis X.25, désormais célèbre, qui prit à contre-pied IBM et les réseaux scandinaves engagés dans la constitution de circuit, et imposa, à l'échelle mondiale, une norme dont la complexité est peut-être inutile mais oblige les constructeurs à mettre en place de coûteux interfaces. IBM dut se soumettre.

La détermination des satellites marquera le prochain épisode d'une guerre livrée dans le brouillard, pour des marchés potentiels énormes et mal définis, avec des effets juridiques et politiques difficiles à cerner, des développements technologiques imprévisibles.

Rappelons brièvement le principe : le satellite en orbite géostationnaire

joue le rôle d'un relais actif placé à 36 000 kilomètres de la Terre, ce qui lui permet de couvrir une distance correspondant à peu près au tiers de la surface du globe. Les liaisons par satellite ont des caractéristiques intéressantes quand il s'agit de transmettre des données informatiques. La latence générale des administrations des P.T.T. était d'offrir des services de plus en plus sophistiqués, dépassant le cadre du simple service de transmission ; les liaisons par satellite devenant, dans cette nouvelle perspective, un complément essentiel aux réseaux terrestres (genre Transpac) et offrant une possibilité d'interconnexion entre réseaux nationaux. Ce sera la première fonction du satellite Telecom 1, qui sera lancé par le ministère des P.T.T. en 1981. D'ici là, un certain nombre de problèmes devront être résolus. Le temps de propagation entre deux stations terrestres reliées par satellite est d'environ 250 millisecondes, ce qui paraît minime mais pose des problèmes de coordination des systèmes informatiques. Il faut également répondre aux exigences de la transmission de données, qui ne supporte guère la latence d'erreur acceptée pour les liaisons téléphoniques. Il est souhaitable qu'il n'y ait pas plus d'un bit d'erreur pour cent millions de bits transmis.

L'utilisation des satellites va révolutionner les réseaux de données et l'industrie informatique puisque chaque centre de calcul, chaque banque de données pourra disposer d'une antenne de réception et d'émission associées. Les contraintes d'implantation seront réduites au minimum, favorisant la décentralisation. Une autre qualité du satellite est la rapidité de consignes : c'est son aptitude à accepter des débits extrêmement importants de données, 64 000 bits par seconde, alors qu'il est impossible de dépasser 1200 bits sur le réseau téléphonique.

La transmission ultra-rapide d'une banque de données d'un ordinateur à un

autre peut alors se faire très rapidement, mais le service le plus nouveau rendu par le satellite est l'adaptation simple et rapide du débit à la demande de l'utilisateur suivant une programmation préalable ou à la demande. Les canaux de transmission peuvent alors être utilisés de manière beaucoup plus rationnelle et la mise en œuvre de liaisons temporaires pour de courtes durées devient aisée. Un ordinateur central peut passer par le satellite pour envoyer ses données à un ensemble de fichiers ou de banques

de données décentralisées. A chaque fois qu'un besoin apparaît, une technologie est proposée, à moins que ce ne soit l'inverse. En l'occurrence, il s'agit là de l'accès multiple par répartition dans le temps qui permet de synchroniser les messages de chaque station de satellite, structurer une trame d'accès répartie pour mieux utiliser les canaux de liaison. Le problème est de réduire les coûts d'équipement dans chaque station terrestre pour centraliser ces fonctions complexes dans une station directrice.

650 fois plus cité

Le projet de satellite domestique américain S.B.S. illustre bien les énormes possibilités qui vont s'ouvrir bientôt dans le domaine de la circulation des données. Deux satellites géostationnaires serviront de base de relais à plusieurs centaines de stations terrestres dont le prix est estimé, pour le moment, à 200 000 dollars l'unité et qui permettront aux compagnies qui les utiliseront de transmettre leurs données dix cent cinquante fois plus vite qu'aujourd'hui. L'apport technologique et financier d'I.B.M. dans S.B.S. permet d'envisager une transformation importante de l'organisation du commerce américain, qui verra les délais de transmission d'information tendre vers zéro, et ce sont les plus grosses compagnies (dont la décentralisation est souvent importante) qui sont les premières intéressées : Aetna Insurance, Rockwell International, Boeing, Texaco ; cette dernière envisage de se réorganiser de fond en comble pour bénéficier du fait que ses recherches pétrolières par sismographie en haute mer seront instantanément exploitables. Chaque station terrestre disposera d'un contrôleur informatique capable de digitaliser toutes les informations envoyées (téléphone, facsimilé, données informatiques, télex) avant de les émettre et de les envoyer sous la forme d'un flux

continu de données qui peut s'écouler à la vitesse de 41 millions de bits par seconde. Il suffit donc d'une seconde pour envoyer le texte intégral de Guerre et Paix.

La synchronisation répartie du réseau est également remarquable puisque chaque station bénéficie de quelques millisecondes, déterminées trois fois par seconde par le contrôleur qui prévient un ordinateur central du réseau chargé de répartir les temps d'utilisation du satellite. La sophistication de ces procédures permet une très grande souplesse d'utilisation puisqu'il n'est plus nécessaire de louer des circuits différents pour des utilisations différentes. Cette conception d'« architecture de système de réseau » permet à IBM et à S.B.S. de vendre des services intégrés prenant en compte l'ensemble des problèmes de leurs clients et d'« augmenter la fonctionnalité du système » ce qui, en bon français, veut dire proposer de nouvelles perspectives aux clients. Quand S.B.S. viendra installer un service de liaison téléphonique, il proposera de la transmission de données. S.B.S. offre également à I.B.M. l'opportunité de renforcer son monopole informatique en le marquant à l'industrie des télécommunications dont il organise la comptabilité, et cela malgré toutes les lois antitrust.

Nécessaire et difficile coopération entre gouvernements et sociétés privées

L'Europe occidentale accuse un net retard. Aussi, l'industrie américaine de l'information appréhende-t-elle d'abord comme un vaste marché où ses produits ne rencontrent encore qu'une faible concurrence, et où la collaboration avec des partenaires en situation de dépendance permet d'abaisser les coûts de production par un intégral partage des tâches. C'est aussi un vaste gisement d'informationnel que les services américains pourraient exploiter si les Européens le laissent en friche. Faute d'une distribution adaptée, de remarquables réalisations pourraient être commercialisées par des services localisés sur le territoire américain. La résistance à la pénétration américaine implique une coopération entre gouvernements et sociétés privées, mais les impératifs de souveraineté comme la logique de rentabilité entravent cet effort.

Le retard sur les États-Unis est inégal suivant les pays. Ainsi, le Royaume-Uni s'est engagé très tôt dans la collaboration avec les systèmes américains : la communauté de langue n'explique pas, à elle seule, cette étroite association. Derrière (base de données pour les brevets) et les fichiers du Common-

wealth Agricultural Bureau sont accessibles sur des serveurs américains. La British Library collabore depuis longtemps avec la Library of Congress et la National Library of Medicine. L'aspect (base de données en électronique et électronique) réalise 40 % de son chiffre d'affaires outre-Atlantique. Pendant ce temps, la France développait des systèmes en volume de références, mais très loin en chiffre d'affaires. En R.F.A., après une politique de sous-traitance des systèmes américains, le gouvernement fédéral a mis sur pied un programme de subventions qui atteint 440 millions de marks sur quatre ans. Il devrait aboutir à seize systèmes nationaux d'information spécialisés. La caractéristique majeure de l'industrie de l'information en Europe (et tout particulièrement de son secteur de pointe, on l'a vu) est son haut niveau de dépendance administrative et financière à l'égard des gouvernements nationaux. Excerpta Medica (médecine), qui dépend de l'éditeur multinational Elsevier, et Derwent (brevets), qui

La prospérité des fournisseurs américains dépend de l'existence d'un marché européen ouvert à leur pénétration. Premier pas dans la voie d'une riposte concertée, la mise en place d'Eurostat, l'an prochain, est le fruit d'une volonté de coopération de la part des administrations des P.T.T. L'établissement de banques de données européennes et la normalisation des techniques sont deux autres conditions nécessaires à la création d'un vrai marché commun de l'information.

dépend de Thompson International, sont de notables exceptions.

La suprématie américaine, sensible depuis 1971, quand les bases de données américaines furent accessibles en Europe via Tymnet, impose une logique commerciale à des organisations prioritairement tournées vers le service public. La concurrence américaine ne porte pas seulement sur le volume des données, la couverture bibliographique assurée par

les géants Lockheed ou System Development Corporation (S.D.C.), mais aussi sur la qualité des services offerts, les méthodes de gestion, le recours intensif aux spécialistes de la promotion et du marketing. Les États européens sont confrontés à des choix décisifs : rivaliser avec les systèmes américains, c'est-à-dire se soumettre aux mêmes impératifs de profit, ou préserver des filières

informationnelles dans des secteurs-clés. Sauvegarder la notion de service public et renoncer à rentabiliser de lourds investissements ou se lancer dans une bataille commerciale. Bien sûr, les efforts tendent à concilier impératifs de souveraineté et impératifs de profit, mais, dans les faits, on constate qu'une des deux logiques, commerciale ou politique, finit par imposer sa loi.

20 % du marché américain

La suprématie américaine peut se mesurer en nombre d'interrogations effectuées en Europe sur des systèmes basés aux États-Unis. On ne peut dissocier dans les chiffres qui suivent les interrogations qui émanent de compagnies américaines installées en Europe ou celles des clients européens.

En 1971, 300 000 interrogations ont été faites en Europe contre 1 800 000 aux États-Unis. (L'Europe considérée comme une entité représente 20 % du marché américain.) En 1978, on a enregistré 700 000 interrogations (prévisions : 1 500 000 en 1982 et 3 500 000 en 1985).

Tout le problème réside dans

l'évolution du rapport entre le nombre total d'interrogations effectuées sur des systèmes américains et le nombre total d'interrogations. En 1978, il était de 400 000 sur 700 000. Et encore faut-il préciser que les 300 000 effectuées sur des systèmes nationaux ou européens (comme celui de l'Agence spatiale européenne) portent pour beaucoup sur des bases de données d'origine américaine distribuées par des systèmes nationaux ou européens. Ainsi le fichier de la NASA était accessible sur le serveur de l'Agence spatiale européenne, ou Medline (National Library of Medicine), via l'INSERM.

(Lire la suite page 18.)

Le poids de l'hégémonie américaine

LIBRE CIRCULATION DES DONNÉES ET BARRIÈRES NATIONALES

Les frontières, les océans, l'espace horizon, sont traversés par des flux de données. Cette circulation, en croissance rapide, pose des problèmes économiques, juridiques et politiques et révèle des divergences d'intérêts entre trois groupes d'acteurs : les sociétés multinationales américaines, les gouvernements des pays industrialisés, les gouvernements des pays en voie de développement. Les premières s'élèvent avec indignation contre toute restriction : elles interprètent une éventuelle réglementation comme un protectionnisme déguisé, comme une infraction aux principes du « free

flow of information ». Elles considèrent ces restrictions comme illusoires. Les gouvernements des pays industrialisés, Canada et Suède en tête, souhaitent limiter la prédominance américaine. Quant aux pays en voie de développement, ils refusent la situation actuelle et prônent, à l'UNESCO comme à la conférence de Genève sur l'étribution des fréquences radio-électriques, un nouvel ordre mondial de l'information.

Les informations précises manquent sur le volume des transferts internationaux de données, en raison de la disparité des réseaux et des organismes impliqués de part et d'autre des océans. Toutefois, le moyen de messages transmis par les compagnies multinationales chaque année. Huit catégories d'informations peuvent être distinguées : données commerciales, données financières, réservations de voyage, données scientifiques et techniques, surveillance de l'environnement, transfert de fonds, données sur les individus, données administratives ou gouvernementales.

Parlant devant le sous-commission de Sénat américain pour les affaires étrangères, M. Robert White, dirigeant de la Citibank, explique : « Il m'est difficile de vous décrire l'ampleur des transactions bancaires internationales en une journée. Il suffit peut-être de dire que nous vivons dans un monde de plus en plus interdépendant, comme le démontre le développement du commerce international. Les exportations globales étaient de 980 milliards de dollars en 1977, soit une augmentation de 12,6 % par rapport à l'année précédente. Une grande partie de cette somme a transité grâce à des arrangements interbancaires faits sur les réseaux de communication internationale. » Le développement de cette libre circulation (« free flow ») de l'information constitue donc une nécessité vitale pour les sociétés américaines qui s'appuient sur la déclaration des droits de l'homme pour justifier ce qui est également liberté de commerce.

La circulation des cargaisons norvégiennes, les réservations sur les lignes intérieures de quatre compagnies de l'Europe de l'Est, le raffinage du pétrole du Golfe, le paiement d'ouvriers de

l'industrie textile canadienne : autant d'opérations qui s'effectuent par-delà les frontières sur des ordinateurs américains.

Une nouvelle élite

Cette maîtrise mondiale de l'information permet aux États-Unis d'exercer leur hégémonie alors même qu'ils opèrent un retrait géographique et un déengagement politique ; l'amélioration des performances des missiles intercontinentaux, la multiplication des sous-marins nucléaires et des satellites d'observation remplaçant, dans le domaine militaire, les territoires autrefois défendus par la politique de l'équilibre et la négociation « stratégique-diplomatique » chère à M. Kissinger. Sans doute deux politiques complémentaires. Panama, Taiwan et Saint-Domingue sont défilés, et M. Breznevski, conseiller du président Carter pour la sécurité nationale, diluait un nouvel espace, celui de la communication, domaine stratégique : « La création d'un réseau mondial d'informations facilitant les influences intellectuelles réciproques et permettant la mise en commun des connaissances renforcera encore la tendance qui se manifeste aujourd'hui et qui conduit à la formation d'élites professionnelles internationales et à la naissance d'un langage scientifique commun » (1). Cette nouvelle élite cosmique aura tous les traits du Blanc anglo-saxon, dont l'espéranto est l'« american english ». C'est peut-être le début du nouvel Eldorado rêvé par le conseiller du président Carter, ce « village global » continué à partir du désenclavement, de l'interdépendance des nations ayant atteint le niveau d'une « nouvelle conscience planétaire » permettant la mise en place d'une « planification fonctionnelle mondiale » : « de plus, étant donné les progrès constants des ordinateurs et des moyens de communication, il y a de bonnes raisons d'espérer que la technologie moderne facilitera ce genre de planification » (2).

La politique gouvernementale américaine dans ce domaine est nettement plus floue que celle des sociétés privées multinationales, dont les plus actives sont l'Association of Data Processing Service Organization, I.B.M. et

General Electric. L'un de leurs porte-parole est M. John Eger, ancien président de l'Office fédéral des télécommunications et ancien conseiller des présidents Nixon et Ford. M. Eger multiplie les propos alarmistes dans les congrès et les revues spécialisées, annonçant que les États-Unis sont engagés dans une guerre économique avec le reste du monde et que, parmi les principales armes de l'ennemi, figurent la limitation du trafic de données et les obstacles à l'établissement de réseaux privés internationaux. Lors d'une conférence américaine-canadienne, tenue sur ce sujet à Montréal en septembre 1978, l'homme d'affaires George Fierbaker mettait ainsi en cause les gouvernements : « Ce ne sont pas les constructeurs qui veulent une réglementation. Ce n'est pas l'industrie des services ni celle des réseaux. Nous arrivons à la conclusion que le seul organisme du Canada qui demande une réglementation des données transnationales est le gouvernement... Ce qui ne peut pas être contrôlé ne peut pas être taxé. Et si vous ne pouvez pas réguler, la bureaucratie devient inutile. » La pointe fit rire les Canadiens bien que, de tous les pays soumis au « free flow » américain, le Canada ait été l'un des premiers à s'émouvoir du problème alors que les statistiques montraient que le pays, en 1978, avait importé 350 millions de dollars en services de traitement de l'information et perdu l'opportunité de plusieurs milliers d'emplois qualifiés ; pourtant, à la conférence de Montréal, les participants s'accordaient pour reconnaître quelques et dangereuses toutes les mesures de protectionnisme économique, et il fut souligné que le Canada concourait ses efforts sur la conception de programmes...

Réserves européennes

L'Europe a d'abord été sensibilisée aux dangers que présentent l'accumulation des données et leur croisement quand ils concernent des personnes privées.

(Lire la suite page 18.)

(1) Zbigniew Brzezinski, La Révolution technologique, op. cit.
(2) Idem.

(Suite de la page 17.)

Si l'Europe représente 20 % du marché américain, on peut en déduire que la rentabilité des grands serveurs américains serait compromise par l'utilisation de systèmes nationaux par les Européens puisque le profit de groupes comme S.D.C. ou Lockheed se réalise à la marge, précisément sur les 20 % extérieurs au marché américain. En revanche, si les systèmes d'information nationaux distribués des banques et bases de données américaines, elles accentueraient encore leur rentabilité, tout en les émanant de la tutelle des serveurs américains. En d'autres termes, que l'effort porte sur la distribution, et non sur la production de données et bases de données, cela n'aboutit qu'à modifier les rapports de forces entre serveurs et producteurs de données, au profit des seconds, sans remédier à la situation de dépendance informationnelle. Jouer sur cette divergence d'intérêts des serveurs et producteurs américains ne saurait fonder une politique.

Si les pouvoirs publics français ont fait un effort soutenu pour la production de données et bases de données (Pascal, Thermidata, Pluridata, Eurodata...), en Allemagne occidentale, les initiatives se sont portées vers la distribution, et en Grande-Bretagne, vers la coopération avec les partenaires américains et la recherche d'une audience internationale. On ne peut ainsi, dans aucun de ces pays, discerner un plan d'ensemble. La mise en place, au niveau de la C.E.E., du réseau Euronet oblige chacun des gouvernements à définir des stratégies.

Pendant longtemps la coopération

entre Européens n'a été effective qu'à travers les systèmes internationaux (INIS et AGRIS) ou américains (Chemical Abstracts, Medlars) qui sous-traitent à leurs homologues européens une partie du travail.

En l'absence de politiques nationales, il ne pouvait y avoir de politique européenne. Il existait bien une ébauche de réseau européen, E.I.N. (European Information Network), qui reliait des centres de recherche, mais sa vocation était expérimentale et les P.T.T. s'en désintéressent. Il existait surtout l'Agence spatiale européenne, qui dispose sur son ordinateur de bases de données américaines S.D.S. (Space Documentation System). Conçu au départ pour les besoins internes de l'Agence, et nettement orienté vers les technologies spatiales, ce système entreprend de se transformer en centre-serveur à l'image de S.D.C. et de Lockheed. S.D.S. a son propre réseau, il est connecté à Cyclades et rassemble une infrastructure et une expérience qui auraient pu cristalliser l'ébauche d'un système européen alternatif. La localisation à Frascati près de Rome, c'est-à-dire à la périphérie de l'Europe, a favorisé la qualité des communications téléphoniques en Italie, la moindre qualité du service et des logiciels par rapport aux concurrents américains. Les États membres de l'Agence spatiale européenne, et surtout l'Italie, ont des obstacles insurmontables. Manquant la volonté politique des États membres de l'Agence spatiale européenne, et l'absence d'un système commun S.D.S. (bases de données américaines, logiciel américain, matériel américain) ; rebaptisé I.R.S. (Information Retrieval Service), S.D.S. continuera à osciller entre une position interne et son projet de concurrencer les serveurs américains.

Un marché commun de l'information

EN 1971, la direction générale de l'information scientifique et technique (D.G. XII) lance l'idée d'un marché commun de l'information et élabore un plan d'action sur trois ans (1975-1977). Ce plan d'action définit trois objectifs : la constitution d'un réseau fiable, l'encouragement à l'établissement de banques de données, un effort de méthodologie et de normalisation dans les techniques.

L'absence de réseau européen était un des obstacles majeurs au développement des systèmes d'information. En effet, l'adaptation de ce type de réseau à ce type de trafic, la jungle tarifaire et les prix pratiqués par les P.T.T. européens limitaient les échanges entre systèmes européens et favorisaient la consultation des bases et banques de données américaines, via Tymnet. Pour un utilisateur parisien, il était plus facile d'accéder à Palo Alto qu'à Frascati, et souvent moins cher. De plus, l'imbrication de clauses d'exclusivité et de monopoles territoriaux interdisait même l'accès à un système situé à Londres ou à Cologne.

Pour le réseau européen, plusieurs solutions s'offrent aux fonctionnaires de Luxembourg. Réseau de bibliothèques, réseau téléphonique américain, réseau électronique. On écarte l'hypothèse de renforcer et étendre E.I.N. on n'arrive pas à se mettre d'accord pour exploiter S.D.S. et son réseau Euronet. Finalement, la C.E.E. décide de constituer de toutes pièces un nouveau réseau, avec la coopération des P.T.T. européens, le réseau Euronet.

Cette solution de « table rase » se heurte à l'absence de pratiques et d'organisation communes. Les P.T.T. des pays membres. Ainsi, face au problème posé par Tymnet, chacun des P.T.T. avait adopté sa propre politique, défini ses tarifs. Au moins l'épisode d'Alto-Alto a montré qu'à défaut d'offrir un service, les P.T.T. ne pouvaient s'opposer à ce qu'une société privée l'assure, réalisant des profits sur leur propre terrain et ouvrant une brèche dans leur monopole.

La menace d'une prolifération de réseaux privés, l'obligation faite aux P.T.T. de leur louer des lignes à défaut d'imaginer une parade, ont sans doute pesé au sein de la décision des P.T.T. européens de construire le réseau commun Euronet que les importants crédits communautaires ou la promesse de profits importants ont encouragés. Mais en place devait se mettre l'accord sur la technologie du réseau pour éviter que ne se renouvellent en matière de télétransmission des données, les erreurs commises en matière de télévision-couleur : la division des pays entre système SECAM et système PAL. La R.F.A. avait hérité de la deuxième guerre une technique de communication de circuits, développée pour la liaison avec le front de l'Est et perfectionnée par la Bundespost. L'E.I.N. avait développé son système de communication de « paquets ». L'Italie possédait une technique mixte. Ces trois technologies étaient incompatibles, les intérêts industriels antagoniques, plus l'accord était mauvais. Il était urgent que, de leur côté, les grandes firmes américaines risquent d'imposer leurs normes. « Mieux vaut une absence de normes que des normes qui s'écarteraient les agents économiques, les priveraient de liaisons et de services étrangers », note très justement le rapport Nora-Mine. Les P.T.T. se mettent d'accord sur ce point : l'interconnaissance avec Tymnet et Datapac (Canada) au sein de la C.O.I.T.T.

Restait le problème des tarifs : une liaison Paris-Amsterdam coûte plus cher qu'Amsterdam-Paris. La location d'une ligne de 500 kilomètres peut coûter trois fois et jusqu'à cinq fois plus cher qu'une ligne qu'elle ne franchit aucune frontière ou qu'elle en traverse une ou plusieurs. Les tarifs sont bas en Hollande, élevés en R.F.A., globalement plus élevés qu'ailleurs. La C.E.E. fixe pour Euronet le principe d'une tarification unique, indépendante de la distance pour ne pas pénaliser l'utilisateur mandataire ou destinataire. Pour la première fois, les P.T.T. acceptent de dissocier le

tarif de la distance. Il est vrai que toute l'évolution technologique pousse dans ce sens, les satellites tout particulièrement.

Le réseau Euronet sera opérationnel l'an prochain, et la Suisse, la Suède, ainsi que l'Espagne, s'y rattachent. La célérité dans la prise de décision et dans la mise en œuvre d'Euronet permet de mesurer l'inquiétude des P.T.T. européennes.

On ne retrouve pas le même enthousiasme communautaire dans la constitution de banques de données proprement européennes, ni dans la mise en place d'un système commun de distribution. À ce niveau, politiques nationales et intérêts commerciaux reprennent le dessus. Si, en France, il a été impossible de coordonner les efforts d'E.D.F. de la C.G.E. de Thomson et de C.N.R.S. pour créer un système commun, on imagine combien ce type d'accords à l'échelle européenne est difficile. Il était hors des distributions de la C.E.E. d'organiser un partenariat des tâches et d'affecter, par exemple la chimie aux Français, l'électronique aux Anglais et la médecine aux Allemands. L'organisation des tâches, les États agissent en ordre dispersé, chacun d'eux ne pouvant assurer de toute manière qu'une partie du travail. Si la négociation des tâches est difficile, elle est difficile, au moins ne rassemblent-elle que neuf interlocuteurs, libres de manœuvrer et jouissant d'une position de monopole. Les intérêts communs (la menace des réseaux privés). Pour négocier des systèmes documentaires communautaires, ce sont plusieurs centaines d'interlocuteurs qu'il faudrait rassembler, des secteurs privé et public, tous en situation de concurrence, tous intéressés à conquérir pour leur propre base de données ou pour leur propre centre-serveur une part du marché. Euronet aura en effet l'effet de susciter dans chaque pays l'émergence de plusieurs centres-serveurs, gâchés à l'idée de porter vers des données sur l'ensemble du marché européen, alors qu'ils étaient confinés dans un marché national étroit.

Mais cette prolifération de centres-serveurs va à contre-courant d'un marché commun de l'information. Pour être compétitifs, la plupart de ces centres-serveurs chargés sur leurs ordinateurs des bases de données américaines des demandes (Chemical Abstracts, Compendex, N.T.I.S.). À la limite, ce sont les mêmes bases de données qui sont accessibles dans chacun des pays. D'une part, on peut se demander quel intérêt un utilisateur français trouverait à consulter Chemical Abstracts sur un serveur allemand alors qu'il sera accessible sur les systèmes (de serveurs français). D'autre part, cette duplication des bases américaines ne va pas dans le sens d'une autonomie informationnelle. C'est souvent une information d'origine américaine qui circule, à côté, au lieu d'être distribuée par S.D.C. ou Lockheed, elle se sera par télétransmission ou Dimidi ou Infoline ou Datascan, subventionnée par les gouvernements.

Le troisième volet du plan d'action prévoyait une normalisation des technologies. C'était l'objectif le plus facile à atteindre car il ne dépendait que du consensus communautaire et de la résolution de problèmes techniques, certes compliqués.

On a pompeusement appelé Diane la somme des centres-serveurs connectés à Euronet, alors qu'il ne s'agit d'une addition d'entités indépendantes. Chacun des trente ou quarante postulants, conscients de l'irrégularité du marché, espérant secrètement la mort ou l'abandon de ses concurrents. Il n'est même pas possible d'harmoniser les tarifs, le système de facturation ou d'échange de devises. Ainsi, un utilisateur d'Euronet devra souscrire un abonnement séparé à chacun des centres-serveurs, payer en différentes mon-

naies, apprendre plusieurs langages d'interrogation. Faute d'une politique commune des « contenus » (bases et banques de données), le « contenant » communautaire (le réseau) donne lieu à une sauvage concurrence, les intérêts commerciaux tenant lieu d'intérêt national. Comme les centres-serveurs dépendent le plus souvent des gouvernements, ces derniers favoriseront l'utilisation des serveurs nationaux par les utilisateurs nationaux (universités, laboratoires publics, administrations).

Si la duplication des bases de données les plus demandées se poursuit, on peut se demander si le trafic national ne videra pas Euronet de sa substance, le trafic de pays à pays. À quel cas, pour amortir Euronet, il ne resterait que le trafic tiers, c'est-à-dire le trafic de données inter-entreprises, inter-filières. Euronet est surdimensionné par rapport aux besoins actuels des échanges d'informations documentaires. Le trafic tiers, perçu seulement au départ comme résiduel, devient la vocation majeure d'Euronet : déjà Reuters, Hoechst, les banques, les dix-huit Parlements pour leur liaison avec le Parlement européen sont candidats. Les tarifs Euronet étant plus intéressants que le téléx ou la location d'une ligne permanente de point à point, Euronet, à défaut d'avoir suscité un marché commun de l'information, se transforme en réseau public, polyvalent.

La grande inconnue, c'est la date à laquelle Euronet sera raccourci aux réseaux américains. S'il n'a pas généré l'expansion commerciale des données, puisqu'elles seront distribuées par des serveurs européens, Euronet scandalise les serveurs américains qui craignent la discrimination. En fait, la mise de données cotées, du point de vue de la télécommunication, 3 dollars l'heure d'interrogation sur un serveur connecté à Euronet et 15 dollars sur un serveur américain connecté par Tymnet. Cette protection tarifaire ne saurait

durer bien longtemps, et sera levée à terme par les satellites. La C.E.E. diffère le rattachement, en attendant que les centres-serveurs européens soient assez forts pour résister aux serveurs américains, et éventuellement, qu'ils leur disputent une part de la clientèle américaine pour des bases européennes.

Si les tendances se poursuivent (duplication des fichiers, dispersion des efforts, divagations entre serveurs européens), la domination américaine devrait se renforcer. Il est trop tard pour constituer des bases bibliographiques concurrentielles des bases américaines, mais la compétition est plus ouverte dans le secteur des banques factuelles. Force est de constater que l'on continue en Europe à produire des bases de données, alors que les Américains produisent des centaines de banques de données, y compris à partir de documents européens, en démarchant des laboratoires, des groupes de presse, des centres documentaires. Très peu d'initiatives ont été prises ce jour pour contrer ce pillage qui compromet sérieusement l'avenir des industries de l'information en Europe.

On s'oriente en Europe vers les systèmes domestiques accessibles à domicile, via un terminal avec écran relié par téléphone à des banques de données d'usage quotidien. La Grande-Bretagne a pris une avance avec Viewdata-Prestel. S'il est difficile, en effet, de préserver des données informationnelles déclassées pour l'avenir, en se concertant avec des partenaires (européens ou autres), il est plus facile d'installer des terminaux chez les particuliers ou dans les entreprises. L'industrie électronique est prise de vertige devant un marché aussi colossal : les P.T.T. renforcent leur monopole et en de données cotées, du point de vue de la télécommunication, 3 dollars l'heure d'interrogation sur un serveur connecté à Euronet et 15 dollars sur un serveur américain connecté par Tymnet. Cette protection tarifaire ne saurait

Les banques de données domestiques

L'INDUSTRIE européenne de l'information voit s'ouvrir un vaste marché avec les nouveaux services télématiques. Le système Viewdata, mis au point par les P.T.T., permet de relier l'écrit de télévision à des banques de données domestiques, par l'intermédiaire d'un terminal et du réseau téléphonique. La Grande-Bretagne a pris une certaine avance avec « Viewdata » et Prestel, talonnée par la France et le système Télétel, le Japon et Caplun, le Canada et Teledon. Les Viewdata ont deux mille serveurs pour répondre aux besoins du grand public ; il s'agit essentiellement d'assurer au réseau téléphonique un surcroît de trafic. En effet, l'augmentation des lignes téléphoniques et la croissance du volume de communications : or, en Grande-Bretagne comme en France, la généralisation de l'ordinateur personnel, la télématique chez les personnes âgées, les économiquement faibles ou dans les campagnes est peu rentable : leurs lignes coûtent cher, mais celles d'une entreprise, mais sont nettement moins utilisées.

En fait, les P.T.T. trouvent dans les Viewdata un renforcement de la position institutionnelle. L'industrie électronique, qui devra faire face à la saturation du marché des téléserveurs vers 1985, envisage avec enthousiasme l'installation de plusieurs millions de terminaux dans les foyers. La rentabilisation du réseau téléphonique, la consolidation du mono-

pole et les contrats industriels ont relégué au second plan le problème du « contenu » des systèmes Viewdata.

En Grande-Bretagne, le British Post-Office, après des investissements importants, développe une politique très commerciale dont les résultats ne sont pas encore significatifs. Les P.T.T. en France s'orientent vers l'installation gratuite des terminaux (en proposant l'annuaire électronique) chez les particuliers. Une expérimentation sera faite à l'été dans deux mille foyers pour tester dans l'île et la vallée pour l'annuaire en 1981.

On peut accéder, par Prestel, à toutes sortes d'informations pratiques : météo, sports, Bourses, loisirs, horaires des trains, d'avion. Prestel est devenu un support publicitaire. En France, la presse régionale s'inquiète des risques de concurrence l'industrie télématique, et seules quelques sociétés, déjà largement informatisées, comme La Redoute, s'y intéressent. Les besoins en information du grand public sont encore mal connus, mais la compétition avec les systèmes américains tourne mal : les industries européennes trouveront sur ce marché une zone de repli, une clientèle plus facile à satisfaire que les laboratoires, les États-majors de firmes, les services de marketing ou les chercheurs universitaires. A l'O.C.D.E., on a trouvé une jolie expression pour désigner cette nouvelle clientèle : « the little man in the street ».

(Suite de la page 17.)

Commissions et débats parlementaires ont souligné le risque auquel ces procédures exposent les libertés individuelles. Des lois restrictives ont été votées, en Suède et en France notamment. Quand le problème de la circulation internationale des données s'est posé, en 1974, les pays européens ont naturellement émis des réserves en insistant sur la protection de la vie privée des citoyens nationaux ; il est évident que ce souci officiel ne correspondait en rien aux légitimes préoccupations des Européens soucieux de protéger leur industrie informationnelle nationale et de se préserver du déferlement de l'information automatisée venue d'outre-Atlantique, qui entraîne des phénomènes de dépendance. Ce décalage entre le souci officiel et le souci réel des responsables européens devait empoisonner tous les débats sur le sujet, notamment à l'O.C.D.E., devenue le lieu où se discute une éventuelle législation commune. Les Américains ont beau jeu de déclarer, sous le souci officiel de protection de la vie privée, d'autres préoccupations, c'est-à-dire des préoccupations pour reprendre les termes d'un délégué d'E.B.M., lors d'une réunion de l'O.C.D.E.

L'Europe représente un important réservoir de données pour les Américains : ces derniers sont peu mis en valeur et de nombreux brevets ou savoir-faire restent inexploités. C'est aussi un marché pour l'exportation de données et de services informatiques. De nombreuses universités et firmes européennes n'existent plus à recourir à des ordinateurs ou à des banques et bases de données installées aux États-Unis. A part quelques sociétés européennes solidement ancrées, bien décidées à conquérir une part de marché américain, ce sont des industries entières qui se sentent menacées. L'enjeu d'une législation est confirmé par M. Honnig, du département juridique du Conseil de l'Europe : « Le but de cette loi est d'apporter un élément de stabilité dans un monde en changement. Stabiliser les effets de la révolution de l'information, c'est certainement un des défis les plus fascinants relevés par les

juristes » (3). La stabilisation de la mutation télématique, la limitation des flux de données transnationaux ne sont pas seulement un défi pour les juristes. Les firmes multinationales ont vite réagi : « Aux yeux de certains, l'information est une source de pouvoir permettant d'obtenir un avantage économique ou politique, et ils sont favorables à la mise en place de barrières électroniques entre les pays, afin de filtrer ou de dissimuler l'information », s'indigne M. Eger (4), qui précise que ces mesures pourraient provoquer des goulots d'étranglement et isoler certains pays. « Pourquoi ne pas réglementer l'information toutes les sources d'information ? L'information est une matière tout aussi sensible sous forme de fichiers manuels », ironise M. Demajo, responsable de la sécurité chez E.B.M., qui s'interroge sur la « sincérité » et les « motivations réelles » des organismes européens. Quant à M. Ross Longshore, vice-président de Manufacturers Hanover Trust, il résume ainsi l'inquiétude de ces pays : « La future législation européenne risque bien d'être la première étape d'un contrôle de l'État sur toute l'information reçue ou envoyée par le secteur privé au-delà des frontières. Si cette législation pousse l'Europe au protectionnisme, les effets sur les multinationales privées seront sévères ».

Toute législation internationale restrictive, quelles qu'en soient les raisons officielles ou officieuses, est donc, pour les Américains, condamnable en tant que telle. Une réglementation était en bonne voie d'être adoptée à la réunion de l'O.C.D.E. tenue sur ce sujet à Vienne en novembre 1977. Les États-Unis y envoyèrent une délégation forte de cinquante membres qui réussit à bloquer toute décision sur ce point.

M. Brzezinski a expliqué dans la Révolution technocratique comment les banques internationales et les sociétés multinationales agissent suivant des plans et des conceptions très en avance sur celles des États nationaux, ce qui s'applique parfaitement à ce domaine où le gouvernement fédéral suit une politique internationale qui n'est ni clairement affirmée, ni clairement coordonnée. Le département d'État,

le ministère du commerce, le ministère de la défense, la C.I.A., multiplient les départements spécialement consacrés au problème, produisant des rapports confidentiels et publics. L'International Communication Agency a été créée au sein du département d'État et le président Carter a donné pour mission d'élaborer une politique adaptée aux communications internationales et destinée à encourager la diffusion d'un maximum d'informations et d'idées parmi les peuples du monde ; mais M. Carter a précisé : « Cette politique doit prendre en compte les besoins et les sensibilités des autres pays, ainsi que nos propres besoins ».

A la recherche d'un « consensus mondial »

C'EST le traitement de cette contradiction qui fait l'objet de tous les soins de l'exécutif américain qui, pour ne pas heurter de front la sensibilité de l'Europe et du tiers-monde, préfère intégrer les problèmes de protection de la vie privée et de souveraineté nationale pour mieux faire accepter quelques principes de base : 1) une harmonisation politique, juridique et technique est indispensable au niveau international sur le problème de la transmission des données ; 2) une éventuelle réglementation, si elle apparaît nécessaire, devra être limitée au minimum indispensable.

Les inquiétudes de l'Europe et du tiers-monde face au monopole américain dans ce domaine sont renforcées par les efforts d'exportation des sociétés commerciales comme du gouvernement fédéral. Lors de l'Assemblée générale de l'UNESCO en novembre 1978 sur le « nouvel ordre mondial de l'information », l'ambassadeur John Ralston a fièrement annoncé la naissance de la « Fondation américaine pour la coopération technique internationale », dont les efforts seront en grande partie consacrés à l'exportation d'informations et de savoir-américains. Le développement rural, la santé,

l'alphabetisation seront des domaines choisis pour que les pays du tiers-monde les nourrissent grâce à la transmission de données et de programmes utilisant gratuitement le réseau de satellites américains. La mise en communication, le désenclavement des zones urbaines riches et des zones rurales pauvres, des pays développés et des pays pauvres sont considérés comme l'une des solutions aux inégalités et aux conflits. Depuis longtemps, le slogan d'E.B.M. est : « La paix mondiale par le commerce mondial » ; aujourd'hui, on pourrait dire : « le consensus mondial par la communication mondiale ».

Le 9 avril 1979, le président Carter a annoncé au Congrès que des mesures juridiques allaient être prises pour protéger les droits à la vie privée de chacun dans le domaine des fichiers informatisés médicaux et financiers, dans celui des fichiers fédéraux et dans celui de l'utilisation des fichiers de recensement. Le président a également souligné que son pays coopérerait avec plusieurs organismes internationaux pour développer des principes mondiaux dans ce domaine et harmoniser les réglementations. Cette attitude habile ne risque-t-elle pas de prendre les Européens à leur propre jeu, puisque leurs « légitimes soucis » de protection de la vie privée seraient apaisés sans pour autant calmer leurs préoccupations politico-commerciales ?

Encore faut-il se demander s'il y a des regrets à avoir. Plusieurs experts dont on ne saurait soupçonner l'intégrité d'esprit expriment leur scepticisme sur la valeur d'une juridiction européenne protectionniste dans ce domaine, ou préfèrent nettement une politique tarifaire des P.T.T. pénalisant les échanges de données entre l'Europe et les États-Unis. Ce genre d'initiative susciterait en effet un beau concert de protestations aux États-Unis, qui détiennent 70 % du marché des exportations d'informations.

(3) Focus, novembre 1978.
(4) Bulletin of the American Society for Information Science, n° 8, août 1978.

مكتبة من الأصول

Dix mille

T

Le centre de...
point d'arriv...
mations. C...
ou plusieurs...
ensemble...
manuscr...
du centre...
ions ont...
accessibles...
depuis...
le centre...
cinq...
ogation, en...
ations, s...
mois sur...
et celle...
national...
de dévoiler...
ments améri...
des inter...
Pur d'ailleurs...
une série...
des données...
Pascal, du C...
on line...
tion d'ou...
sur le ter...
réaliser...
américains...
remonte à...
revenue Tél...
de commu...
temes est...
Cables et...
même mize...
nière des...
dans l'inst...
transpore...

REPE
LE MEN
DU C.E.I.

75003 PARIS, TEL.
34 875 30 3

ABONNEMENT
France et pays
étrangers : 100
Francs (par avion
120 Francs)

LISE
Le Monde de
PHILATÉLIE

A contre-courant d'une tradition cultivant la rareté et le secret de l'information

La filière française

« L'ORSQUE l'Etat s'est mis de définir lui-même des produits, il n'a pu qu'imiter avec retard et sans talent ce qui se faisait ailleurs : le « plan calcul », par exemple, a été lancé avec cinq ans de retard dans une gamme reproduisant les IBM-360, au moment où l'on connaissait déjà l'évolution vers les calculateurs de poche et les mini-ordinateurs. Si l'Etat s'est, de la sorte, illustré dans l'erreur, a assésé impulsant à l'échec de ce grand projet et aussi de plusieurs autres, la cause n'en est ni technique, ni financière. Cela paraît plutôt provenir de la position institutionnelle, qui l'incite à écouter que le spectaculaire et le conformisme, même si, à titre individuel, les acteurs eux-mêmes ont d'autres vues. Car l'Etat, à ce niveau, est surtout demandeur de publicité (déguisée). Les petites calculatrices n'étaient pas un support convenable : elles signifiaient l'autonomie non la centralisation ; une modestie commode pour tous, et non l'affirmation d'un pouvoir scientifique : cette analyse cruelle, que donne Thierry Gaudin (1) des rapports de l'Etat avec l'innovation en France, situe les écarts qui menacent l'effort massif du gouvernement dans l'automatisation de l'information.

La création d'une industrie française de l'information ne va pas sans diffi-

cultés dans un pays où l'information ne prend sa valeur qu'en tant qu'elle est rare, figée et secrète. L'information est dévaluée lorsqu'elle est accessible. Chaque administration, chaque groupe pensent fonder leur pouvoir sur des données qu'ils espèrent être les seules à détenir. L'Etat donne l'exemple et pratique une rétention, appuyée d'ailleurs sur toute une série de textes dont le plus autorisé toutes les interprétations : articles 72 et 378 du code relatifs aux secrets de la défense nationale et aux secrets professionnels, interdiction par décret pour tous les agents publics de toute communication contraires aux règlements de pièces ou documents de service à des tiers. La rétention est la règle, la communication l'exception, comme l'ont vérifiés les études de la commission de coordination de la documentation administrative, chargée de remédier à cette situation (2). Les banques de données créées à l'initiative de plusieurs ministères ont rarement été conçues en fonction d'une utilisation extérieure. L'appareil documentaire, du moins son secteur automatisé, se caractérise par un sous-équipement en matière de distribution. Ce n'est que très récemment que le Parlement s'est doté de terminaux connectés à quelques administrations.

Redoutant les effets d'une « dépendance quasi complète », le gouvernement français lançait tardivement, en décembre dernier, un plan d'ensemble visant à mettre le pays « à l'heure de l'information » : 2,25 milliards de francs de crédits sont promis à l'industrie pour les cinq prochaines années. L'établissement de télématiques, serveur national, illustre ce souci d'indépendance.

On retrouve, à travers la nébuleuse BIS-CEDOCAR, laboratoires universitaires financés par la D.R.M.E.-B.N.I.S.T., l'équivalent français du complexe militaire-informatique américain. La D.R.M.E. joue un rôle décisif par les ordres qu'elle distribue, mais aussi par les personnalités qu'elle rassemble entre 1961 et 1972 puis qu'on retrouve ses anciens directeurs scientifiques aux postes-clés. Le professeur Algrain, après la D.R.M.E., passe à la direction des enseignements supérieurs, puis à la direction technique de Thomson-C.S.F., avant de devenir secrétaire d'Etat à la recherche. Entre-temps, il a présidé un groupe de travail sur l'information scientifique qui prépare les décisions du conseil des ministres. Le professeur Dubois, après avoir travaillé à la D.R.M.E., met au point le système DARC, une procédure d'interrogation des bases de données chimiques à partir de la formule développée des composés ; il est nommé, en octobre 1978, directeur de l'ADJIST, l'Agence chargée de coordonner les initiatives du ministère des universités dans le domaine de l'information scientifique et technique.

L'autre pilier, c'est le C.N.R.S. qui, après un effort soutenu, rassemble sur le système Pascal plus de huit millions de références. Sa politique de qualité d'exactitude, son souci de couvrir la littérature scientifique des pays de l'Est lui confèrent une dimension internationale.

Ce qui semble conditionner le succès de ces réalisations, c'est la centralisation. Des qu'il s'agit de coordonner les systèmes documentaires d'E.D.F., du C.N.E.T. (Centre national d'études des télécommunications) de Thomson-C.S.F. et du C.N.R.S. pour créer ELDOR, une base de données sur l'électricité et l'électronique, malgré les subventions du B.N.I.S.T. les rivalités et les disparités l'emportent (alors qu'en Grande-Bretagne INSPEC aboutit).

En dépit de quelques réussites, comme Ariane dans le bâtiment et Thus dans le textile, le retard sur les systèmes américains s'accroît. De trente mille interrogations effectuées aux Etats-Unis via Tymnet ou Teletel en 1977, on est passé à cent mille en 1978. Tout se passe comme si la dénonciation de la pénétration américaine, les efforts entrepris sur la recherche, la publicité faite à ces initiatives produisaient l'effet contraire : ils altèrent l'attention d'une clientèle qui ignore l'existence ou l'efficacité des systèmes américains.

Le rapport Nore-Mino signalait l'urgence d'une réponse : « L'effort de recherche en amont et en efficacité si les pouvoirs publics élaborent un plan banque de données, recensant les institutions à créer, évitant les inutilités recoupements. »

Un groupe de travail, sous la présidence de M. Algrain, bientôt remplacé par M. Dejou, fut constitué pour éclairer

les décisions du conseil des ministres. MM. Algrain et Dejou constatent : « La tentative d'hégémonie de la part des Etats-Unis » et observent que « leur avance est telle qu'aucune nation désemparée de se développer et de prospérer ne peut se passer des services d'information américains... La situation est grave car aujourd'hui la dépendance est quasiment complète, tant au niveau de la constitution des systèmes que de leur exploitation. De plus, le risque d'espionnage industriel n'est pas négligeable car un réseau de transmission de données peut être l'objet d'écoutes comme le réseau téléphonique... Les Etats-Unis cherchent à drainer chez eux les données scientifiques, techniques, technico-économiques et économiques en provenance du monde entier » (3). La virulence anti-américaine peut surprendre sous la plume de M. Algrain, ex-ministre du M.I.T. : elle est à la mesure des

500 millions de francs qu'il propose de consacrer à la constitution d'un système national d'information : « L'indépendance est à ce prix. »

En 1977, la France consacrait 380 millions de francs aux services d'information scientifique et technique contre 4 480 aux Etats-Unis (treize fois plus) et 800 en Allemagne occidentale (2,4 fois plus). En rapportant ces chiffres aux P.N.B. de ces pays, on constate que les Etats-Unis consacrent à ces activités des efforts 2,8 fois plus élevés que la France, et la R.F.A. 1,7 fois plus. Si on compare les crédits affectés aux bibliothèques, le rapport est de un à quatre (4). Le conseil des ministres du 6 décembre 1978 décide un plan d'ensemble destiné à mettre la France « à l'heure de l'information », grâce à une enveloppe de 2,25 milliards de francs, étalés sur cinq ans et gérés par le ministère de l'Industrie.

Logique politique, logique commerciale

LES décisions prises relèvent de critères contradictoires. Ainsi, la prise de participation du C.N.I.C. (Centre national de l'information chimique) dans Chemical Abstracts, conférant à la France, au Japon, à la Grande-Bretagne et à la R.F.A. une minorité de blocage, procède d'un souci d'indépendance. Les fichiers de Chemical Abstracts seront accessibles sur un serveur français, et la littérature française en chimie sera indexée sur place.

Le financement d'un serveur national, Télématiques, sur lequel seront chargés des fichiers stratégiques (Chemical Abstracts), 100 % français comme Pascal (rival des bases bibliographiques américaines), des fichiers de service public (BIPA, mise en œuvre par la Documentation française) et utilisant un Iris-80 de la C.I.L.-H.B. témoigne du même souci. La création d'un « catalogue industriel » (qui produit quoi ?) est une réponse à certaines sociétés américaines qui ont déjà constitué ce type de catalogue en R.F.A., au Japon, en Grande-Bretagne.

Par contre, l'appel d'offres pour la constitution de banques de données, l'aide apportée aux administrations (INSEE, douanes, C.F.C.E.) pour l'ouverture au public de leurs banques de données, les contrats de croisière pour soutenir des sociétés de distribution autres que Télématiques procèdent d'une logique plus commerciale : il s'agit de développer une industrie compétitive et rentable qui

pourrait à terme s'émanciper du financement public.

Ces deux logiques, politique et commerciale, recoupent les préoccupations des deux organismes qui drainent et distribuent les crédits : le B.N.I.S.T. et la préservation des filières stratégiques ; le ministère de l'Industrie, avec ses critères de rentabilité et ses critères de rentabilité. Il est encore trop tôt pour apprécier laquelle de ces deux logiques s'imposera, notamment au niveau des crédits, mais, d'ores et déjà, ce qui frappe, c'est la semi-étanchéité dans laquelle les décisions sont prises, sans débat parlementaire, sans même en rendre compte à l'opinion. Au récent colloque « Informatique et société », Hervé Nora, de la direction générale des télécommunications, lançait un vibrant appel au dialogue avec les professionnels de l'information.

« Ce n'est qu'après les prises de décision financières et l'installation de systèmes et de réseaux qu'on aura pu être conçus différemment que l'on fait appel à nous, seuls capables de faire vivre cette industrie de l'information », nous confiait, désabusé, un producteur de banques de données. La pratique des conseils des ministres restreints, des rapports tenus secrets, des appels d'offres dont les résultats sont éternellement différés, des fonctionnaires qui tranchent sans aucun contrôle ainsi que l'absence de concertation, augurent bien mal d'une industrie qu'on prétend d'information.

Un exemple de banque de données

Thermodata

« THERMADATA est une banque de données sélectionnées et critiques relatives aux grandeurs thermodynamiques des éléments, composés stoechiométriques, alliages, phases non stoechiométriques intéressant la chimie minérale sèche et plus particulièrement métallurgique. Il s'agit donc d'un domaine d'information bien limité, mais qui présente de nombreuses applications dans les domaines de la recherche et de l'industrie. Plusieurs laboratoires européens rassemblent chacun de quatre-vingts à cent personnes : c'est cette coopération étroite entre les centres de recherche qui assure la haute fiabilité de Thermodata et permet d'entrer des données qui n'existent pas dans la littérature, telles des données préliminaires. La structure européenne du groupe a été encouragée par la C.E.E., qui a accueilli plusieurs de ses réunions au Luxembourg, où le bilan des travaux d'élaboration critique est fait. Pourquoi un effort d'information si important dans ce domaine ? Thermodata est le moyen idéal de compléter les grandes compilations écrites du domaine, trop vite périmées alors que les mesures se perfectionnent sans cesse et que la pureté des matériaux augmente : la moindre variation de propriété thermique peut avoir des conséquences importantes, dans l'électronique, par exemple, où il faut une précision extrême pour déterminer les meilleures conditions opératoires des composants. »

L'une des forces de Thermodata, c'est de s'intégrer dans un ensemble de recherches bien rodées et de faire de la banque de données une véritable introduction à d'autres services, calculs scientifiques, expertises de brevets sur les capacités thermodynamiques, simulation pour des projets complexes nécessitant la prise en compte d'un grand nombre de paramètres. D'ores et déjà, 60 % du budget de fonctionnement de la banque sont couverts par les abonnements des questionnaires, le reste étant fourni par le B.N.I.S.T. et la D.R.E.T. qui a aidé à la mise au point du logiciel et fait faire des études sur la combustion dans les moteurs de fusées ou les fibres de carbone des tuyères de supersondes.

La fiabilité d'une telle banque de données doit être absolue, ce qui ne va pas sans poser certains problèmes. D'après M. Vieillard, l'un des rares spécialistes français des banques de données, aujourd'hui directeur du laboratoire de la préfecture de police, un certain nombre de problèmes juridiques risquent bientôt de se poser. Si une propriété thermique erronée produite par la banque incite un industriel à construire un échangeur thermique incapable de fonctionner correctement, qui sera responsable ? L'industriel de banque, la banque elle-même, ou personne ? L'idée proposée par M. Vieillard de constituer une assurance spéciale sur ce genre de problèmes semble avoir un avenir certain alors que plusieurs procès sont en cours aux Etats-Unis.

Les besoins des armées

L'EFFORT s'est concentré longtemps sur l'information scientifique et technique. Le protagoniste principal et discret en est la D.R.M.E. (Direction des recherches et moyens d'essais), en liaison avec le B.N.I.S.T. (Bureau national de l'information scientifique et technique). C'est en 1961 qu'un décret lui assigna la mission « de faire l'inventaire des recherches scientifiques et techniques intéressant les armées, déceler et intensifier les travaux dits de pointe, susceptibles d'orienter à long terme la politique d'armement de la nation ». A travers le BIS (Bureau d'information scientifique), la D.R.M.E. soutient la création de plusieurs banques de données : Pluridata en chimie, Thermodata sur les propriétés ther-

miques des métaux, Ergodata qui rassemble les données anthropométriques individuelles et ergonomiques, Gaphor sur la physique des gaz. La BIS cofinance avec le B.N.I.S.T. la conception de logiciels. Le CEDOCAR (Centre de documentation de l'armement) assure la collecte et l'indexation de publications françaises et étrangères et draine l'ensemble des demandes d'information pour les états-majors, les directions techniques mais aussi pour les entreprises sous contrat avec l'armée. Le souci de confidentialité l'a conduit à acheter les bandes magnétiques de fonds documentaires américains. Le CEDOCAR gère, quant à lui, deux millions de références bibliographiques, centrées sur les sciences de l'intérieur.

Dix millions de références « en ligne »

Télématiques

UN centre serveur est le point d'arrivée des interrogations. C'est un ordinateur (ou plusieurs) sur lequel est stocké l'ensemble des données. Les performances des ordinateurs, la sécurité du centre et la fiabilité des Nations font la valeur du serveur (sans parler, bien sûr, des données accessibles). La France est dotée, depuis fin 1979, d'un serveur national : Télématiques. Sept mille cinq cents heures d'interrogation, environ dix mille interrogations, sont effectuées tous les mois sur les serveurs américains et celui de l'Agence spatiale européenne (ASE). Au risque de dévoiler à d'éventuels concurrents américains les préoccupations des interrogateurs français s'ajoute une vision de données. Par ailleurs, s'il existe en France une série de banques et bases de données très cotées, elles sont difficiles d'accès et dispersées. Pascal, du C.N.R.S., n'était accessible on line que par l'ASE. La décision d'ouvrir un centre serveur, sur le territoire national, pouvait résoudre avec les concurrents américains, et bientôt européens, remontés à janvier 1978.

La société Télématiques a été désignée comme maître d'œuvre. Télématiques est une filiale de France-Cibie et Radio, société d'économie mixte sous la tutelle du ministère des P.T.T. De plus, cette société possède de l'expérience dans l'installation de réseaux (transpces, réseaux pour entreprises) et la vente du service informatique en temps partagé. En fournissant aux affaires étrangères et à la pénitencier nationale des centres de communication de messages, Télématiques a été confronté aux problèmes de sécurité et de confidentialité.

Télématiques offrira « en ligne » dix millions de références bibliographiques, sur un ordinateur français (CII-Honeywell-Bull), à partir d'un logiciel français, Mistral. On trouvera sur cet ordinateur français des bases bibliographiques américaines (notamment une partie de Chemical Abstracts), mais aussi françaises : Pascal du C.N.R.S., Teledoc du C.N.E.T., l'Atlas de l'Institut français du textile, la base de l'E.D.F. (Chemical Abstracts) occupée à lui seul la moitié du volume des données accessibles. Son fichier n'a pas été chargé dans son intégralité, car il aurait suffi à saturer l'Iris 80.

Télématiques a comme about (mais c'est aussi un défaut) d'être interrogeable en français. Outre le marché français, ses responsables visent les pays latins et le continent africain. Subventionnés par le B.N.I.S.T., Télématiques sera cependant géré commercialement. Les bases de données non rentables, c'est-à-dire faiblement interrogées, seront abandonnées, à moins que leur déficit ne soit compensé par l'Etat s'il y a intérêt stratégique à les maintenir en place.

REPERES

LE MENSUEL DU C.E.R.E.S.

Prix du numéro : 25 F. En vente dans les kiosques ou au 13, bd Saint-Martin, 75003 PARIS. Tél. : 887-76-42.

ABONNEMENTS : France et pays de l'ex-Communauté française (sauf Algérie) 150 F Etranger 170 F Etranger (par avion) 190 F O.C.P. 34 873 30 J - LA SOURCE

LISEZ

Le Monde des PHILATELISTES L'OFFICIEL DE LA PHILATIE

Etudes en SUISSE

littéraires, scientifiques et commerciales Baccalauréat (séries A, B, C, D) Baccalauréats suisses. Admission dès 10 ans. Internat et externat. Ambiance calme et studieuse. Excellents résultats.

école lémania lausanne

3, ch. de Préville, Tél. 19-41/21/2015 01, Téléc 26800

STERN GRAVEUR

depuis 1840 Pour votre Société papiers à lettres et imprimés de haute qualité Le prestige d'une gravure traditionnelle Ateliers et Bureaux : 47, Passage des Panoramas 75002 PARIS. Tél. : 236.94.48 - 508.86.45

150 km. SUD-OUEST PARIS

TRES BEAU DOMAINE

agricole et forestier - 200 Ha. Libre - Ruissseau et petits étangs. Demeure d'époque.

Parfait état, cft. Le type même de la « propriété de famille ».

D. FEAU S. A.

132, bd Houssmann, 75008 PARIS. Tél. : 261-80-40.

Division planétaire du travail et enjeux de civilisation

La prolifération des bases et banques de données, l'extension des réseaux nationaux et internationaux dessinent une « grille mondiale de l'information ». A travers les initiatives gouvernementales en Europe et au Japon, les efforts des organisations internationales, la sécularisation des multinationales de la communication (1), c'est la répartition des tâches, des créneaux et des sous-traitances qui se négocie, esquissant une division planétaire du travail documentaire.

L'appréhension des enjeux stratégiques (qui contrôle l'information, la décision) et commerciaux ne doit pas occulter ce que, faite de valeurs, on appellera *enjeux de civilisation*. L'information est inséparable de son organisation, de son mode de stockage. A long terme, il ne s'agit pas seulement de l'avantage que peut conférer la connaissance de telle ou telle donnée. Le savoir finira par se modérer, comme il le toujours fait, sur les stocks d'information, mais le rapport sera différent. La standardisation technicienne n'induit pas seulement une suprématie de la langue anglaise, une prédominance américaine : ce sont les procédures d'élaboration et de transmission de la mémoire collective qui sont bouleversées. Avec les données c'est la pensée qui est mise en banque. Au Japon le projet Jacudi (aujourd'hui abandonné) prévoyait la mise en place d'une immense banque de données baptisée « réservoir central de pensée ».

La réflexion sur les nouveaux systèmes documentaires comme sur n'importe quel développement technologique se révèle hasardeuse. En effet, leur avènement ne se fonde que sur la loi du « tout ce qui est possible de faire doit être fait ». Jacques Hélin a analysé cette autonomie du jeu de la technique où les décisions vont toujours dans le sens d'une rationalisation et d'une vitesse accrue. « Tout ce qui est informatisé sera informatisé. » Pour leur part, Baroun

Jamou et Pierre Grenier (3) ont montré comment la fuite informatique tenait lieu de politique. « Non seulement l'outil informatique permet de faire l'économie de ces interrogations et de préserver le pouvoir de ceux qui le possèdent, mais il ne résoudra même pas les problèmes pour lesquels il a été conçu. »

Toute réflexion sur les nouvelles technologies est faussée dès l'origine car, s'il est facile d'en évaluer les avantages immédiats, les inconvénients n'apparaissent qu'à plus long terme (on commence à s'en rendre compte pour la télévision) (4). Ainsi, les performances des bases et banques de données (accélération des recherches, transmission en temps réel, capacité de traitement, volume de données) se traduisent et se paient par un allongement de la chaîne documentaire, la multiplication des intermédiaires entre le demandeur et le producteur d'informations. Le gain en vitesse n'est rendu possible que par un éloignement, une distance accrue entre le demandeur d'information et l'information obtenue en bout de chaîne.

Les bases et banques de données ne résultent pas tant d'un besoin d'informations que d'une poussée technologique : on peut en voir un indice dans les efforts déployés pour susciter ce besoin, pour produire une demande d'informations dans un univers qui en est déjà saturé. Si, au départ, ces nouveaux systèmes ont été conçus pour la clientèle des firmes et des administrations, il a fallu exalter la qualité du service, assurer la formation des documentalistes, améliorer les logiciels, proposer des politiques tarifaires pour séduire les bibliothèques, les universités, les entreprises moyennes. Mais, pour conquérir l'ensemble du champ social le marketing ne suffit pas. Aussi la promotion est-elle assurée à travers deux relais : les « médias » et les P.T.T. Les « médias » préparent le terrain où les P.T.T. installent leur quincaillerie.

Auréole de convivialité

EN effet, ce qui frappe, c'est l'auréole de convivialité dont on entoure les nouvelles techniques de communication : transparence, information accessible à tous, et dans l'insolent, décentralisation, épanouissement de l'individu. Alors que la grosse informatique avait soulevé une inquiétude diffuse,

notamment pour les libertés, lorsqu'elle était affectée à la gestion des grandes organisations, sa généralisation jusqu'au foyer est présentée de manière positive. La biologie, la théorie de l'information, l'analyse de systèmes sont mobilisées pour exalter la société informelle, l'agora électronique, une

Des réservoirs de pensée ?

L'industrie de l'information, c'est décidé, doit relancer la croissance. Et le savoir ? et la pensée ? Avec la langue et la mémoire, la pensée subira inévitablement les contrechocs de cette nouvelle et puissante pensée technologique. La circulation du savoir sera-t-elle vraiment améliorée pour autant ?

organisation cellulaire, formée de communautés à la fois très autonomes et coopératives (6). Le nouveau commun à toute une série d'analyses récentes (8), c'est l'idée d'une croissance fondée sur l'information et non plus sur l'énergie ou la matière. « L'éducation, les communications, les loisirs, la santé : là se trouvent nos chances de développement. Nous devons tout faire pour activer la population en circuit interne, pour qu'elle échappe des services et qu'elle soit heureuse. » (7). Cette « activation » de la population en circuit interne, les P.T.T. la mettent en œuvre à travers les systèmes Videotex.

A plus long terme, c'est le courrier et la monnaie électronique qui se préparent. Il n'est pas certain que ces activités nouvelles relèvent de la

mission de service public. En tout cas, elles n'ont pas grand-chose à voir avec la satisfaction d'un besoin de communiquer.

Il était fatal que les systèmes télématiques, d'abord destinés aux militaires et aux grandes industries, trouvent leur stabilité optimale sur le marché domestique, à la manière des « senseurs » électroniques utilisés par l'armée américaine pour détecter les intrusions nord-vietnamiennes qui servaient plus tard à protéger le périmètre des entreprises et s'introduisent aujourd'hui dans les résidences secondaires et les appartements.

Les « senseurs » ne sauraient garantir la sécurité, et comment croire que les banques de données domestiques, réseaux et autres nouveaux services puissent assurer une meilleure circulation du savoir, la « paléontologie » ? Ces technologies sont génératrices d'automatismes fins, d'un ordre purement organisationnel et externe. La cohésion d'une société, qui repose sur du moral et du social, semble même de plus en plus précaire au fur et à mesure que se développe la standardisation technicienne.

L'information sera totale et instantanée, le contact sera permanent, mais il ne se communiquera plus que des ordres. L'espace sera traversé par des réseaux et des voies de plus

en plus rapides, mais plus personne ne pourra se représenter la complexité du territoire lui-même. Le chantage du nouveau permet la mise en place de gestions collectives, de nouvelles réalités contrôlées et régérées (8).

Colonisée par la gestion technicienne, la société draine de lourds silences que l'agitation médiatique n'arrive plus à arrêter. Résistance passive d'un certain bon sens qui se doute bien que le temps ne se rattrape pas dans la vitesse, que l'espace ne s'approprie pas dans un quadrillage de réseaux, que la pensée ne se trouve pas dans les banques de données.

(Dossier réalisé par Antoine Lefebvre et Maurice Rossi.)

- (1) Armand Mattelart, *Multinationales et systèmes de communication*, Anthropos, Paris, 1978.
- (2) J. Hélin, *Le Système technicien*, Calmann-Lévy, Paris, 1977.
- (3) In *L'Ordinateur au pouvoir*, Le Seuil, Paris, 1978.
- (4) Cf. Marie Winn, *The Plug-in Drug*, Viking Press, New-York, 1977; ouvrage paru en français sous le titre : *TV, Drogue ?*, aux éditions Flammarion, Paris, 1979 (voir le *Monde Diplomatique* de mai 1978, page 23). Cf. également J. J. Menden, *Four Arguments for the Elimination of TV*, William Morrow, New-York, 1978.
- (5) Jean Vago, *Revue T*, avril 1978.
- (6) Notamment toute la série « Problèmes informatiques » de l'O.C.D.E.
- (7) Michel Crozier, in *Projet*, Paris, mai 1978.
- (8) « Stratégies informatiques » in *Interférences*, n° 8 et 9, 1978, et « Retour aux sources » in *Interférences*, n° 10, Paris, 1979.

COMMANDEZ DIRECTEMENT TOUS VOS LIVRES FRANÇAIS LIBRAIRIE GENTY

(ancienne Librairie DELAMAIN)

4, rue des Ecoles

75005 PARIS

Sur simple demande

envoi gratuit de notre bulletin

« Les Livres du mois ».

PANORAMA IMMOBILIER

IDÉAL PLACEMENT

PUTEAUX-LA DÉFENSE
2 P. équipées 50 m², 4^e ét.
balcon, cave et parking.
Immeuble récent.
Charges réduites

**Bd LATOUR-MAUBOURG
PARIS 7^e**
Studio 18 m².
R-d-Ch. sur cour
120.000 F. A SAISIR

CIGIMO 236.36.07

Ome

120 km de Paris sur parc boisé 5,5 ha,
très belle propriété,
comprenant : grande maison de maître de caractère,
15 p. 600 m² + pavillon de chasse 3 p. et ferme 5 p.
Totallement et luxueusement aménagés à neuf.
Charges d'entretien réduites. A SAISIR.

"COMPAGNIE GÉNÉRALE IMMOBILIÈRE"
8, rue d'Uzès, Paris 2^e - Tél : 236.36.07



BARBARO et Co
construit seulement
à COLLIOURE

Appartements luxueusement équipés.
Location assurée, rendement élevé.
Sté BARBARO, B.P. 40, 66190 COLLIOURE.
Tél. (03) 82.26.64.

EN PRINCIPALE Un des meilleurs placements immobiliers actuels
D'ANDORRE 26 appartements à 4000 FF le m² avec haute rentabilité
RESIDENCIA INCLAS A SOLDIEU 1800
En libre, pendant du S&L. En été, pendant de la F&CIE
Vos appartements en toute propriété et livrables dès octobre 79
PROMOTION SOLEIRA S.A. LES ESCADES
58, Av. Carlemany - Tél. (06-078) 20-337-21-815

**WEEK-END au SOLEIL
à ROSAS, COSTA BRAVA**
• STUDIO avec garage 1.200.000 plus + Terrains 700.000 plus
• VILLAS, à partir de 1.100.000 plus

• Possibilité de crédit jusqu'à 80%
Frais voyage et séjour pour 2 personnes déduits en cas d'achat
Pour tous renseignements, retourner ce bon à :
FUNDAMENTA, Place San Pedro, 4, Rosas, Gérone, Espagne
Tél. (31) 34-72/25-68-54

NOM
Adresse

VIAGERS - F. CRUZ

Appartements, villas, terrains du littoral, centres d'été
PRIX INDICATION ET GARANTIES
Paris et Banlieue jusqu'à 100 km
Rens. : 2, rue La Botz, PARIS 75008 - Tél. 266-19-00

VOS BUREAUX EN LOCATION
A l'heure, la demi-journée, la journée : Télés - Secrétariat - Domiciliation -
Services multiples
en G. A. M. - 24, rue de Lille, PARIS 8^e - Tél. : 522-08-64 +

« LA RÉSIDENCE DU MOULIN »
Maison : Pierre-Made-Cade
Excellente situation, vue panoramique.
Rens. : quelques dizaines d'heures, 2 pièces.
PIERRE BARON S.A. 658-71-44
S. pl. 16, avenue Maurice-Thorez - 92000 IVRY-sur-SEINE - Tél. 658-65-61

Valmorel

Parentaise/Savoie/1400 m
River - Été
Achetez un appartement
à votre disposition
1 semaine en hiver
et 3 semaines en été
et toute l'été saison
(il sera loué le reste
du temps).

La copropriété conventionnée

Aucune charge à payer,
en bénéficiant
d'un revenu net.
Renseignements :
Alpes Réservations
58, rue Maurice Ripache
75014 Paris. Tél. 539.22.37

**CHANGEZ D'AIR - HIVER-ÉTÉ
LE JURA VOUS Y INVITE
PLACEMENT DE 1^{er} ORDRE.**

A Métabief
STATION FAMILIALE
Altitude 1.000 - 1.400 m
A 4 km de Paris - 15 km de Pontarlier - Route de Lons-le-Saunier (N 5)
STATION CLASSE « HIVER » - CLIMATIQUE « ÉTÉ »
32 résidences privées - 45 km d'été de ski - 200 km plus rapides

A VENDRE DANS RÉSIDENCES « BEAU SOLEIL »
STUDIOS OU APPARTEMENTS NEUFS 2 - 3 - 4 PIÈCES
TOUT MEUBLES - TOUT CONFORT - PISCINE CHAUFFÉE - TENNIS, etc.
PRIX CHOC : A PARTIR DE 188.700 F. pour 33 m² meublée
Capacité : 5-10 personnes - Prix 80 % sans location - 15 ans
Coûtant : 125 F. par m² par 10.000 F. emprunt, assurance vie comprise

S^e MONT D'OR
17, rue Souffier - Tél. (01) 38.84.32
23000 FONTAINEBLEAU - Tél. (01) 61.12.34
Bureau de Paris : 18, rue Duphot, PARIS 1^{er} - Tél. 298.41.29
Avec possibilité location chalets et appartements

L'IMMOBILIERIER NER MONTAGNE
ÉDITION INTERNATIONALE - SEPTEMBRE 1979
44 pages, 95 programmes immobiliers, des conseils
en investissements en français, anglais, allemand
Spécimen gratuit sur demande à SOPEM (PI)
12, rue des Lions-Saint-Paul, 75004 Paris, France

à NICE le vrai luxe c'est CIMIEZ

Renseignements : bureau de vente sur place et AGENCE CENTRALE (03) 76.82.40

COTE D'AZUR TERRAINS et VILLAS

Bormes-les-Mimosas - La Seyne-sur-Mer
Prasville de St-Mandrier - Sanary-sur-Mer
Réalisation PALMADE - 44, bd de Strasbourg, 83000 TOULON
Tél. : 04 4 22-57-87

**A Mougins, le luxe,
c'est aussi l'espace...**
LE HAMEAU DES CABRIÈRES
1248, chemin des Cabrières, Mougins - Tél. (93) 48.63.26
Réalisation EOL DUCRU

Cannes résidence GRAZIELLA

79, av. Delattre-de-Tassigny
2, 3, 4 pièces
Larges terrasses ensoleillées
vue mer
Piscine dans parc de 11000 m²
GARANTIES BANCAIRES
PRIX DIRECT CONSTRUCTEUR
Ecrire
REALISATIONS LAMY
2, av. S. Clemenceau - 06000 NICE

**Dominez Nice
et la Baie des Anges...**

ALADIN
Aladin : vingt appartements seulement, de très grande classe,
avec piscine pour quelques privilégiés...
Réalisation : Appartement témoin et bureau de vente sur place
185, avenue de la Lanterne - 06000 NICE - Tél. (93) 83.86.30
Pour documentation gratuite, écrire à :
Gest Commercialisations - 11, avenue Jean Médécine - 06000 NICE
Nom : Tél. :
Adresse :

Cette rubrique paraît dans Le Monde, Le Monde Diplomatique, la Sélection Hebdomadaire, le Monde de l'Éducation. Prochaine parution le 9 novembre 1979. Renseignements MULTIMEDIA, 277-82-00.

فكر من الأصل

Politique et littérature

La « croisade solitaire » de Chester Himes

Par SCHOFIELD CORYELL

ROMANCIER noir américain exilé en Europe depuis plus de vingt-cinq ans, Chester Himes est plus connu en France — où il a longtemps vécu — que dans son pays d'origine. Il est pourtant, comme l'a remarqué un jeune critique camerounais, Ambrose Kom (1), « l'un des écrivains les plus originaux de l'Amérique noire ». Les éditions Gallimard viennent de publier son autobiographie — *Regrêts sans repentir* (2) — et de rééditer un de ses romans policiers, *Tout pour plaisir* (3), tandis que les Éditions des Autres nous offrent une nouvelle traduction de son roman sociologique fort provocateur *Affaire de viol* (4) (paru pour la première fois en 1963).

Dans la plupart de ses nombreux ouvrages — de ton et de style fort variés — Himes, qui a aujourd'hui soixante-dix ans et vit en Espagne, traite sans complaisance d'un monde qu'il connaît à fond : celui des ghettos noirs des grandes villes américaines où il a vécu avant de s'établir en Europe pour fuir un univers qui lui paraissait aussi absurde qu'oppressif. De tous ses romans, le seul qui ne s'inspire pas des ghettos noirs américains mais de sa vie d'exilé à Paris est *Affaire de viol*, écrit à l'époque de la guerre d'Algérie quand le racisme en France atteignait un point culminant.

Fils d'un enseignant d'une école technique noire du Sud, Himes avait pourtant d'abord mené l'existence d'un paria — relégué aux tâches les plus ingrates, souvent au chômage, finalement emprisonné pendant plusieurs années pour un cam-

biolage manqué, — avant de trouver une sorte de salut personnel dans l'écriture. « Mon but principal tout au long de ma vie, disait-il dans une interview récente, a été d'écrire. Lorsque j'étais en prison, c'était un moyen d'échapper à une existence atroce, une sorte d'oubli. Je m'occupais dans mes histoires. Par elles, j'échappais à des circonstances insupportables. Plus tard, écrire est devenu une habitude en même temps qu'un moyen d'assurer ma subsistance... » (5).

C'est par ses récits — choquants, souvent drôles, toujours sans concessions — sur la réalité quotidienne des ghettos américains que Himes a fini par attirer l'attention d'un public international. « Les gens aiment mes histoires, déclare-t-il sans fausse modestie, même si je ne suis pas toujours pourvu. Avec toute leur absurdité, ils y trouvent quelque chose qui les attire. »

Himes explique ailleurs que les Noirs américains, tels qu'il les présente à travers ses œuvres, exhibent par leurs attitudes et leur comportement tous les stigmates de l'oppression économique et psychologique qu'ils subissent : « la folie homicide, un sens pathétique d'infirmité, des préjugés exaspérés, l'arrogance, la servilité, la haine, la peur... » (6).

Cette obsession de la vérité, si désagréable soit-elle, caractérise toute la création littéraire de Himes, depuis les romans de protestation dans la pure tradition de la littérature protestataire — publiés lorsqu'il vivait encore aux États-Unis — jusqu'aux romans policiers qu'il a commencé à écrire à Paris dans les années 50.

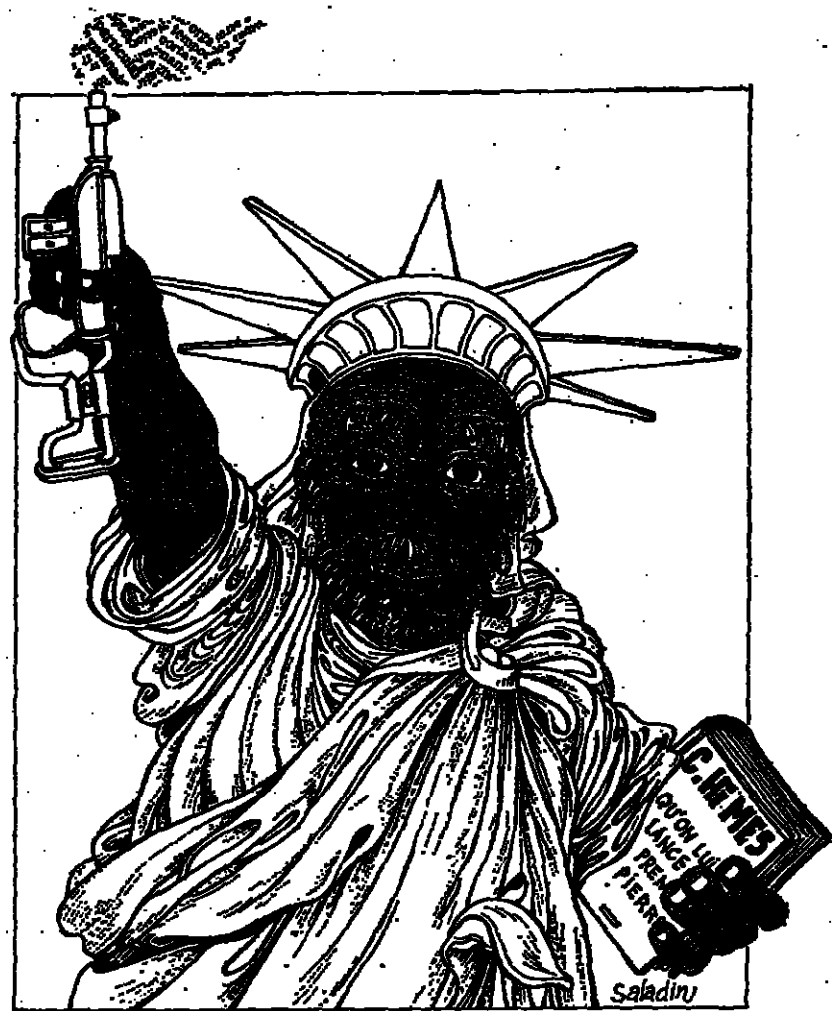
deux ronds de flan que j'ai osé leur demander. Comme si un brave chien avait sonné à leur porte et leur avait dit : moi, je peux parler. » Bob cherche donc à noyer son amertume dans les tripots, l'alcool, la débauche, se livrant en même temps à des réflexions qui le conduisent à passer au crible les rapports entre Noirs et Blancs dans le pays qui se vantait alors d'être l'« arsenal de la démocratie ».

Si Bob combat pour sa dignité et son gagne-pain dans un contexte social « qu'on dit », héros de la *Croisade de Les Gordon* (8) — un jeune Noir engagé comme organisateur par un syndicat — se trouve plongé dans une véritable activité militante. Mais Les, comme Bob — se voit contraint de se définir à chaque instant par rapport à l'homme blanc. Sa vie est dominée par des forces extérieures à lui-même, des hiérarchies, des bureaucraties aussi implacables qu'hypocrites. Si l'employeur exploite les Noirs, le syndicat les manipule, et Les ne trouve nulle part la fraternité authentique qu'il cherche obstinément à la manière d'un Canidide afro-américain aux prises avec les structures et les habitudes d'un monde absurde et hostile.

Violentement critiqué à gauche comme à droite aux États-Unis, la *Croisade de Les Gordon* (dont le titre original est *The Solitary Crusade*) a pourtant mérité les louanges de Richard Wright, qui écrivait dans sa préface à la version française du livre : « C'est une œuvre mise à nu du Noir, du parti communiste, du syndicalisme et des sentiments négrophobes du prolétariat blanc américain... Ce roman démontre la tragique destruction de la personnalité que provoque la conscience de race. »

Avec la fin d'un primitif (9), Himes va plus loin encore dans sa description des ravages du racisme sur les esprits des Blancs et des Noirs dans une société littéralement empoisonnée. La femme blanche y est représentée comme victime elle aussi du racisme des mâles de sa race, dans la mesure où elle devient la cible facile et sans défense des humiliations que leur font subir les Blancs. Le héros, Jesse, finit par assassiner sa maîtresse blanche : « Tu n'étais qu'un Noir, mais en tuant une Blanche tu es devenu un être humain », se dit-il. Le racisme engendre le racisme et la haine la haine.

Dans l'esprit de Himes, le fond du problème est d'ordre historique et



sociologique. Ainsi, dans la *Troisième génération* (10), roman en grande partie autobiographique, l'auteur retrace, avec un réalisme qui frise parfois le pathétique, sa propre enfance et sa jeunesse tourmentée. Pour Himes, c'est surtout le lourd héritage psychologique de l'esclavage qui pèse jusqu'à nos jours sur le comportement et la mentalité de la population noire et blanche des États-Unis.

La cellule familiale elle-même est déchirée — à la consécration des « maux » par les ressentiments et les malentendus entre une mère méprisante et un père de peau foncée. Nous avons à faire ici à un véritable racisme intérieur à la communauté noire elle-même, conséquence persistante du fossé social qui existait à l'époque de l'esclavage entre ceux qui travaillaient aux champs et ceux, relativement « privilégiés », qui servaient comme domestiques dans les maisons des maîtres.

A ces tensions au sein de la famille s'ajouteront plus tard dans la vie des enfants les discriminations et bruta-

lités multiples pratiquées à leur égard par les Blancs, riches et pauvres, avec leur mentalité de négriers. Car, en effet, trois générations seulement séparent les États-Unis d'aujourd'hui et leur « problème racial » de l'époque où des êtres humains étaient vendus et achetés comme des bestiaux — et cela dans le pays même et non dans des colonies lointaines.

La vente de ses premiers romans de protestation a permis à Himes de fuir enfin son pays natal, devenu pour lui un enfer, afin de poursuivre ailleurs son rêve de bonheur. « L'Amérique », dit-il dans l'interview déjà citée (5), « m'a profondément blessé — à tort ou à raison, la n'est pas la question. » Il a donc traversé l'Atlantique en avril 1953 et n'est retourné aux États-Unis que pour de courtes visites. Pendant son exil parisien, Himes restait pourtant obsédé par l'Amérique qu'il avait connue, celle de ses « frères d'âme » dans leurs ghettos débordants de vitalité, de frustration, de vice et de misère — l'image négative en somme de cette « Amérique blanche » où l'argent et la violence font la loi.

Une soif de fraternité

HORS d'Amérique, Himes a pu décrire avec une certaine liberté et effrayante de son pays d'origine avec un détachement et un humour mordant dont il aurait peut-être été incapable s'il était resté aux États-Unis. C'est à Paris qu'il s'est engagé dans une nouvelle voie avec ses romans policiers satiriques et drôles, ayant pour cadre les bas-fonds de Harlem où « tout peut arriver », où le « rêve américain » prend parfois l'aspect d'un cauchemar. La seule exception est *Mamie Mason* (11), qui n'est pas un policier et décrit avec ironie la vie dans le haut quartier de la bourgeoisie noire de New-York, Sugar Hill (la colline de sucre).

Les romans policiers de Himes ont tous été traduits en français et publiés chez Gallimard, dans la « Série Noire », avant de paraître dans leur version originale aux États-Unis. C'est ainsi qu'il est devenu, comme il le dit dans son autobiographie, « le seul écrivain français qui ne savait pas le français ».

C'est avec la *Reine des pommes* (12) — qui lui a valu le prix du Quai des Orfèvres en 1958 — que Himes a commencé sa carrière parisienne. Le lecteur y fait connaissance avec deux remarquables policiers noirs — Ed Cercueil et Fosseur, qui continueront dans ses romans suivants à parcourir inlassablement les rues encombrées et bruyantes de Harlem pour pourchasser voleurs, assassins et escrocs. Tout aussi brutaux et violents — sinon plus — que ceux qu'ils traquent, ces deux symboles vivants de « la loi et l'ordre » sont capables dans une certaine mesure de s'identifier à la population du quartier, à ses espoirs et ses déceptions.

Les remarques désabusées et souvent mordantes d'Ed Cercueil et de Fosseur expriment les idées de Himes lui-même. Ils jouent le rôle d'une sorte de chœur grec commentant les événements sanglants — gorges tranchées, balles dans la nuque, morts accidentels, émeutes, affrontements qui se succèdent dans ce monde déréglé où les éclats de rire se mêlent inextricablement aux cris d'alarme. Ce monde est peuplé de gens se livrant à des rackettes innombrables et souvent étonnantes aux dépens de leurs voisins incroyablement naïfs, d'agitateurs honnêtes ou opportunistes, de gangsters prêts à tout pour une poignée de dollars.

Dans *Retour en Afrique* (13), par

exemple, des escrocs tirent habilement parti du désir désespéré des habitants du ghetto de retrouver l'Afrique de leurs ancêtres, tandis que dans *Tout pour plaisir* (3), un « prophète » charlatan joue sur les sentiments religieux d'un peuple qui a besoin de la foi pour vivre ou survivre.

Dans *L'aveugle au pistolet* (14), écrit en 1969, Himes explore le sens de la révolte des Noirs qui a fait exploser les ghettos des États-Unis. Par une métaphore — l'image d'un Noir aveugle qui, dans son exaspération, décharge son pistolet sur des adversaires supposés qu'il ne peut pas voir — Himes souligne les limites et les pièges de la violence incontrôlée. Et il va au cœur du problème racial des États-Unis lorsqu'il exprime par la bouche de l'un de ses policiers un jugement remarquable sur la mort de Malcolm X : les Blancs, explique Ed Cercueil, n'auraient fait aucun mal au champion du Black Power s'il avait continué à les haïr ; c'est lorsqu'il a commencé à « les inclure dans la race humaine » qu'ils l'ont tué.

Car, pour Himes, c'est l'humanisme intégral — et non pas la colère incontrôlée ou le « racisme à rebours » — qui pourrait réellement instaurer un ordre social fondé sur la méfiance, la haine et la division. Et c'est cette soif d'une fraternité authentique et universelle qui inspire toute son œuvre, sa « croisade solitaire » pour la vérité et la justice dans les rapports humains.

- (1) Ambrose Kom, *Le Harlem de Chester Himes*, Masman, Québec, 1978.
- (2) *Regrêts sans repentir*, Gallimard, Paris, 1978.
- (3) *Tout pour plaisir*, Gallimard « Carré noir », Paris, 1978.
- (4) *Affaire de viol*, Éditions des Autres, Paris, 1978.
- (5) *Newsweek* littéraire, 7 décembre 1978.
- (6) James Lundquist, *Chester Himes*, Frederick Ungar, New-York, 1976.
- (7) *S'il brûle, brûle-le*, Alain Michel, Paris, 1942.
- (8) *La Croisade de Les Gordon*, Corréa, Paris, 1963.
- (9) *La Fin d'un primitif*, Gallimard, Paris, 1966.
- (10) *La Troisième Génération*, Plon, Paris, 1957.
- (11) *Mamie Mason*, Plon, Paris, 1962.
- (12) *La Reine des pommes*, Gallimard, Paris, 1958.
- (13) *Retour en Afrique*, Plon, Paris, 1984.
- (14) *L'aveugle au pistolet*, Gallimard, Paris, 1970.

Messieurs les Diplomates, profitez de vos privilèges en toute sécurité.

Demande de documentation sur les modèles Volvo.

Nom _____
Adresse _____
Ville _____ Pays _____
Date de l'arrivée en France _____

Découpez et retournez ce bon à Volvo France. Service TDS,
112 rue Cardinet, 75017 Paris tél 766.50.35 télex 642.602
16 rue d'Orléans, 92200 Neuilly tél 747.50.05

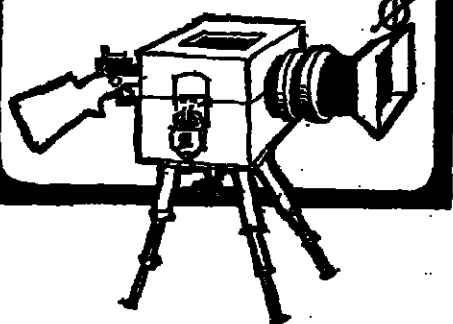
Modèles de 7 à 15 CV à partir de 25 000 F HT.



VOLVO
La passion de la qualité.

MD

CAMERAS POLITIQUES



En France, trente millions de citoyens regardent chaque soir un journal télévisé. Et ils le font, dans l'ensemble, — très attentivement (1). Cette énorme audience (la presse quotidienne, en comparaison, ne vend, tous titres confondus, que neuf millions d'exemplaires) suscite des convoitises de deux ordres : commerciales et politiques. D'autre part, les présentateurs des téléjournaux, ces « amis qui viennent chez nous », ont acquis depuis quelques années une influence démesurée et leur commentaire peut, à l'occasion, déterminer l'opinion publique. Fascinés par une éblouissante mise en spectacle de la marche du monde, les téléspectateurs, les citoyens, sauront-ils résister à cette formidable entreprise de massification ?

Le « journal » est, en fait, l'émission-reine de la télévision, la locomotive qui tire derrière elle toute la grille des programmes et rassemble, vers vingt heures, l'audience de la soirée ; les publicitaires ne l'ignorent pas et enserrant les téléjournaux dans des séquences commerciales de plus en plus touffues. Près de 80 % de la recette totale de T.F. 1 et d'Antenne 2 proviennent des annonces diffusées avant et après le journal du soir ; les informations de midi assurent à elles seules, sur la première chaîne, 20 % des revenus — succès qui a d'ailleurs poussé la deuxième chaîne à créer, depuis janvier dernier, son propre journal de midi. Même T.F. 3, pour des raisons de concurrence, possède maintenant son téléjournal du soir (à 22 heures). Comment donc ignorer que les journaux télévisés représentent en premier lieu une source essentielle de financement pour les chaînes ? Le souci d'informer vient après.

Mais le téléjournal est aussi, en France surtout, le voix de l'Etat ; il est naturellement, et traditionnellement, considéré comme un instrument du gouvernement. La V^e République n'a pas innové en ce domaine. Dix mille récepteurs à peine se trouvaient en service quand le téléjournal fut créé en 1949. Lorsque leur nombre approche du million, le pouvoir s'occupe d'intéresser à cette émission-clé. C'était en 1956, sous le gouvernement de M. Guy Mollet qui, le premier,

entreprit la domestication du secteur information de la R.T.F. M. Mitterrand était ministre de la justice, MM. Gérard Jaquet, ministre de l'Information et Robert Pontillon, son chef de cabinet, créèrent le Direction de l'Information radiodiffusée et télévisée, véritable ministère de la propagande chargé de présenter sous son meilleur angle la politique coloniale en Algérie et à Suez.

Avec la retour aux affaires du général de Gaulle en 1958, l'évolution va se précipiter. En 1962, M. Alain Peyrefitte, ministre de l'Information, donne un statut nouveau à l'O.R.T.F. et implante un véritable système télévisuel de l'information en instituant le S.L.I.I. (Service de Liaison Interministériel pour l'Information) qui rassemble chaque matin, dans les locaux du ministère, hauts fonctionnaires, chefs de cabinets ministériels et directeurs d'information de la télévision pour déterminer en commun le sommaire du téléjournal du soir : sujets à valoir et thèmes à proscrire se trouvent explicitement définis. Cette censure grossière dure sept ans ; même l'explosion de mai 68 (malgré la grève des journalistes de l'O.R.T.F., et les affiches dénonciatrices) ne put y mettre fin. Seule la démission du général de Gaulle, débouchant sur l'intérim de M. Alain Poirer, permit à celui-ci d'en terminer avec la propagande gaulliste et avec l'utilisation partielle du journal télévisé. M. Chaban-Delmas poursuivit, timidement, la libéralisation en créant deux unités autonomes d'information : une par chaîne.

Depuis l'arrivée en 1974 de M. Giscard d'Estaing à la présidence, on ne peut plus parler au sens propre de censure des journaux télévisés ; cependant, dans les régimes libéraux, gouverner consiste, pour une bonne part, à rallier l'opinion à ses thèses (« gouverner, disait déjà Machiavel, c'est faire croire ») ; aussi, le pouvoir libéral actuel a-t-il pris la précaution de placer des hommes fidèles à des postes-clés. Et notamment à la tête de plusieurs journaux télévisés. Ces hommes pratiquent leur métier en vrais professionnels tout en soutenant, de bonne foi, les options présidentielles. Mais les pressions, venues du haut, demeurent : si le rapport de la commission parlementaire d'enquête sur l'information n'avait pas été sciemment étouffé, nous aurions ainsi appris les contraintes qu'un ministre impose à M. Marcel Juhan pour lui faire accepter, en 1977, la nomination du responsable actuel de l'information sur Antenne 2. D'ailleurs, pour s'en tenir à cette chaîne, 82 % des journalistes déclarent faire l'objet de pressions ministérielles (2).

Les journaux télévisés suscitent l'avidité des milieux politiques en raison de leur formidable audience. Celle-ci, ils la doivent en grande partie à l'efficacité de techniques tout à fait spécifiques. Trente minutes de téléjournal équivalent, en texte écrit, à une

demi-page du Monde diplomatique ; les informations doivent donc être synthétisées au maximum et réduites à une petite suite de phrases choc ; il s'agit de « pré-penser » en grande série avant la fonction principale visée à distraire, à occuper sur l'écran et à éviter de faire réfléchir sur l'essentiel. La ressource, rapide, à des « spécialistes », à des reportages et à des entretiens prétendument obtenir un « effet de vérité » ; on tente de donner une caution d'authenticité à ce qui n'est rien d'autre qu'un chaplet d'assertions hâtives.

La grande innovation, depuis 1975, consiste essentiellement à organiser le téléjournal autour d'un présentateur unique, sorte d'aruspice, qui garantit l'unité de ton et « humanise » le discours journalistique. Roger Gicquel, ancien journaliste au Parisien libéré, inscrit sur T.F. 1 la réussite de cette formule qui, aux Etats-Unis, fit de Walter Cronkite (C.B.S.) et de Barbara Walters (N.B.C.) d'authentiques stars. Par l'instinct que le public lui porte, le présentateur unique devient lui-même sujet de l'information ; il personnalise celle-ci (3), et soit la rend dramatique : il est le narrateur omniscent du « feuilleton de la vie ». Le présentateur multiplie les pseudo-événements (une femme nouvelle plus un démenti égaient deux informations, et une apparence de sérieux) n'hésitant pas à provoquer lui-même les faits sur lesquels il va réfléchir (4). Publicité, censure, dissimulation et volatilité, telles sont donc les quatre plaies principales des journaux télévisés français, les tributs à payer pour la mise en spectacle de l'information. La cascade de nouvelles morcelées occasionnelles, en outre, chez le téléspectateur égaré et confiné ; les idéologies, les valeurs, les croyances s'affaiblissent ; tout paraît vrai et faux à la fois ; rien ne semble important ; l'indifférence se développe et le scepticisme grandit.

La solution à cet état de fait n'est guère aisée ; et une appropriation « démocratique » des journaux télévisés ne modifierait pas fondamentalement leur nature. Car c'est par son mode de découpage et d'interprétation du monde, plutôt que par le contenu (transformable) des informations, que le téléjournal massifie. Il empêche chacun de produire une opinion, pour que tous reproduisent l'opinion publique.

IGNACIO RAMONET.

- (1) Cf. les enquêtes sur les journaux télévisés parues dans *Télérama*, nos 1524 et 1525 des 28 mars et 4 avril derniers.
- (2) Selon une enquête de Roland Cayrol publiée dans *Etudes Radio T.F.* n° 28, 1978.
- (3) La personnalisation ne signifie pas que le journaliste présente les informations de son point de vue. « Chartes sur table » ou, à la radio, le « Club de la presse », constituent des exemples types de ce qu'on appelle, en sociologie des communications de masse, des « pseudo-événements ».

L'EXERCICE DU POUVOIR

L'EXERCICE du pouvoir au journal télévisé est, nous le verrons, commenté en termes de censure, de manipulation et de mainmise. Le pouvoir et l'information se font face à face, le premier cherchant sans fin à soumettre à sa volonté la seconde qui réfléchit par nature la réalité qui reflète la transparence du cristal. Ces termes de censure et d'information, maintes fois répétés, ne posent pas d'une manière pertinente le problème du pouvoir à la télévision ; ils l'évoquent plus qu'ils ne le résolvent. Et cela par l'insistance et le caractère illusoire des termes eux-mêmes. Avec la censure, l'exercice du pouvoir est réduit à la seule activité d'interdire ; de plus, cette notion crée l'illusion de l'unité du pouvoir et du caractère homogène de sa pratique. Quant au terme d'information, il semble peu apte à nous éclairer sur la naissance du journal télévisé : le but du journal serait d'informer, et c'est à cette fin qu'on le réaliserait.

Cette notion de censure restreint les pratiques du pouvoir à l'arsenal d'interventions dont le gouvernement dispose pour intervenir directement sur le journal télévisé : obligation ou interdiction de passer sur l'antenne tel document ou telle personnalité, nomination ou éviction de responsables des chaînes. Mais une histoire de l'information télévisée révèle que l'interdit n'est sans doute pas la forme majeure selon laquelle le pouvoir investit l'information. Privilégier la pratique de la censure, c'est identifier trop simplement le pouvoir avec l'Etat et ses appareils et, par là, étouffer les mécanismes spécifiques qui articulent le journal télévisé. Si l'information télévisée a bien été agencée, dès sa naissance, sous la forme d'un appareil et rattachée à l'Etat par les liens du monopole et du service public, les techniques journalistiques (1) dont elle

relève et quelle a adaptée aux procédés audiovisuels et électroniques sont autant de façons qui distribuent le pouvoir en statuts, rôles et objets, à l'intérieur du journal. Le pouvoir, aux actualités, est saisi dans la matérialité des relations entre caméras, journalistes et interviewés. Si les places privilégiées occupées par caméras et journalistes au sein de cette relation leur confèrent la maîtrise de l'information, la personne interviewée, en ne jouant que le rôle qui lui est assigné, peut mettre en difficulté la machinerie trop bien huilée de l'interview télévisuelle. Il n'y a pas une essence du pouvoir qui vaudrait pour le fonctionnement de n'importe quelle institution. Au journal, le pouvoir est exercé et non essence. Entendons par là que sa mobilité, sa dispersion et ses formes multiples priment sur un aspect rigide, concret et massif, et dessinent des configurations jamais tout à fait identiques de relations qui excèdent la seule forme de l'Etat, même quand elles le servent.

UN « objet naturel » (2) comme le « pouvoir » nous illustre sur la vague impression d'une unité qu'il n'a pas et dissimule le caractère hétérogène des pratiques qui ont conduit à la formation télévisée depuis sa naissance. Ramener l'histoire des journaux télévisés à une chronologie de la censure politique, c'est, en occultant les pratiques originales qui se sont succédées depuis 1949, chasser les forces vives de cette institution. Il n'y a rien de plus différent que les deux dispositifs qui recouvrent ces trente années d'histoire télévisée : le dispositif d'information et le dispositif de communication. Voilà deux façons bien distinctes de traiter la matière-réelle, produire la vérité et gérer les gouvernements-téléspectateurs.

Le dispositif d'information est constitué autour de l'Etat et de sa loi, délimitant ce qui doit être rendu public et ce qui ne doit pas l'être. Mais depuis 1965, l'importance de ce dispositif s'est considérablement accrue avec le développement, auquel il a lui-même participé, du dispositif de communication plus adapté aux nouvelles structures économiques et politiques. Le dispositif de communication engendre une extension continue des domaines et des publics offerts à la

publicité : la vie que les moyens de communication de masse appellent quotidienne, et la manière dont femmes, hommes, enfants, personnes âgées et handicapées, viennent à bout des difficultés de leur existence (3). Si la télévision y est hégémonique, ce dispositif se déploie avec l'ensemble des organes d'information, qui se relaient et se renvoient les uns aux autres, constituant ainsi un véritable laboratoire dont il n'est plus nécessaire de sortir pour rendre compte de la réalité. Avec lui, un personnage et une technique se sont imposés : le journaliste, qui use de tous les savoirs pour analyser méticuleusement l'information, et le dossier, qui découpe l'actualité en thèmes et fait de l'événement un objet d'examen. La convergence d'éléments divers, extension du champ des connaissances (4), naissance du « grand public » et pratique de vulgarisation, transformation du journalisme de mission civique en mission sociale, développement des moyens électroniques — est à l'origine de ce qu'il convient d'appeler aujourd'hui la pensée-journalistique. Quant à la vision qui sous-tend ce dispositif, elle désire à construire ce « village global » annoncé par McLuhan.

FRANCIS JAMES.

INFORMER SUR L'INFORMATION

Si l'information télévisée avait pour plus secret dessein de faire parler d'elle — et pourquoi pas ? — on pourrait dire aujourd'hui qu'elle y réussit. Chaque jour apporte une nouvelle page au catalogue des films (*Network*, *China Syndrome*, bientôt *l'œil du maître*) et des livres (*Canal 6*, *la chaîne*) qui lui sont consacrés. On devrait sous peu tout savoir sur l'information télévisée...

Or, par le plus coquet des symboles, ce sont précisément des journalistes et des réalisateurs, professionnels du petit écran, qui deviennent auteurs des romans ou des scénarios. Parler de l'information télévisée, cela suppose pour eux raconter une histoire avec héros, situations et dénouement : comme si une réserve essentielle empêchait le professionnel de l'information de quitter le champ de l'anecdote, ou de la fiction lorsqu'il s'agit d'évoquer son propre métier : « On ne peut tout dire, vous le savez bien ! »

A celui qui veut connaître les mystères du journal télévisé, on propose régulièrement des explications « techniques ». Dès 1950, Pierre Sabbagh éproua le besoin, à l'occasion du centième journal, de nous éclairer sur les rudiments de sa fabrication ; Raymond Marillat fait de même

en 1963, ainsi que Michel Péricard en 1969 et Gérard Holtz cet été. Non sans impudence, l'information télévisée livre ainsi les clés de son fonctionnement et met à nu sa machinerie électronique : cela est un ampx, cela un prompteur, ici la règle, là un ingénieur de la vision, etc. Toute tentative de compréhension est réduite à une compilation de banalités techniques. « L'information télévisée est une grosse machine dont l'information télévisée va vous exposer les rouages. »

POUR comprendre l'information télévisée, un troisième moyen, entre les fictions et les clés techniques, se révèle déterminant : la presse de télévision. Le 22 janvier 1960, paraît pour la première fois *Radio-Cinéma-Télévision*, hebdomadaire catholique des auditeurs et spectateurs, « encore de ce qui deviendra, dans les années 60, *Télérama*. Il veut produire un savoir sur les moyens de communications de masse et constituer leur vérité. L'enjeu est d'importance : la télévision, et sa conception de l'information, sont au premier rang de cette stratégie (1). *Télé 7 Jours* paraît le 28 mars 1960 ; beaucoup d'autres suivront. Des procédés communs délimitent une épaisseur de la vérité télévisée sur la télévision par cette presse. D'abord, la publication du programme : en faisant de la grille une évidence naturelle, à retrouver naturellement chaque jour, on établit une relation d'usage normalisée avec le téléviseur ; cela autorise cette presse spécialisée à faire des reportages sur l'élaboration des émissions, ou sur la vie de la télévision en général. Pour toujours en savoir plus. Quant au journal télévisé, de telles publications lui assurent une publicité qu'aucun quotidien n'a jamais eue.

Il y a aussi la critique de télévision : le plus souvent placée sous le signe de l'attractivité — on a aimé, détesté, adoré — elle est le lieu des commentaires dictés par la conscience et le devoir. Elle présente, sous le sceau du sentiment, toutes les garanties de vérité intérieure de l'individu.

Il y a, enfin, le courrier des lecteurs ; il est la vérité brute du témoignage de base, l'expression individualisée de la masse, la manifestation convenue de la corporativité des usagers du téléviseur. Parce qu'il donne la parole à ceux qui ne l'ont habituellement pas, il légitime et justifie cette presse.

DEPUIS quelques années, cependant, cette presse change de nature : son ambition d'établir des critères scientifiques est tout à fait remarquable en ce qui concerne le journal télévisé, dont elle cherche une « unité de mesure ». A l'afide du chronomètre, on quantifie, on comptabilise pour faire des graphiques ou des tableaux à double entrée. Les critiques répètent la vérité du cœur au profit d'une vérité irréutable de laboratoire. Mais celle-ci reste, pour l'instant, illusoire : c'est par le jeu des positions désignées (fiction, technique, programme, critique, courrier) que se produit la vérité sur la télévision, et c'est dans ces places déterminées que se réfléchit l'information télévisée.

HERVE BRUSINI.

- (1) Dans le premier numéro de *Radio-Cinéma-Télévision*, on pouvait lire un reportage sur la télévision du Vatican.

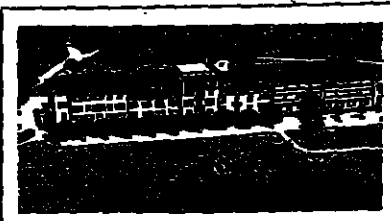
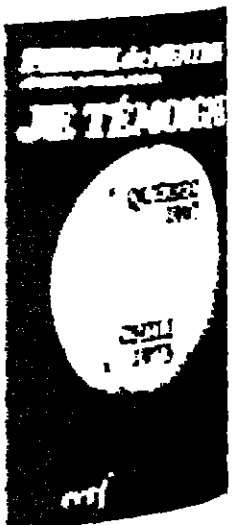
TÉLÉSPECTACLE

La lecture du journal télévisé s'impose peu à peu à notre attention. A l'ère du reportage, on ne peut plus se contenter d'un simple regard. Plus qu'un tableau : une série de tableaux. Vitesse, images, sons, un espace scénique en mouvement. Il s'agit, sans vraiment distraire. Surtout, il n'annule pas. Au contraire, il est inépuisable : à gauche, à droite, en profondeur, à volants. Tout passe plus qu'il n'est dit. Des séries de canaux. Le jeu de ses mouvements contribue à créer cette opacité trompeuse et séduisante. Tout s'engendre et se défait. D'ailleurs, toutes les figures de la rhétorique, toutes les polysémies du sens s'effondrent devant ce champ de multiples relations.

On n'y découvre aucun sens, puisqu'un sens, jamais simple et direct, se multiplie à l'infini. On ne peut dévoiler le cheminement d'un sens directeur, tracé et unique. Ce chemin est absent. On ne peut imaginer un non-dit qui le parcourrait. On ne peut le réduire au jeu des significations. Ni sens, ni contre-sens. Ni caché, ni pluriel. En un instant, tout est là, tout apparaît à l'écran. Mais l'on ne peut croire non plus à la valeur objective de l'image, car on oublierait tous ces mouvements de la caméra, tous ces déplacements à la périphérie qui la constituent. La situation se complique parce que, moins que jamais, le simple fait de « rendre la réalité » n'annonce quel que soit par rapport à cette réalité. Une photo des usines Krupp ou de l'A.R.G. ne révèle pas grand-chose sur ces institutions. La réalité proprement dite a glissé dans le fonctionnel (1).

KRISTIAN FEIGELSON.

- (1) Bertold Brecht, *Essais sur la littérature et l'art*, tome VII.



Clinique LA LIGNIERE

1196 Gland près Nyon (Suisse)
Téléphone : (022) 64.10.61

Etablissement médical, diététique et physiothérapique, au bord du lac, dans un grand domaine, avec une vue ravissante sur les Alpes.

LA LIGNIERE est spécialisée dans le traitement de maladies internes (toux, tube digestif, foie, vésicule biliaire, maladies de la nutrition, anémie, arthrites chroniques, maladies de l'appareil cardio-vasculaire : insuffisance cardiaque, artériosclérose, néphrite).

Programme de réadaptation cardio-vasculaire après infarctus myocardique ou opérations cardiaques.

Durée : 28 jours.

(Remboursé par les caisses maladie.)

Radiologie - Laboratoire

Cinq médecins - Deux diététiciennes

DEMANDEZ LES RENSEIGNEMENTS A LA DIRECTION

cert

L'ACTIVITÉ DES ORGANISATIONS INTERNATIONALES

ONU

Le Conseil de sécurité condamne l'« indépendance » du Venezuela proclamée par l'Afrique du Sud

LA demande du Venezuela, formulée au nom du groupe africain, le Conseil de sécurité des Nations unies s'est réuni le 21 septembre pour examiner un projet de déclaration sur le sujet de la « prétendue indépendance » du Venezuela. Il a approuvé sans discussion un texte par lequel il condamne cette proclamation et la déclare nulle et non avenue, demandant à tous les gouvernements de refuser toute forme de reconnaissance aux tentatives émanant de l'Afrique du Sud de l'indépendance et de s'abstenir de tout rapport avec eux.

L'Assemblée générale poursuit sa session

Poursuivant les travaux de sa trente-quatrième session, l'Assemblée générale de l'ONU a entamé son dixième jour de session le 21 septembre. Elle a interrompu ce débat pour entendre le pape Jean-Paul II qui avait auparavant rencontré le président de l'Assemblée et les membres du Conseil de sécurité.

DESARMEMENT. — Le comité ad hoc de la conférence mondiale sur le désarmement a terminé sa session le 14 septembre en adoptant son rapport à l'intention de l'Assemblée générale. Dans ce document, il recommande à l'Assemblée de continuer son mandat, signalant que les États nucléaires n'ont pu se mettre d'accord en vue de la conclusion d'une conférence mondiale sur le désarmement.

INTERDICTION DE CERTAINES ARMES. — En conclusion de leurs travaux le 23 septembre, les représentants des États membres de l'ONU participant à Genève à la conférence sur l'interdiction ou la limitation de certaines armes classiques produisant des effets traumatiques ou frappant sans discrimination ont adopté un projet de protocole et une esquisse de projet de convention comme documents de base de leurs travaux futurs.

Océan indien. — Le comité spécial de l'océan indien a entendu le 3 octobre un rapport de son président sur les déclarations faites par les représentants de l'Union soviétique et des États-Unis sur le projet de zone de paix dans l'océan indien et les pourparlers bilatéraux, actuellement suspendus, concernant les activités militaires dans la région. Le 4 octobre, le comité a adopté une résolution « officielle » dans laquelle il recommande à l'Assemblée générale de fixer à 1981, ou le plus tôt possible, la date de la conférence sur l'océan indien.

PRATIQUES ISRAÏÉLIENNES DANS LES TERRITOIRES OCCUPÉES. — Le comité spécial chargé d'examiner les pratiques israéliennes affectant les droits de l'homme dans les territoires occupés a tenu sa session le 21 septembre. Il a notamment examiné cinquante-trois cas de mauvais traitements infligés dans les prisons israéliennes. Il se propose de se réunir à nouveau en novembre avant d'adopter son rapport à l'intention du secrétaire général de l'ONU.

DRÔTES DES PALESTINIENS. — Réuni le 1^{er} octobre, le comité pour l'exercice des droits inaliénables du peuple palestinien a discuté de son rapport à l'Assemblée générale. Sur proposition du Pakistan, il a inclus dans ce rapport un paragraphe indiquant que le peuple palestinien ne peut pas être considéré comme la capitale d'Israël. Dans un autre paragraphe, il fait état de sa préoccupation devant la détermination d'Israël de renforcer sa présence militaire dans les territoires occupés.

STRATÉGIE DU DÉVELOPPEMENT. — Le comité préparatoire pour la nouvelle stratégie internationale de développement, a tenu sa troisième session du 17 au 21 septembre. Cette session a élaboré un projet de stratégie pour les dix prochaines années, il n'a pu se mettre d'accord sur un texte préliminaire. Il demande donc l'Assemblée générale de poursuivre à tenir sa nouvelle réunion de trois semaines durant le premier semestre de 1980.

ACTIVITÉS DANS LE DOMAINE DE L'INFORMATION. — Au terme d'une session extraordinaire le 17 septembre, le comité chargé de réexaminer les politiques et activités des Nations unies dans le domaine de l'information a adopté un projet de résolution contenant des recommandations en vue d'améliorer les programmes d'information de l'ONU.

COMMISSION ÉCONOMIQUE POUR L'AMÉRIQUE LATINE. — Au terme d'une session extraordinaire de deux jours, le comité de la Commission économique des Nations unies pour l'Amérique latine a adopté à l'unanimité un projet de résolution relatif à la coopération internationale pour la reconstruction et le développement du Nicaragua. Tous les gouvernements sont invités à participer à cet effort.

COMMISSION ÉCONOMIQUE POUR L'EUROPE. — Organisée par le comité du bois de la Commission économique des Nations unies pour l'Europe, une réunion spéciale a eu lieu à Genève du 21 au 23 septembre sur la situation de la foresterie et des industries forestières dans les pays d'Europe méditerranéenne.

ENFANCE. — Le 26 septembre, il a été annoncé à Genève que les représentants du Comité international de la Croix-Rouge et du Fonds des Nations unies pour l'enfance (UNICEF) ont signé un accord de coopération. Ce document prévoit une coopération étroite entre les deux organisations pour le développement de programmes de secours alimentaire et médical d'urgence en faveur de la population civile du Cambodge. Le ministre de l'économie du Cambodge a été informé de l'accord des autorités pour l'ouverture d'un bureau de l'UNICEF à Phnom-Penh. Par ailleurs, les autorités du « Kampuchéa démocratique » ont accepté de laisser des milliers de réfugiés de la zone frontalière proche de la Thaïlande.

REFUGIÉS. — La question de l'aide aux réfugiés en Asie du Sud-Est a été évoquée lors de la trentième session du comité exécutif du Haut-Commissariat des Nations unies pour les réfugiés, qui a eu lieu à Genève à partir du 8 octobre. Le comité a posé en revue l'ensemble des activités du H.C.R. dans le monde, ainsi que ses moyens de financement. Au terme de l'examen d'un rapport sur la protection internationale, il a formulé des recommandations dans trois domaines : principes généraux ; assistance matérielle ; et aide sociale et médicale et des personnes cherchant asile à titre individuel. M. Stéphane Hessel (France) avait été président de la session.

Agence internationale de l'énergie atomique

Dans le rapport annuel : la sécurité des installations nucléaires

LES 15 000 mégawatts que représentent les centrales nucléaires en service en 1978 ont porté la puissance nucléaire-énergétique installée dans le monde à quelque 110 000 mégawatts, soit 5,8 % de la capacité mondiale de production d'électricité. C'est ce qui ressort du rapport annuel pour 1978 de l'Agence internationale de l'énergie atomique (A.I.E.A.), publié le 17 septembre.

Deux cent vingt-sept centrales nucléaires fonctionnent à l'heure actuelle dans vingt et un des États membres de l'Agence, représentant une durée totale de fonctionnement de 1 700 an-



nées-réacteur. A ce propos, le rapport insiste sur le fait que, à la fin de 1978, on pouvait dire que vingt années de production de puissance nucléaire industrielle étaient écoulées sans que se soit produit dans une centrale un seul décès ou un seul accident grave dû aux rayonnements. Cette assertion demeure vraie, même après l'accident qui a eu lieu le 29 mars 1979 à Three-Mile-Island (États-Unis). Le document rappelle alors que, pendant les cinq dernières années, l'Agence a élaboré une série complète de recommandations approuvées sur le plan international pour la sûreté des centrales nucléaires sous forme d'une cinquantaine de codes de bonne pratique et de guides de sûreté pour les centrales nucléaires à réacteurs thermiques dans le cadre du programme de normes de sûreté nucléaire.

SURVEILLANCE À NEUTRONS RAPIDES. — Entouré de dix-neuf participants représentant vingt pays et trois organisations internationales ont assisté, du 24 au 25 septembre, à l'Agence atomique, à un colloque international sur la physique des réacteurs surréacteurs à neutrons rapides, organisé par l'A.I.E.A. et par l'Agence de l'O.C.D.E. pour l'énergie nucléaire (A.E.N.).

GEISMENTS D'URANIUM. — Afin de faire le bilan des connaissances actuelles et de mieux connaître les diverses expériences dans le domaine des techniques de géochimie, de géologie, de minéralogie et des méthodes d'exploitation des gisements, l'Agence atomique, l'Agence de l'O.C.D.E. pour l'énergie nucléaire et la Commission internationale de l'énergie nucléaire ont organisé un colloque international sur les techniques d'évaluation et d'exploitation des gisements d'uranium, du 1^{er} au 4 octobre à Buenos-Aires.

F.A.O.

Au comité des produits : les exportations agricoles des pays en voie de développement

SELON le comité des produits de l'Organisation des Nations unies pour l'alimentation et l'agriculture (F.A.O.), qui s'est réuni à Rome du 15 au 19 octobre, de graves incertitudes planent sur le commerce mondial des produits agricoles en raison des difficultés économiques actuelles : hausse du prix du pétrole, inflation, ralentissement de la croissance, tendances au protectionnisme dans les pays développés. Les perspectives sont particulièrement sombres pour les pays en voie de développement exportateurs de produits agricoles, dont la part dans le commerce mondial s'est déjà réduite en 1978 dans des proportions entraînant une perte de plus de 3 milliards de dollars cette année-là, soit l'équivalent, pratiquement, de l'aide extérieure à l'agriculture attribuée l'année précédente. Ces indications ont été données par le directeur général de la F.A.O. à l'ouverture de la session. M. Soumaia a d'ailleurs précisé, à cette occasion, qu'en 1978 la C.E.E. avait dépensé plus de 4 milliards de dollars pour soutenir les prix des seuls produits laitiers.

Cependant, dans une étude publiée récemment sous le titre « Perspectives de la F.A.O. sur les produits agricoles, 1975-1985 », l'Organisation estime que les pays en voie de développement sont bien placés pour augmenter leurs exportations agricoles d'ici à 1985 — à condition toutefois que les pays développés ne réduisent pas davantage l'accès aux marchés internationaux. Les statistiques font ressortir pour l'instant une tendance opposée : de 35 % au milieu des années 60, la part des exportations du tiers-monde est tombée à 30 % actuellement.

PERTE. — Selon le bulletin de la F.A.O. « Perspectives de l'alimentation », la perte de la F.A.O. sur les produits agricoles pour la récolte de riz de 1978 se sont élevées en raison de l'irrégularité et de l'insuffisance des pluies de mousson dans plusieurs pays d'Asie orientale.

PECHES. — Le nouveau programme de la F.A.O. pour aider les pays tiers-monde à exploiter leurs ressources halieutiques dans leurs zones économiques exclusives a été approuvé à l'unanimité par le comité des pêches. L'initiative en avait été annoncée le 21 août dernier. Déjà, le programme des Nations unies pour le développement, ainsi que d'autres donateurs, se sont engagés à fournir près de 15 millions de dollars pour 1980-1981.

PROGRAMME ALIMENTAIRE MONDIAL. — Trois aides alimentaires d'urgence ont été annoncées le 26 septembre au titre du Programme alimentaire mondial : un million de dollars pour le Bangladesh, 415 500 dollars et destiné au rapatriement des réfugiés venus du Nicaragua ; à la Thaïlande, pour une valeur de 1,6 million de dollars et destiné aux Thaïlandais déplacés des zones voisines de la frontière avec le Kampuchéa ; au Zaïre, enfin, pour une valeur de 1,6 million de dollars et destiné à satisfaire les besoins alimentaires des Zaïrois réfugiés dans les pays voisins.

UNESCO

La cent huitième session du Conseil exécutif

REUNI à Paris du 19 septembre au 19 octobre 1979, la cent huitième session, le conseil exécutif de l'Organisation des Nations unies pour l'éducation, la science et la culture (UNESCO) a étudié les propositions préliminaires des programmes et des budgets pour la période 1981-1983 préparées par M. Amadou Mahtar Mbow, directeur général.

Le conseil a estimé que les programmes destinés à répondre aux besoins des pays en voie de développement doivent être considérés comme prioritaire par l'UNESCO ; celle-ci devrait, en outre, être en mesure d'apporter une contribution effective, dans les domaines de sa compétence, aux problèmes majeurs qu'affronte l'humanité, notamment l'instauration d'un nouvel ordre économique international, la promotion des droits de l'homme, le renforcement de la paix et la lutte contre le colonialisme et toutes les formes de discrimination.

Le conseil a adopté une proposition du directeur général visant à unir tous les efforts pour arriver à donner une éducation à tous les enfants d'âge scolaire et à alphabétiser les adultes, afin que l'analphabétisme soit éliminé en l'an 2000.

Des propositions ont aussi été adoptées pour renforcer les activités spécifiques en matière d'éducation des handicapés et pour marquer l'accueil favorable du conseil aux suggestions visant à créer des liens plus étroits entre le monde de l'éducation et celui du travail. Par 26 voix contre 8 et avec 7 abstentions, le conseil

a aussi invité l'UNESCO à assurer une « complète surveillance » sur les établissements scolaires et universitaires dans les territoires occupés par Israël, et y compris Jérusalem. La même résolution condamne à nouveau la politique israélienne en matière d'éducation dans les territoires occupés.

En matière de droits de l'homme, le conseil a recommandé la création d'un fonds volontaire pour l'enseignement des droits de l'homme afin de soutenir le programme de l'Organisation en ce domaine. D'autres décisions portent sur le rôle de l'UNESCO quant à l'application de la science et de la technique au développement, à l'environnement, à la protection du patrimoine culturel et à la production de livres. A propos de l'information, le conseil exécutif a demandé que soit donné suite à la déclaration sur les moyens d'information approuvée par la conférence générale en 1978 et que soient multipliées les activités en faveur des pays en voie de développement pour qu'ils disposent des moyens humains, techniques et matériels nécessaires dans le domaine de la communication. Avant de se séparer, le conseil a réaffirmé au directeur général sa confiance et son appui unanimes, et a approuvé le principe d'une aide spéciale au Nicaragua.

INFORMATION. — Une réunion de consultants de caractère informel a eu lieu du 8 au 10 octobre, au siège de l'UNESCO, à Paris, sur les problèmes que pose la création de l'information sur le plan international.

ORGANISATION DE L'AVIATION CIVILE INTERNATIONALE. — Une réunion d'experts sur la prévention des accidents a été organisée à Montréal du 4 au 20 septembre sous l'égide de l'Organisation de l'aviation civile internationale (OACI).

ORGANISATION INTERNATIONALE DU TRAVAIL. — La nécessité de moderniser les systèmes administratifs et sociaux d'Amérique latine a dominé les débats de la onzième conférence des États d'Amérique membres de l'Organisation internationale du travail (O.I.T.), qui a eu lieu à Medellin



Session annuelle du F.M.I. et de la Banque mondiale

La trente-quatrième session annuelle des conseils des gouverneurs du Fonds monétaire international (F.M.I.) et de la Banque mondiale s'est déroulée à Belgrade du 2 au 5 octobre.

Cette rencontre avait été précédée par des sessions séparées du comité des Vingt-quatre, d'une réunion, le 30 septembre, du comité de développement (commun au F.M.I. et à la Banque mondiale), d'une session du groupe des Dix (les grands pays industrialisés) et d'une réunion du comité intérimaire du 1^{er} octobre. Le comité de développement a adopté deux résolutions visant à alléger de huit à dix ans la période de remboursement des prêts consentis au titre de la facilité de financement d'urgence, l'autre à alléger de « plusieurs points » la charge des intérêts accordés au titre de la facilité d'urgence. En revanche, ce même comité a rejeté une suggestion faite par le comité des Vingt-quatre portant sur la création d'un nouveau mécanisme de financement à moyen terme des déficits. De son côté, le groupe des Dix a décidé de renouveler les accords généraux d'emprunt par lesquels les pays industrialisés mettent, sous condition, 6 milliards de dollars à la disposition du F.M.I. Au comité intérimaire, les discussions ont fait apparaître les divergences opposant les pays en voie de développement, souhaitant une véritable réforme monétaire internationale, aux pays « riches » et au conseil exécutif du F.M.I. qui souhaitent s'engager dans une telle voie ; ce comité a, par ailleurs, examiné le projet de loi de la République de Cuba de substitution qui a fait l'objet de la seule décision prise à l'occasion de la session ; cette proposition devrait être étudiée au cours des prochains mois par le conseil d'administration du Fonds.

Groupe de la Banque mondiale

Le rapport annuel pour 1978-1979

LA Banque internationale pour la reconstruction et le développement (Banque mondiale ou BIRD), a publié, le 24 septembre, son rapport annuel dressant le bilan de ses activités et de celles de sa filiale, l'Association internationale de développement (IDA), en 1978-1979. Les engagements globaux s'élevaient à 10 010,5 millions de dollars pour l'exercice allant du 1^{er} juillet 1978 au 30 juin 1979. Les prêts de la Banque mondiale ont atteint un total de 6 989 millions de dollars, soit 881 millions de plus que l'année précédente ; les engagements de l'IDA, qui s'élevaient à 1,4 milliard de dollars, ont augmenté de 25 % pour l'agriculture et le développement rural, 19 % pour les transports, 10 % pour l'eau et l'assainissement, 9 % pour l'industrie, 8 % pour les sociétés financières de développement et les petites entreprises.

L'Indonésie avec 704 millions de dollars, le Brésil avec 674 millions et le Mexique avec 583 millions ont été les emprunteurs les plus actifs de la Banque mondiale. L'IDA, quant à elle, comptait parmi ses principaux emprunteurs : l'Inde (1 182 millions de dollars), le Bangladesh (971 millions), le Pakistan (184 millions) et l'Égypte (158 millions).

Au cours du dernier exercice, la BIRD a emprunté l'équivalent de 5 088 millions de dollars : 1 702 millions libellés en yens, 1 546 millions de francs suisses, 1 171 millions en dollars, 688 millions en dollars des États-Unis. L'adhésion des États du Cap-Vert a porté à 124 le nombre des pays membres de la Banque mondiale. Les files du Cap-Vert ont aussi adhéré à l'IDA, qui comptait ainsi 121 pays membres.

Le rapport de la BIRD fait aussi, comme d'habitude, le point sur la croissance dans les pays en voie de développement et conclut que, pour 1978, les chiffres « ne donnent aucune raison de se réjouir » puisqu'ils révèlent « la lente croissance du monde industrialisé plus que les progrès des pays en voie de développement ».

PRÊTS DE LA BANQUE MONDIALE. — La Banque mondiale a, le 20 septembre, accordé un prêt de 25 millions de dollars à la République Dominicaine pour la réalisation d'un projet de remise en état de l'industrie sucrière. Le même jour, elle a octroyé un prêt de 22 millions de dollars à la Yougoslavie pour le financement d'un programme routier.

CRÉDITS DE L'IDA. — L'Association internationale de développement (IDA) a affecté, le 20 sep-

(Colombie) du 26 septembre au 5 octobre. A cette occasion, des délégués des gouvernements des employeurs et des travailleurs d'Amérique ont examiné les problèmes posés par le décalage entre l'évolution sociale et les progrès économiques et industriels dans la région.

ORGANISATION MONDIALE DE LA SANTÉ. — La vingt-neuvième session du comité régional pour l'Afrique de l'Organisation mondiale de la santé (O.M.S.) s'est tenue, du 19 au 22 octobre, à Nairobi (Kenya). Les participants ont passé en revue les activités de santé en cours en Afrique, au sud du Sahara, et examiné les principales préoccupations et les problèmes essentiels dont il faut tenir compte pour formuler les stratégies qui permettront d'atteindre l'objectif de la santé pour tous en l'an 2000.

De son côté, le comité régional de l'O.M.S. pour l'Europe a, à Helsinki, du 10 au 15 septembre, examiné les résolutions adoptées, en relance trois décisions concernant le rôle des soins de santé primaires dans les activités des services de santé complets ; la protection du public contre les dangers des substances chimiques et le rôle en matière de programme à moyen terme de santé de la famille dans la région européenne de l'O.M.S.

ORGANISATION DES NATIONS UNIES POUR LE DÉVELOPPEMENT INDUSTRIEL. — Des experts de onze pays industrialisés et en voie de développement, réunis à Vienne du 17 au 21 septembre, ont demandé expressément à l'Organisation des Nations unies pour le développement industriel (ONUDI) de mettre au point un programme destiné à renforcer les capacités technologiques des pays en voie de développement. Ils ont également demandé à l'Organisation de créer des unités pilotes et des projets de démonstration pour la commercialisation des nouvelles technologies.

Le 19 septembre, la Suisse a signé l'acte constitutif de l'ONUDI (adopté par consensus le 4 avril dernier) portant ainsi le nombre des États signataires à trente. L'acte constitutif entrera en vigueur après dépôt par quatre-vingts pays des instruments d'acceptation, d'approbation ou de ratification.

La seconde conférence latino-américaine sur l'industrialisation, s'est réunie à Cali (Colombie), du 10 au 14 septembre, pour mettre au point une stratégie régionale commune en vue de la troisième conférence générale de l'ONUDI, prévue à Nassau pour janvier 1980.

UNION INTERNATIONALE DES TÉLÉCOMMUNICATIONS. — Les conférences administratives mondiales des télécommunications, la conférence la plus importante des vingt dernières années dans le domaine des télécommunications, s'est ouverte, à Genève, le 24 septembre.

TELECOM 79. La troisième exposition mondiale des télécommunications, organisée sous l'égide de l'UIT-T, s'est tenue, à Genève, du 26 septembre et a regroupé les équipements et les systèmes de télécommunication de plus de cinquante exposants de quarante pays.



Session annuelle du F.M.I. et de la Banque mondiale

La trente-quatrième session annuelle des conseils des gouverneurs du Fonds monétaire international (F.M.I.) et de la Banque mondiale s'est déroulée à Belgrade du 2 au 5 octobre.

Cette rencontre avait été précédée par des sessions séparées du comité des Vingt-quatre, d'une réunion, le 30 septembre, du comité de développement (commun au F.M.I. et à la Banque mondiale), d'une session du groupe des Dix (les grands pays industrialisés) et d'une réunion du comité intérimaire du 1^{er} octobre. Le comité de développement a adopté deux résolutions visant à alléger de huit à dix ans la période de remboursement des prêts consentis au titre de la facilité de financement d'urgence, l'autre à alléger de « plusieurs points » la charge des intérêts accordés au titre de la facilité d'urgence. En revanche, ce même comité a rejeté une suggestion faite par le comité des Vingt-quatre portant sur la création d'un nouveau mécanisme de financement à moyen terme des déficits. De son côté, le groupe des Dix a décidé de renouveler les accords généraux d'emprunt par lesquels les pays industrialisés mettent, sous condition, 6 milliards de dollars à la disposition du F.M.I. Au comité intérimaire, les discussions ont fait apparaître les divergences opposant les pays en voie de développement, souhaitant une véritable réforme monétaire internationale, aux pays « riches » et au conseil exécutif du F.M.I. qui souhaitent s'engager dans une telle voie ; ce comité a, par ailleurs, examiné le projet de loi de la République de Cuba de substitution qui a fait l'objet de la seule décision prise à l'occasion de la session ; cette proposition devrait être étudiée au cours des prochains mois par le conseil d'administration du Fonds.

Groupe de la Banque mondiale

Le rapport annuel pour 1978-1979

LA Banque internationale pour la reconstruction et le développement (Banque mondiale ou BIRD), a publié, le 24 septembre, son rapport annuel dressant le bilan de ses activités et de celles de sa filiale, l'Association internationale de développement (IDA), en 1978-1979. Les engagements globaux s'élevaient à 10 010,5 millions de dollars pour l'exercice allant du 1^{er} juillet 1978 au 30 juin 1979. Les prêts de la Banque mondiale ont atteint un total de 6 989 millions de dollars, soit 881 millions de plus que l'année précédente ; les engagements de l'IDA, qui s'élevaient à 1,4 milliard de dollars, ont augmenté de 25 % pour l'agriculture et le développement rural, 19 % pour les transports, 10 % pour l'eau et l'assainissement, 9 % pour l'industrie, 8 % pour les sociétés financières de développement et les petites entreprises.

L'Indonésie avec 704 millions de dollars, le Brésil avec 674 millions et le Mexique avec 583 millions ont été les emprunteurs les plus actifs de la Banque mondiale. L'IDA, quant à elle, comptait parmi ses principaux emprunteurs : l'Inde (1 182 millions de dollars), le Bangladesh (971 millions), le Pakistan (184 millions) et l'Égypte (158 millions).

Au cours du dernier exercice, la BIRD a emprunté l'équivalent de 5 088 millions de dollars : 1 702 millions libellés en yens, 1 546 millions de francs suisses, 1 171 millions en dollars, 688 millions en dollars des États-Unis. L'adhésion des États du Cap-Vert a porté à 124 le nombre des pays membres de la Banque mondiale. Les files du Cap-Vert ont aussi adhéré à l'IDA, qui comptait ainsi 121 pays membres.

Le rapport de la BIRD fait aussi, comme d'habitude, le point sur la croissance dans les pays en voie de développement et conclut que, pour 1978, les chiffres « ne donnent aucune raison de se réjouir » puisqu'ils révèlent « la lente croissance du monde industrialisé plus que les progrès des pays en voie de développement ».

PRÊTS DE LA BANQUE MONDIALE. — La Banque mondiale a, le 20 septembre, accordé un prêt de 25 millions de dollars à la République Dominicaine pour la réalisation d'un projet de remise en état de l'industrie sucrière. Le même jour, elle a octroyé un prêt de 22 millions de dollars à la Yougoslavie pour le financement d'un programme routier.

CRÉDITS DE L'IDA. — L'Association internationale de développement (IDA) a affecté, le 20 sep-

tembre, deux crédits d'un montant de 23,4 millions de dollars à la Guinée pour un projet routier et un programme de culture du riz. Elle a aussi attribué un crédit de 8 millions de dollars aux Samoa occidentales pour la modernisation de l'agriculture.

ÉMISSION D'OBLIGATIONS DE LA BIRD EN FRANCS SUISSES. — La Banque mondiale a lancé le 21 septembre sa première émission de bons en francs suisses réservés à des banques centrales et autres organismes gouvernementaux. Un montant en principal de 200 000 000 de francs suisses, cette émission annuelle, ont été offerts au public. Trente-cinq organismes ont souscrit à l'émission.

SOCIÉTÉ FINANCIÈRE INTERNATIONALE. — La S.F.I. a annoncé le 10 octobre son intention d'émettre 1,4 milliard de dollars. Cette société, la Turkish Sinal Kalkinma Bankasi A.S. (T.S.K.B.), en liaison avec une émission de droits de souscription pour les actionnaires actuels, a pour objectif de permettre de doubler le capital social et les réserves de cette société qui prête à long terme des capitaux d'investissement au secteur privé.

Banque africaine de développement

Sept prêts

L'ORS de sa cent vingt et unième session à Abidjan, les 28 et 29 août derniers, le conseil d'administration de la Banque africaine de développement a approuvé sept prêts en faveur des pays suivants :

— Égypte : 8 millions d'u.c. (pour douze ans) pour le financement d'un projet de fabrication de fibres synthétiques.

— Gabon : 8 millions d'u.c. (pour vingt ans) pour la réalisation d'un programme de développement agricole.

— Côte-d'Ivoire : 3 millions d'u.c. (pour vingt ans) pour le financement de la première phase de la construction d'un lycée professionnel.

— Lesotho : 8 millions d'u.c. (pour quinze ans) pour la réalisation d'un nouvel aéroport international.

— Zaïre : 3,45 millions d'u.c. (pour vingt ans) pour financer le projet cacaoyer de Bengamisa.

— Gambie : 3,9 millions d'u.c. (pour vingt ans) pour la construction d'une route.

— Ile Maurice : 8 millions d'u.c. (pour vingt ans) destinés à financer le programme d'irrigation des plaines septentrionales.

Rappelons que ces prêts portent intérêt à 7 % l'an sur le montant total décaissé en non encore remboursé. Cet intérêt est assorti d'une com-

مكتبة من الأصل

don statutaire de 1 % l'an et d'une commission d'engagement de 0,75 % sur la partie non décaissée du prêt commençant à courir quatre-vingt jours après la signature de l'accord de prêt.

FONDS AFRICAIN DE DEVELOPPEMENT. — Au cours de sa cinquante-quatrième session tenue à Addis-Abeba, le conseil d'administration du Fonds africain de développement a approuvé quatre prêts :

- à la Guinée-Bissau : 8,9 millions d'u.c. pour l'électrification de centres ruraux ;
- à la Sierra Leone : 8 millions d'u.c. pour la réalisation d'un projet de développement rural intégré ;
- à la Haute-Volta : 5,8 millions d'u.c. pour la réalisation d'un programme hydraulique et de développement rural ;
- au Rwanda : 4,3 millions d'u.c. pour la construction d'ouvrages.

Deux autres prêts ont aussi été accordés, le premier au Bénin (12 septembre) d'un montant de 8 millions d'u.c. pour le financement d'un projet routier ; le second au Kenya (18 septembre) pour la réalisation d'un programme d'assistance technique.

L'ensemble des crédits attribués par la Banque africaine de développement et le Fonds africain de développement en 1979 s'élève à 108 millions d'u.c. qui se trouvent consignés dans le dernier rapport annuel (pour 1978) publié en mai 1979 ; durant l'exercice écoulé, le groupe de la Banque africaine de développement a financé 108 projets pour un montant total de 123,5 millions de dollars.

Banque de développement des Caraïbes

Cinq prêts

AU cours de sa cinquante-quatrième réunion à Willemstad (Suriname), le conseil des directeurs de la Banque de développement des Caraïbes a approuvé des prêts pour un montant de 15 956 037 dollars, selon la ventilation suivante :

- 127 050 dollars au gouvernement de la Barbade, à l'aide des ressources du fonds spécial, pour le financement d'un projet d'aménagement rural dans la région de Spring Hall ;
- 3 451 000 dollars à Saint Kitts et Nevis, pour la réalisation d'un important projet industriel ;
- 6 000 000 de dollars à National Housing Trust, de la Jamaïque, pour financer un programme immobilier ;
- 6 000 000 de dollars au gouvernement de la Jamaïque, à l'aide des ressources du fonds spécial et des ressources ordinaires, pour un programme d'urgence destiné à la reconstruction de routes, de voies de chemin de fer et du réseau d'approvisionnement en eau endommagé par les crues dans l'ouest du pays ;
- 487 837 dollars au gouvernement de Saint-Vincent, à l'aide des ressources du fonds spécial, pour contribuer au financement d'un plan de reconstruction de la région par de récentes éruptions volcaniques dans cette région.

En outre, le conseil a autorisé son président à souscrire avec l'Agence pour le développement international États-Unis (U.S.A.I.D.) des accords de prêt pour un montant total de 17 511 000 dollars.

Banque européenne d'investissement

Premières opérations au titre du nouvel instrument communautaire d'emprunts et de prêts

LES premiers prêts sur les ressources du Nouvel instrument communautaire d'emprunts et de prêts (NIC), soit 251,7 millions d'u.c. (1), ont été attribués conjointement par la commission des Communautés européennes (C.E.E.) et la Banque européenne d'investissement (B.E.I.), qui s'est vu confier le mandat d'octroyer au nom de la Communauté les prêts au titre du Nouvel instrument communautaire. La création de ce dernier, ainsi que l'initiative Ortolan, avait été proposée pour la première fois par la commission en juin 1977 ; il repose sur l'idée que la Communauté économique européenne utilisera, grâce à lui, le crédit dont elle jouit pour collecter sur les marchés des capitaux qui pourront être consacrés à des investissements dans certains secteurs-clés, infrastructure et énergie, par exemple. C'est à la commission qu'il revient de décider de l'éligibilité de tout projet.

Les premiers prêts, accordés le 17 septembre, ont été consentis aux pays suivants :

- Irlande : quatre prêts d'une durée de vingt ans ; 18,5 millions de livres irlandaises pour un projet de collecte des déchets ; 16,3 millions pour la construction d'ouvrages d'assainissement et d'adduction d'eau ; 13 millions destinées à l'amélioration du réseau routier, et 12 millions pour les télécommunications ;
- Italie : 45 millions de livres pour une durée de quinze ans destinés au financement d'un aqueduc ;
- Royaume-Uni : deux prêts d'une durée de quinze ans ; 50 millions de livres pour la construction d'une centrale électrique ; 16,3 millions pour l'amélioration des réseaux d'adduction d'eau en Écosse.

AUTRES PRÊTS EN EUROPE. — Une série de prêts ont été récemment annoncés par la B.E.I. en faveur des pays suivants :

- à la Belgique (28 septembre) : 250 millions de francs belges (soit 12,5 millions d'u.c.) pour la construction d'une centrale électrique ;
- à la République fédérale d'Allemagne (28 septembre) : 250 millions de francs allemands (soit 12,5 millions d'u.c.) pour la construction d'une centrale électrique ;
- à l'Irlande (28 septembre) : quatre prêts équivalant à 41 millions de livres irlandaises (soit 20,5 millions d'u.c.) pour l'implantation ou l'extension de petites et moyennes industries ainsi que pour des travaux d'adduction d'eau, d'assainissement et pour la production et la distribution d'électricité. Ces prêts ont été répartis de la façon suivante : 10 millions de livres irlandaises (pour dix ans) à l'Industrial Credit Company ; 20 et 15 millions de livres irlandaises à l'Electricity Supply Board (E.S.B.) et enfin 16 millions de livres irlandaises au ministère des finances (les prêts consentis à l'E.S.B. et au ministère des finances ont une durée de vingt ans et bénéficient d'une bonification d'intérêt de 3 %) ;
- au Royaume-Uni (15 octobre) : 15 millions de livres (7,5 millions d'u.c.) pour une durée de quinze ans, à 10,4 % destinés au financement de la construction d'une centrale électrique de 1 320 M.W. à Peterhead (Écosse).

PRÊTS À L'ÉGYPTE. — Deux prêts d'une contrepartie de 25 millions d'u.c. ont été accordés le 2 octobre dernier à l'Égypte pour aider au financement d'une centrale thermique et aux travaux d'approvisionnement et d'élargissement du canal de Suez. Il s'agit de la première contribution de la B.E.I. dans ce pays. 25 millions d'u.c. ont été consentis à l'Office d'électricité égyptien et 25 millions d'u.c. accordés à l'Administration du canal de Suez. Ces deux prêts ont été attribués pour une durée de vingt ans, à 7,50 %, compte tenu d'une bonification de 2 %.

OPÉRATIONS AU TITRE DE LA CONVENTION DE LOMÉ. — Au titre de la convention de Lomé trois

(1) Les taux de conversion utilisés par la B.E.I. à ces fins statistiques pendant le trimestre en cours sont ceux qui étaient en vigueur au 29 juin 1979 : 1 u.c. vaut 2,33 D.M. ; 0,63 £ ; 5,83 P.F. ; 1,13 L.L. ; 2,17 E.P. ; 40,42 F. lux. ; 7,25 D.R. ; 0,889 S. M. ; 1,304 £ U.S.

prêts ont été annoncés le 11 octobre, dont deux au Cameroun : 7,5 millions d'u.c. destinés à financer l'extension et la modernisation d'une usine d'aluminium à Edou ; 5,3 millions d'u.c. (pour dix ans à 6,25 %, compte tenu de la bonification d'intérêt sur les ressources du Fonds européen de développement) ont été consentis à la Compagnie camerounaise d'aluminium (CALCO) ; 2,3 millions d'u.c. (pour vingt ans, à 2 % sur les capitaux à risques prévus par la Convention) ont été accordés au gouvernement camerounais pour couvrir une partie de sa souscription à l'augmentation du capital d'ALCOAL.

Le troisième prêt concerne le Rwanda, auquel ont été accordés 500 000 u.c. (soit 25 millions de francs rwandais, à 2 % sur les capitaux à risques prévus par la Convention) pour aider à l'investissement de petites et moyennes industries industrielles et artisanales dans ce pays.

Banque interaméricaine de développement

Aide en faveur du Nicaragua

POUR la troisième fois consécutive depuis l'indépendance du régime Somoza au Nicaragua, la Banque interaméricaine de développement (BID) a annoncé, le 14 septembre, des mesures d'aide financière en faveur de ce pays pour un montant de 95,8 millions de dollars ainsi répartis :

- 36,5 millions de dollars (à l'aide du fonds d'opérations spéciales, pour quarante ans, au taux de 1 % pendant les dix premières années et de 2 % ensuite) pour la reconstruction industrielle et le développement rural ; ce prêt est assorti d'un don d'assistance technique de 500 000 dollars ;
- 32 millions de dollars (à l'aide du fonds d'opérations spéciales, pour quarante ans, au taux de 1 % pendant les dix premières années et de 2 % ensuite) pour la réalisation d'un projet routier ; ce prêt est accompagné d'un don d'assistance technique de 500 000 dollars ;
- 20 millions de dollars (à l'aide du fonds vénézuélien placé sous l'administration de la Banque, pour vingt-cinq ans, à 7,5 %) pour le financement de sept projets ruraux financés par la Banque interaméricaine et la Banque mondiale ;
- Un prêt global de 2 millions de dollars (à l'aide du Fonds de progrès social) et pour une durée variant de quarante à vingt ans) versés à des coopératives ou des institutions de crédit pour relancer la production agricole ;
- Un don de 5 millions de dollars au titre de l'assistance technique (à l'aide du Fonds d'opérations spéciales) pour aider le ministère de la planification à mettre au point des projets de reconstruction économique ;
- Enfin divers dons d'assistance technique d'une importance plus réduite et dans des domaines variés.

Ces prêts et dons portent à 171,8 millions de dollars le montant des mesures d'urgence approuvées par la Banque interaméricaine en faveur du Nicaragua depuis le 11 juillet dernier. La Banque avait en effet accordé ce pays 20 millions de dollars en date du 30 juillet et elle avait aussi décaissé, le 22 août (1), de mettre

(1) Cf. « Le Monde diplomatique » d'octobre 1979. Le prêt de 95,8 millions de dollars, que nous datons par erreur du 22 août, est en fait celui dont il est question ci-dessus, annoncé le 14 septembre.

immédiatement à la disposition du nouveau gouvernement des crédits de 55 millions de dollars déjà attribués à l'ancien régime mais non utilisés.

AUTRES PRÊTS. — Le 28 septembre, la BID a annoncé l'octroi de deux prêts à la République dominicaine, d'un montant respectif de 11 millions de dollars et de 27 millions de dollars, pour le financement de projets de développement rural. Les crédits sont accordés à l'aide du fonds d'opérations spéciales pour quarante ans, au taux de 1 % pendant les dix premières années et de 2 % ensuite. En même temps, la Banque a procédé à des ajustements dans les conditions de prêts antérieurement accordés mais non utilisés, pour aider la République à reconstruire son économie dévastée par deux ouragans fin août et début septembre.

Le 27 septembre, la Banque interaméricaine a aussi annoncé un prêt de 7,5 millions de dollars au Honduras pour la réalisation d'un programme d'adduction d'eau.

BANQUE ASIATIQUE DE DEVELOPPEMENT. — La Banque asiatique de développement a annoncé deux prêts : à la Birmanie (30 août), 17 millions de dollars (pour quarante ans, à 1 % l'an) assortis d'un don d'assistance technique de 150 000 dollars pour la réalisation d'un programme industriel concernant le secteur des textiles ; 7,2 millions de dollars (pour vingt ans, à 7,5 % l'an) pour le développement du port de Suva.

D'autre part, le 21 septembre, la Banque asiatique a conclu un accord avec la République vénézuélienne portant sur une émission d'obligations d'un montant de 2 millions de dollars. Ces obligations porteront intérêt à 7,5 % l'an et viendront à échéance le 1^{er} octobre 1981.

FONDS INTERNATIONAL POUR LE DEVELOPPEMENT AGRICOLE (FIDA). — Le Fonds international pour le développement agricole (FIDA) a approuvé, le 20 septembre, trois prêts d'un montant total de 61,5 millions de dollars (d'une durée de cinquante ans, avec une commission de 1 % l'an, 1 % par an et un délai de grâce de dix ans). Les prêts sont destinés à financer des projets de développement agricole intégrés : le Laos, pour l'amélioration des cultures et les infrastructures rurales, et l'Inde, pour un projet d'irrigation.

FONDS MONÉTAIRE INTERNATIONAL. — Le 18 septembre, le F.M.I. a donné son accord à la République dominicaine pour l'industrialisation à l'échelle du pays. Le F.M.I. a financé le programme des achats équivalant à 27,5 millions de D.T.S., les recettes d'exportation étant inférieures à la normale. Le F.M.I. a aussi financé le programme de développement agricole équivalant à 22,5 millions de D.T.S., pour faire face à une situation difficile provoquée par l'ouragan David début septembre.

Une série d'accords ont été conclus le 24 septembre avec la Jamaïque prévoyant la mise en œuvre d'un programme d'assistance technique de 37,5 millions de D.T.S. au cours des douze prochains mois, dans le cadre du système de financement compensatoire des achats équivalant à 1,77 million de D.T.S., au titre du fonds de stabilisation ; la Jamaïque participe en effet au système des stocks internationaux dans le cadre de l'accord international sur le sucre établi en 1977.

Le Fonds monétaire a autorisé le 28 septembre le Soudan à effectuer un tirage, dans la première tranche de son emprunt, d'un montant équivalent à 17,15 millions de D.T.S.

Le 3 octobre, le F.M.I. a enregistré l'adhésion de la Finlande à l'article VIII de ses statuts.

Le 28 septembre, le Fonds a enregistré cet accord relatif au taux d'intérêt du droit de tirage spécial (D.T.S.) ainsi que le taux auquel il rémunère les positions créées dans les pays membres. Pour le trimestre commençant le 1^{er} octobre, le taux d'intérêt du D.T.S. a été fixé à 7,5 % (contre 6,75 %), et le taux de rémunération à 6,75 % (contre 6,00 %).

Instrument est un stock régulateur de 400 000 tonnes, complété par un stock d'urgence de 150 000 tonnes. Le prix de référence est fixé à 210 cents malaisiens de Singapour le kilogramme. Les prix d'intervention supérieur et inférieur sont respectivement de 242 et 193, prix de déclenchement supérieur et inférieur fixés à 282 et 168, et prix indicatifs supérieur et inférieur fixés à 270 et 150.

L'accord entrera provisoirement en vigueur le 1^{er} octobre 1980, sous réserve de ratification par des pays assurant au moins 65 % de la production mondiale et absorbant au moins 65 % de la consommation mondiale. L'entrée en vigueur définitive aura lieu dix-huit mois plus tard, sous réserve de nouvelles ratifications, de telle manière que 80 % de la production et de la consommation mondiale de caoutchouc tombent sous le coup de l'accord.

La conférence de négociation sur le caoutchouc avait repris le 24 septembre à Genève.

COTON. — La septième réunion préparatoire sur le coton a eu lieu du 17 au 21 septembre à Genève, s'est ouverte sans avoir choisi entre les différentes formules possibles pour stabiliser le marché du coton. Les délégués de reprise des travaux « à un moment approprié ».

COTON. — La quatrième réunion préparatoire sur le coton a eu lieu du 17 au 21 septembre à Genève, s'est ouverte sans avoir choisi entre les différentes formules possibles pour stabiliser le marché du coton. Les délégués de reprise des travaux « à un moment approprié ».

TRANSPORT DE TECHNOLOGIE. — Une réunion préparatoire à la conférence des Nations unies sur un code international de conduite pour le transport de technologie a eu lieu à Genève du 24 au 28 septembre. Une deuxième session était prévue du 29 octobre au 1^{er} novembre.

PRATIQUES COMMERCIALES RESTRICTIVES. — Le CNUCED a tenu sa session de dernière année que la conférence des Nations unies sur les pratiques commerciales restrictives se tiendrait du 18 septembre au 7 décembre 1979, des consultations préparatoires ont eu lieu les 18 et 19 septembre à Genève.

Groupe andin

La révision du traité de Montevideo

AU cours de sa vingt-quatrième session, la commission du Groupe andin a discuté des problèmes que pose l'avenir de l'Association latino-américaine de libre-commerce (ALALC), restant en question les travaux de révision actuellement en cours. Les pays du Groupe andin estiment, en effet, qu'un nouveau traité devrait se substituer au traité de Montevideo, paré en 1960. Toutes les possibilités de révision ayant été envisagées, les participants ont conclu qu'il n'y avait pas d'autre solution que de conclure un nouveau traité pour que l'intégration soit fondée sur la solidarité et le partage équitable de ses avantages. Le Groupe andin s'est montré prêt, le moment venu, à avancer des propositions précises à cet effet.

En attendant que la période transitoire de l'ALALC se termine le 31 décembre, le président de la commission indique que « si, à cette date, on n'est pas parvenu à approuver un nouveau traité, les concessions accordées dans le cadre de l'ALALC prendront automatiquement fin ».

Groupe international d'étude sur le plomb et le zinc

Un bilan de la production et de la consommation

UN bilan de la production et de la consommation actuelles de plomb et de zinc a été dressé à Genève à l'occasion de la vingt-quatrième session, du 8 au 11 octobre, du Groupe international d'étude sur le plomb et le zinc. Les perspectives pour l'année 1980 ont aussi été envisagées.

Il ressort des chiffres établis par le comité statistique (qui avait siégé juste avant la session) que le marché du zinc est caractérisé par un accroissement de la production et un affaiblissement de la demande, d'où des stocks en hausse. Les producteurs se sont particulièrement ressentis de l'instabilité monétaire des dernières années. Au 10 octobre, les prix se situaient à 342 livres sterling la tonne. Quant au plomb, l'offre et la demande étant pratiquement équilibrées, les stocks sont peu importants ; dans ces conditions, le marché réagit au moindre changement. Le prix du métal était de 580 livres la tonne au 10 octobre.

Marché commun centraméricain

Les exportations de viande bovine vers les États-Unis

AFIN d'évaluer les conséquences de la nouvelle législation américaine sur les importations de viande pour les producteurs du Marché commun centraméricain (M.C.C.A.), une réunion d'experts a siégé à Tegucigalpa, les 10 et 11 septembre avec la participation des représentants des offices nationaux de commercialisation et d'exportation des cinq pays membres.

Selon les calculs des spécialistes, la nouvelle législation aurait pour effet d'abaisser le volume des exportations centraméricaines de 228,5 millions de livres actuellement à 108,5 millions dans un délai de deux ans. Ils ont préconisé, notamment, une démarche commune auprès du département d'État afin de parer à cette éventualité. Outre ce problème, les experts ont aussi envisagé les perspectives de la deuxième réunion préparatoire sur la viande qui aura lieu en décembre prochain à Genève sous l'égide de la CNUCED.

CRÉATION DE L'UNION DES ASSEMBLÉES LÉGISLATIVES. — L'initiative du parlement guatémaltèque, l'Union des assemblées législatives centraméricaines a été créée le 7 septembre, avec pour mission de promouvoir l'intégration économique, sociale et institutionnelle des cinq pays du M.C.C.A.

TRANSPORT MARITIME. — Réunie à Guatemala les 26 et 27 septembre pour les travaux de sa cinquième session, la Commission des transports des autorités portuaires a adopté une série de mesures dans le cadre du projet TRANSMAR, et a décidé de créer un système uniforme des statistiques portuaires, à la gestion financière et au coût des services administratifs. D'autre part, le transfert de ressources imposé à la région par la dépendance à l'égard du fret maritime international a retenu l'attention ; il aura en effet représenté, pour 1979 dans l'ensemble des cinq pays, plus de 628 millions de dollars.

O.C.D.E.

Au conseil de direction de l'A.I.E.

LE conseil de direction de l'Agence internationale de l'énergie (A.I.E.), réuni à Paris le 11 octobre, n'a pu parvenir à un accord sur la « riposte » à adopter dans les années qui viennent face à une situation pétrolière « anormale ». Malgré un approvisionnement en pétrole « relativement satisfaisant » et même un excédent de la demande, le président de l'A.I.E., M. Niels Erbschöl, a jugé la situation anormale en raison des prix très élevés du pétrole sur le marché libre et des modifications structurelles actuelles.

Alors que l'A.I.E. estime que la production des pays de l'OPEP ne devrait pas augmenter substantiellement d'ici à 1985, les hauts fonctionnaires n'ont pu s'accorder sur une réduction de leurs importations.

Un accord est cependant intervenu sur la mise en place, à partir du 1^{er} novembre, d'un registre des transactions pétrolières dans les pays occidentaux hors de la C.E.E. portant mention des quantités, des prix et des pays d'origine de chaque cargaison importée. Les détails de cet enregistrement doivent être discutés avec la C.E.E.

AVIGNON

VILLE D'ART, DE TOURISME ET DE CONGRES

Aller au prestige de ses monuments anciens, l'énergie touriste d'une jeune cité qui, dans un élan sans relâche, construit son avenir.



- Le Palais des Papes, les Ramparts, le Pont Saint-Bénézet, populaires à travers le monde par la légende et la chanson, ses nombreux édifices civils et religieux ;
- Les trésors de ses musées : musée Calvet, musée du Petit Palais (collection de primitifs italiens) notamment ;
- Un Centre international de Congrès aménagé dans le Palais des Papes ;
- Son Théâtre ;
- Son festival (15 juillet-15 août) Théâtre, Cinéma, Musique ;
- Des services réguliers de trains et autocar-couchettes à aller et retour au départ de Paris, Reims, Ile de France, Boulogne, Lille, Bruxelles, Amsterdam, Düsseldorf, Hambourg, Karlsruhe ;
- Son important Marché d'intérêt national ;
- Des magnifiques excursions à travers la Provence ;
- Son folklore (dances et vieilles traditions) ;
- Le Parc des Expositions de Châteaubriant ;
- Le Foire et Expositions du Grand Delta ;
- Des salons internationaux et des fêtes de grands cru (Châteaubriant-du-Frère, Côte du Rhône, Gigondas, Tavel, etc.) ;
- Visites AVIGNON : La Sonnette de Jole... a.

Renseignements : Syndicat d'initiative, cours Jean-Jaures

caractère essentiellement temporaire de ces mesures. ORGAALIME est disposée à accepter la continuation des dispositions visant à éviter les importations d'acier à bas prix, instaurées par la Commission au moyen d'arrangements bilatéraux avec les pays en cause, car ce système constitue la condition à la nécessaire restructuration de l'industrie sidérurgique européenne.

En revanche, les industries utilisatrices européennes sont hostiles à l'instauration des programmes obligatoires ou des barèmes de référence et préféraient même la disparition de quelques prix-plancher.

M. Davignon a saisi l'occasion d'une conférence faite à Amsterdam devant le patronat international de la métallurgie pour répondre que la Commission proposerait l'an prochain un nouveau plan anti-crise qui, comme celui de 1932, comporterait des mesures de relance et un volet international. L'objectif poursuivi, sera un développement des coûts de production de l'acier des Neuf, de façon à élever sa compétitivité sur les marchés mondiaux ; la poursuite de l'industrialisation sera le moyen privilégié pour y parvenir. Le Comité d'experts devra fournir les soutiens financiers ; pour assurer l'adaptation de cet effort aux politiques sociale et régionale des gouvernements ; pour faciliter la modernisation des entreprises. Mais il ne peut s'agir d'encourager les activités d'entreprendre l'effort indispensable.

La rentabilité de la sidérurgie européenne s'est en effet dégradée depuis 1976 par rapport aux sidérurgies nipponne et américaine, à l'exception toutefois de la France. Les perspectives ne paraissent pas très optimistes. Les raisons en sont multiples. Elles restent, selon M. Davignon, trop élevées pour deux raisons majeures : une technologie insuffisante par rapport à la sidérurgie japonaise et des taux d'utilisation très inférieurs aux taux américains. Les Japonais, grâce à leur technologie plus récente, ont pu augmenter leur niveau de production et leur rentabilité. Ils ont ainsi atteint un niveau de production maximum sur un marché d'exportation directe, qui absorbe environ un tiers de la production, tandis que les Américains jouent la carte de leur marché intérieur qu'ils s'enten-

Le rôle de la Commission. Les Européens doivent à la fois être les meilleurs maîtres de leur propre marché et maintenir, grâce à une compétitivité suffisante, un solde net d'exportations significatif. Le lien entre la restructuration industrielle et l'endurance du réseau de soutien renforcé par la Commission européenne dans son prochain plan, de manière à relever les taux d'utilisation des outils les plus compétitifs de l'industrie européenne, est évident. Les résultats à donner quelques détails sur les résultats actuels de l'effort entrepris par les entreprises européennes de réduire les coûts ont été prévus pour 1982 (2017 millions de couronnes) seraient inférieures que de 4,6 million aux capacités de 1978 (2211 millions). Cette légère baisse est due à la réduction d'un nombre considérable de mouvements.

285 usines productrices d'acier de la Communauté 66 accomplent un accroissement de leur capacité, 35 voient une réduction et 184 la maintenance. Parmi les usines qui ont été démontées pour 1982 restent largement supérieures aux besoins prévus du marché (180 millions de tonnes annuelles), elles sont inférieures de 10 millions de tonnes à ce qui était annoncé pour 1982. Les investissements dans la technologie, les investissements aboutissent pour l'essentiel à la disparition quasi complète des procédés Thomas et Martin (revient de 22 % du total en 1974 à 8 % en 1978 et 4 % en 1982) et à la mise en service de nouvelles technologies continue (passée de 34 millions de tonnes en 1974 à 97 millions en 1982). L'effort de modernisation reste beaucoup plus limité au niveau

Le Comité consultatif de la CBEA a appuyé le 27 septembre l'orientation de la Commission et ses conclusions. Les producteurs d'acier ont une consommation d'acier brut de 30,2 millions de tonnes (contre 29,3 au trimestre comparable de 1978) et production de 35,6 millions (contre 32,2). La situation des prix de l'acier a été jugée défavorable dans le secteur des produits longs, mais laissant à désirer dans les produits plats. Les producteurs d'acier ont regretté que la Commission n'ait pas cru devoir envisager une modification à la hausse des prix de l'acier dans le secteur des produits laminés, tandis que les représentants des consommateurs et des travailleurs ont estimé qu'avant de se prononcer sur la politique des prix, il convenait d'avoir un examen d'ensemble sur la situation de l'acier. Cette discussion aura lieu à la prochaine réunion.

AIDE A LA READAPTATION. — La Commission de Bruxelles a approuvé des aides de réadaptation en faveur du personnel touché par les fermetures d'usines et d'activités d'activités en Allemagne fédérale et au Royaume-Uni. L'aide s'élève à 15 millions de DM (3,24 millions d'ECU) en faveur de la R.F.A. et à 385.400 livres sterling (623.000 ECU) en faveur du Royaume-Uni.

SOUTIEN A LA CONSTRUCTION SOCIALE. — Le Commissariat européen a déboursé certains crédits d'aide à la construction à imputer sur le montant de 15 millions d'ECU prévus par ce programme. Ces crédits ont été affectés à la construction et à l'entretien de logements sociaux à un coût net et sans intérêt réduit (1 % l'an) concernant l'Allemagne (137.000 DM pour la construction de logements destinés à des travailleurs sidérurgiques), la France (120 millions de francs) et le Royaume-Uni (10 millions de livres).

ne 35 logements dans les charbonnages du Centre-Midi, 392 550 FF pour 32 logements destinés aux travailleurs sidérurgistes du Centre-Midi, 227 500 FF pour 19 logements dans la sidérurgie du Nord, 332 000 FF pour 35 logements pour mineurs de fer du Nord, 577 600 FF pour 63 logements pour travailleurs sidérurgistes du Nord, et 18 000 FF pour 19 logements dans les charbonnages de Lorraine). Les logements destinés aux travailleurs sidérurgistes du Danemark (1,048 million de couronnes) et la Belgique (2,365 millions de FB pour 11 logements

[illegible]

EURATOM

Les Neuf acceptent le principe d'une modification du traité

Les ministres des affaires étrangères des Neuf, réunis à Bruxelles le 18 septembre, ont accepté l'idée d'une modification du traité de l'Euratom (Marché commun de l'éner-

le dossier a alors été confié à la commission de la C.E.E., assistée d'un comité d'experts nationaux à haut niveau. Toutefois, les Neuf doivent harmoniser leurs points de vue sur le contenu de la modification.

Il s'agit, on le sait, de supprimer le monopole de l'agence d'approvisionnement de l'Euromatom, c'est-à-dire le droit exclusif pour cette agence de conclure des contrats de fournitures incinéraires et le droit d'option sur les matières solides produites dans la C.E.E.

6

هكذا من الأصل